

INFORME DE GERENCIA DEL EJERCICIO ECONOMICO 2016

**SEÑORES
ACCIONISTAS DE LA EMPRESA
ERAZO CONSTRUCTORES S.A.**

Estimados socios:

En mi calidad de Gerente y Representante legal de la compañía ERAZO CONSTRUCTORES SA., informo a ustedes sobre los resultados financieros de la compañía por el ejercicio económico 2016.

En una época tan difícil, una vez más agradezco a ustedes señores accionistas la confianza y el apoyo brindado para poder administrar los negocios de la compañía desde el 1ro. de enero al 31 de diciembre del 2016, apoyo que no solo se ha basado en la confianza como lo manifesté el año anterior sino en la paciencia el apoyo económico mediante la extensión del plazo para el cobro de los créditos que la compañía mantiene con ustedes en momentos de liquidez ocasionado por el no pago oportuno de nuestros clientes, la falta de trabajo debido a la grave situación económica que se encuentra afrontando el país.

En cumplimiento con la Resolución No. 92-1-4-3-013 del 13 de octubre de 1992 del Reglamento de la Superintendencia de Compañías, informo lo siguiente:

1. Como es ya de conocimiento público, otro año más que el precio del petróleo a nivel mundial no se recupera, esto ha golpeado fuertemente al Ecuador ya que es la principal fuente de financiamiento del presupuesto estatal, razón por la cual nuestros clientes y por ende nuestro mercado en general con quienes manteníamos los contratos de mantenimiento y construcción de vías y plataformas han sufrido una contracción a gran escala dejando sus inversiones en cero, ocasionando que muchos de ellos suspendan operaciones o reduzcan sus actividades al mínimo o cierren sus operaciones.
2. Si para la empresa el periodo del 2015 pensamos fue uno de los años más difíciles de afrontar debido a la crisis económica y consecuentemente el no pago de nuestros clientes, causando así que nuestra liquidez se vea completamente afectada, el año 2016 fue aún más nefasto ya que al no existir inversión estatal ni privada en infraestructura nos llevaron a la paralización total. En ningún sector hubo cabida debido a la gran crisis acompañada de los debates de la naturaleza. En resumen no existió posibilidades de nuevos contratos y los pocos vigentes fueron ampliados en su vigencia pero no en el monto de los mismos. Estas paralizaciones o interrupciones de ejecución de los contratos nos obligaron a despedir al 85% del personal significando que únicamente se quede parte del personal administrativo manteniendo el cumplimiento de los procesos legales y la presencia de la empresa aunque sea mínima en el mercado.



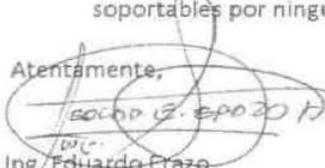
3. Toda la inversión efectuada en activos fijos productivos el año 2015, aún se mantiene paralizada únicamente incrementando la depreciación de los mismos.
4. Con la esperanza que esta recesión terminará, la empresa realizará todos los esfuerzos necesarios para mantenerse operativa para cuando el momento de resurgir llegue.
5. Es importante informar que el personal despedido del área técnica operativa, contable y de recursos humanos fue liquidado bajo negociación dentro de la ley pero con el compromiso de recontratarlos en cuanto la situación económica del país y por ende de las empresas nos permita operar nuevamente. Con cada uno de ellos se ha terminado la relación laboral en buenos términos y como la ley lo indica, con excepción de la señora contadora general quien manifestó no estar de acuerdo con la liquidación y que procederá a demandar a la empresa.
6. Al cierre del ejercicio económico 2016 y 2014, la compañía ha tenido los siguientes resultados:

	2016	2015
UTILIDAD (PERDIDA) DEL PERIODO	887271.82	-228.962.70

El porcentaje de las pérdidas del año 2016 se deben al alto costo de depreciación de los activos fijos productivos y el bajo rendimiento de los contratos. Los gastos ocasionados por mantener activos los equipos y maquinarias en Stand By el cual si causó gastos de mantenimiento preventivo, pólizas y seguros, mano de obra. Se puede comprobar con el anexo emitido por contabilidad y los balances presentados por el Dpto. Contable.

7. No es recomendable por el exceso de oferta el intentar la venta de los activos, solamente debemos mantenerlos operativos ya que vendrán mejores oportunidades. Esta gerencia ha cruzado fronteras en busca de oportunidades de negocios aunque la crisis es a nivel mundial pero estamos seguros que no durará mucho tiempo.
8. Se decidió no depreciar los activos nuevos no utilizados en el tiempo de 12 meses sino en un semestre para cubrir la devaluación de los mismos por el año de fabricación.
9. Al no existir actividad productiva y una vez recaudados los valores adeudados por nuestros clientes se decidió precancelar todos los créditos bancarios para de esta manera disminuimos el pago de intereses y se dio un mejor uso de los recursos liquidados. Sin embargo no se realizó pagos de los créditos otorgados por los accionistas lo que nos permite mantener índices que garantizan la permanencia de la empresa en el mercado.
10. Adicionalmente mantengo mi recomendación de no desligarse 100% del sector petrolero, debido a que nuestra permanencia en la zona con un equipo mínimo y el bien inmueble no se perderá la presencia en el mercado, pero sí es necesario posicionarnos en otros mercados ya que el mantenimiento de equipos en stand-by ocasiona gastos altos no soportables por ninguna estructura por mucho tiempo.

Atentamente,


 Ing. Eduardo Erazo

Gerente

Quito, 15 de marzo del 2017