

90.366

TEXTIELITES CIA. LTDA.
INFORME DE DE GERENCIA
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2006

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS

Vuelvo a recalcar la importancia del departamento de ventas que he venido solicitando, espero que con la pérdida registrada este año y la caída de nuestras ventas de manera estrepitosa se tome la decisión urgente.

La perdida registrada se debe a varios motivos, volvimos a caer en el endeudamiento excesivo del que nos hemos cuidado anteriormente, ya que se abrió el almacén de fabrica y el almacén N° 3 con estos 2 almacenes nos vimos en la obligación de comprar materia prima para estocarlos y surtirlos, las expectativas trazadas a nivel de ventas de cada uno de estos puntos no se cumplió, llegando a penas al 8% del margen presupuestado, lo cual nos esta ocasionando problema de liquides para cumplir obligaciones con proveedores.

Se ha mantenido conversaciones con estos y se ha llegado a un nuevo acuerdo de pago en algunos casos hemos perdido descuentos por montos de compra pero nos han ampliado el plazo de pago novedad que tiene pleno conocimiento la Junta General, debo concluir manifestando que los objetivos previstos no se los pudo cumplir como se lo esperaba.

2.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

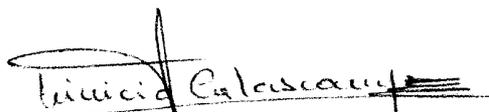
Para el conocimiento de la Junta General, anexo a este informe los estados financieros resumidos del ejercicio económico 2006, cuyo resultado arroja una perdida de \$ 96.294,68 dólares.

3.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

- Crear un departamento independiente de ventas, que se encargue de clientes mayoristas y minoristas.
- Invertir en publicidad y publicar nuestra pagina web.
- Desplegar personal de ventas dentro del territorio ecuatoriano.
- Capacitar al personal de ventas de almacén y administrativos con enfoque a atención al cliente.

Es todo cuanto puedo informar para los fines pertinentes.

Atentamente



MARCO VINICIO CABASCANGO PROAÑO
GERENTE GENERAL TEXTIELITES