

Quito, 12 abril de 2018

Señores

Accionistas de la empresa: Garcés, Confecciones y Textiles Garcontex S.A.

Cumpliendo una disposición legal y con mi responsabilidad como Representante Legal de la sociedad anónima Garcontex S.A. empresa perteneciente al sector textil y confecciones, dedicada a la fabricación de prendas de vestir. Me permito informarles que durante el ejercicio económico del año 2017 se ha cumplido a cabalidad y a tiempo con todas las obligaciones contraídas con nuestros colaboradores directos, indirectos, clientes, proveedores y demás acreedores.

Al término del ejercicio económico los resultados de la empresa han sido favorables. Hemos tenido una utilidad cuyo valor total asciende a \$7,398.71. Esta utilidad fue el resultado de un gran esfuerzo por parte de toda la administración para bajar al máximo los gastos y lograr subir el nivel de ventas. De acuerdo a lo planificado, hemos logrado volver a realizar negociaciones con antiguos clientes y con estas ventas adicionales hemos logrado este sustancial incremento respecto al año pasado.

El total de los ingresos netos consolidados de la planta y del punto de ventas ascienden a un total de \$379,729.87 Este valor es un 58.70% más alto en relación a las ventas del año 2016 que ascendieron a una suma total de \$239,276.54. Debido a los esfuerzos realizados por el área comercial, se logró cumplir con el presupuesto de ventas planificado, y sobre pasarlo por aproximadamente 13%.

Los resultados económicos pueden ser revisados y observados claramente en los estados financieros que el departamento contable ha preparado y puesto a nuestra disposición y consideración.

Como acciones tomadas durante el año 2017 y que fueron planificadas el 2016, se logró conseguir lo siguiente:

1.- Continuar con el fuerte impulso a la promoción de la marca y al punto de venta, mediante redes sociales y actividades BTL.

Acciones: Se han realizado acciones encaminadas en este sentido y se continúan realizando.

2.- Desarrollo de nuevos clientes, poniendo especial énfasis en distribuidores de los nuevos productos de la línea deportiva , empresas medianas y grandes, cadenas de retail.

Acciones: Se han realizado acciones encaminadas en este sentido y se continúan realizando.

3.- Reconquista de antiguos clientes que han dejado de comprarnos por diversos motivos.

Acciones: Se han realizado un barrido de estos clientes y se han logrado reconquistar todos los que se mantenían activos. Ya no hay como realizar más acciones adicionales encaminadas en este sentido.

4.- Contratación de una persona de confianza encargada de la gerencia de producción y logística que permita a la gerencia general dedicar sus actividades hacia el área comercial y de implementación de las tareas derivadas de la planeación estratégica anual.

Acciones: Se han realizado la contratación de esta colaboradora para el último trimestre del año.

5.- Demás acciones y alianzas estratégicas que se deriven de la implementación de las estrategias y planes de acción, delineadas en el plan de negocios y marketing

Acciones: Se han realizado acciones encaminadas en este sentido y se continúan realizando.

Para el presente año tenemos un presupuesto de ventas anuales para la planta de \$360,000 y \$84,000 para el punto de ventas. La planificación que tenemos es que podamos cumplirlo, mediante la ejecución de las siguientes acciones:

1.- Continuar con el fuerte impulso a la promoción de la marca y al punto de venta, mediante redes sociales y actividades BTL.

2.- Desarrollo de nuevos clientes, poniendo especial énfasis en distribuidores de los nuevos productos de la línea deportiva, empresas medianas y grandes, cadenas de retail.

3.- Seguir en la prospección y desarrollo de clientes distribuidores de prendas deportivas y que se acojan a la política de ventas especial para ellos.

4.- Demás acciones y alianzas estratégicas que se deriven de la implementación de las estrategias y planes de acción, delineadas en el plan de negocios y marketing.

5.- Contratación de personal adicional en el departamento contable, para eliminar funciones administrativas al personal de producción y ventas. Esto con el objetivo de liberar tiempo para poder dedicarlo a las funciones y gestión de ventas.

Pongo en su consideración el informe del comisario, y los estados financieros para su respectivo análisis y aprobación.

Atentamente,



Ec. Humberto Garcés C.

Gerente General