

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE

**FIRST COMPUTER SERVICE – FCS S.A.
EJERCICIO ECONOMICO 2007**

Sres. Accionistas:

Me es grato el poder dirigirme a Uds. Y presentar un informe del ejercicio 2007. Mismo que se caracterizo por el afianzamiento y crecimiento de la relación y negocios que tenemos con la Marca Xerox.

Durante este periodo FCS por requerimiento de nuestros clientes, se ha visto obligado a crecer en su número de personal, en crear nuevas áreas de negocio relacionadas con Xerox, y en ampliar su cobertura en el mercado quiteño.

Dentro de los avances importantes a recalcar es el prestigio que FCS, cada vez incrementa en el mercado bajo la identificación de CONCESIONARIOS XEROX.

Este crecimiento, también a afectado significativamente a todos nuestros colaboradores, quienes se han visto beneficiados con significativos montos en COMISIONES Y PREMIOS otorgados por nosotros o por Xerox, viajes al exterior, pero más que nada por el plan agresivo de capacitación y actualización que todos ellos han recibido durante el año, en tecnologías de impresión.

Los resultados obtenidos en el año, son un fiel reflejo de lo señalado y crean una interesante expectativa de la gestión a realizar en el 2008.

El presente informe se enmarca en la resolución 92.14.3.0013 . Y resalta que :

1. Las metas económicas de resultados, hemos cubierto en un 90%

- El negocio de XEROX a presentado durante este año. Un INTERESANTE crecimiento y se ha vuelto la principal línea de negocio de FCS.
- El ser concesionario Xerox, ha permitido apalancar al área de Servicio Técnico, y esto ha representado una nueva fuente de oportunidades e ingresos.
- El negocio del Banco, ha sido estable, pero presenta nubarrones de inestabilidad futura.

2. Las disposiciones de la Junta se cumplieron, conforme lo previsto

3. En el área Administrativa; Tuvimos la oportunidad de incorporar a FCS a RENE TORRES, como Contralor y estamos seguros del impacto que esta gestión va a tener en la productividad de la empresa.

- Actualizamos la Imagen de FCS y de nuestra página WEB
- Actualizamos el equipamiento tecnológico de la empresa

4. A nivel financiero el Balance del 2.007 presenta un crecimiento. Y con relación al 2.006 genera las siguientes variables :

	<u>2006</u>	<u>2007</u>
Clientes	111.585,77	340.035,88
Inventarios	102.918,55	144.075,31
Proveedores	138.259,16	221.334,91
Ptmos Bancos	88.261,93	147.384,50
Ptmos Accionistas	80.038,61	108.468,39
Ventas y Otros Ingresos	837.934	1.800.178,49
Costos y Gastos	829.753	1.770.959,58
Resultado	8.181	29.218,91

ESTRATEGIA 2007

Durante el presente año. FCS redoblará su esfuerzo en intensificar su gestión de ventas, pues tenemos previsto facturar 500.000 dólares trimestrales. Para ello:

- Mantendrá el 85% de su personal, EN VENTAS
- Consolidaremos la gestión del Departamento Técnico de FCS, nombrado recientemente como taller autorizado Xerox.
- Saldremos paulatinamente del negocio Tata.
- Abriremos una sucursal en la ciudad de Ibarra

Esta estrategia, mantiene el manejo adecuado de stocks. Reducción sustancial de nuestras ctas por pagar y Bancos. Aprovechamiento del crédito tributario de entidades públicas.

Las nuevas estrategias de ventas, los ajustes al gasto y el sostenido crecimiento del Negocio XEROX, nos permite augurar una mejora sustancial en los resultados del 2008.

No obstante esta visión optimista del futuro, creo importante el enumerar los potenciales riesgos que podemos encontrar en nuestro camino.

- El termino del convenio con Tata por la nueva ley de tercerización.
- La inestabilidad en resoluciones y políticas de XEROX, en especial en negocios de Producción que son los más rentables y riesgosos para FCS
- La potencial recesión que puede generar un año de elecciones y
- Los problemas de liquidez que presenta la empresa. Producto del desfase que tenemos entre en plazo que obtenemos de nuestros mayoristas y la fecha final con que nos cancelan las facturas nuestros clientes. Para ello, solicitamos a ustedes señores accionistas apoyarnos y capitalizar parte de las utilidades generadas en este ejercicio.

Para concluir, la gerencia extiende su agradecimiento a todos sus colaboradores directos e indirectos, el directorio, y a los accionistas por su confianza y permanente apoyo recibido.



Patricio Ordóñez
GERENTE

ABRIL 2008