

90487

INDUSTRIAS GOVAIRA S.A.

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONÓMICO 2006

Señor Presidente, Señores Accionistas:

Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, artículo 263 y a los estatutos de la Compañía, me es grato someter a su consideración, el informe de las principales actividades de la Empresa durante el año 2006.

El año 2006 nuevamente fue un período de inestabilidad en país particularmente por el proceso de elecciones que en buena medida polarizó las fuerzas políticas y generó un ambiente inestable para los negocios.

El constante incremento de los precios del petróleo significaron ingresos adicionales para el estado, así como el incremento de las remesas de los inmigrantes han aportado enormemente para sostener la dolarización y aportar a la relativa estabilidad. Sin embargo, este incremento de precios del petróleo también causó incrementos en los precios de las materia primas, particularmente las fibras sintéticas.

En este año debimos afrontar el traslado de la planta de hilatura por cuanto no pudimos llegar a un acuerdo con el propietario del local donde estaba instalada la maquinaria, para continuar operando en el mismo sitio. Este evento significó casi 3 meses de paralización y enormes costos de traslado, adecuación del nuevo local, y puesta a punto de las máquinas. Este evento está claramente reflejado en los estados financieros por la pérdida que provocó.

ESTADOS FINANCIEROS

El Balance y el Estado de Pérdidas y Ganancias correspondientes al ejercicio económico 2006 están presentados en dólares americanos de acuerdo con el actual sistema económico del país y a las normas de contabilidad y disposiciones emitidas para el efecto por el SRI y la Superintendencia de Compañías respectivamente.

A continuación un breve resumen de los resultados del período:

La Empresa obtuvo un ligero crecimiento en ventas, sobre las obtenidas en el año anterior debido a un enorme esfuerzo en los últimos meses del año, tratando de recuperar clientes y nuestra parte del mercado que casi la perdimos por la paralización debida al traslado.

La situación de cartera se mantuvo en niveles similares a los del año anterior pues procuramos mantener la gestión de cobros. Nuestra liquidez se vino al suelo pues por la situación política del país los bancos se mostraron cautelosos por lo que debimos financiar los costos del traslado con nuestros propios fondos. El costo de la materia prima se incrementó varias veces durante el año debido a los incrementos en el precio del petróleo, materia prima de la fibra acrílica.

Hemos mantenido los gastos de administración y operación similares a los del año anterior en casi todos los rubros. La materia prima sigue siendo una preocupación por lo que hemos comprado de varios proveedores para tener mejores precios. El cambio

de local nos ha permitido mejorar los consumos de energía, agua potable y combustibles, lo cual es satisfactorio.

Las operaciones de la Empresa muestran pérdida por los gastos incurridos en el traslado. Hemos optado por diferir estos gastos de traslado e instalación para mejorar un poco nuestra situación financiera. Los índices de rotación de inventarios han mejorado sobre los años anteriores.

MERCADO DE HILOS

El precio del hilo en el mercado se incrementó poco durante el año 2006 a pesar de los incrementos en los precios de la materia prima. No pudimos aumentar las exportaciones principalmente porque el mercado colombiano sufrió una paralización por la devaluación del peso, lo que encareció los productos ecuatorianos. Teníamos mucha esperanza en la firma del TLC pues en ese acuerdo se incluía la rebaja de aranceles en los hilados acrílicos, lo que nos hubiera permitido incrementar nuestras ventas a Estados Unidos. Al no firmarse dicho acuerdo, los hilados continúan pagando aranceles y por lo tanto compitiendo desfavorablemente con otros países. El mercado nacional ha continuado estable lo cual es muy favorable.

INVERSIONES

Durante el año no se realizaron inversiones en maquinaria nueva. Debimos canalizar todas nuestras inversiones en el traslado de la planta de hilatura. Este traslado se concretó entre los meses de Enero hasta Abril.

SITUACIÓN LABORAL

La situación laboral de la Empresa es satisfactoria. Se mantienen buenas relaciones con los obreros y empleados. La rotación de personal se incrementó en algo por efectos del cambio de local, sin embargo solucionamos en algo el problema ofreciendo servicio de transporte.

RECOMENDACIONES

Es la recomendación de esta Gerencia que las pérdidas del Ejercicio 2006 se las difiera para absorberlas progresivamente en los ejercicios económicos futuros. Así mismo recomienda que se proceda durante el año 2007 a aumentar el capital de la Empresa que no se pudo concretar el año pasado por efecto del traslado de la planta de hilatura.

PERSPECTIVAS

La apertura del mercado colombiano sigue siendo importante aunque deberemos reforzar más el mercado local y establecer una base más sólida. Seguiremos impulsando el plan de exportación con los clientes en el extranjero en especial a Estados Unidos.

Atentamente,


Ing. Gonzalo Martínez F.
Gerente General

