

Quito DM, a 10 de abril del 2008

**Señores**  
**SOCIOS DE LA COMPAÑIA ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA**  
**Presente.-**

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General de la Compañía, presento el siguiente informe de labores, correspondiente al ejercicio económico del año dos mil siete, en los siguientes términos:

1. Durante el ejercicio económico del año dos mil siete, se ha dado estricto cumplimiento a los objetivos previstos para este ejercicio por los señores Socios de la compañía en los siguientes aspectos:

Con respecto a las ventas, se tuvo un incremento de 3.53% comparado con el año 2006, esto debido a que algunos clientes postergaron el inicio de los proyectos para el 2008, en este año se logró vender en el mercado de Guayaquil el 17.78% y el 9.28% en Loja del total nacional y en República Dominicana con el 6.11% del total de ventas en este año. Así mismo en este año nuestra cartera de clientes se elevó a 43 con e-volution Gestión de Personas, alcanzando una participación del mercado de 35.7% en el año 2007, y un promedio de 42% en los seis años que estamos en el mercado nacional e internacional; manteniéndonos de líderes del mercado con e-volution en el sector de Software de recursos humanos.

Se logró que e-volution se enriquezca aun más conceptualmente como es el objetivo de la empresa, alcanzando la madurez y estabilidad que requiere el sistema, tendiendo a ser un software cero errores. Tecnológicamente también mantenemos el liderazgo ya que liberamos un update cada mes y un upgrade cada año aproximadamente y mantenemos una versión única para todos nuestros clientes.

2. Se ha dado de la misma manera estricto cumplimiento a las disposiciones emanadas de las Juntas Generales de Socios;
3. Durante el ejercicio del 2007 se desarrollaron las siguientes actividades:

En el aspecto laboral, en gestión y servicios la empresa contrató dos consultores para atender el Área de *Implementación para reemplazar a los cinco consultores que renunciaron por motivos personales*, en el aspecto administrativo no hubo ninguna novedad.

También como parte de la gestión la empresa planificó varios viajes a nivel nacional e internacional para realizar presentaciones y comercialización de nuestro producto. En el aspecto legal la empresa no tuvo ninguna novedad.

4. La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio económico del año 2007 por tratarse del séptimo año de actividades, los resultados de este año comparado con el anterior tuvo una leve recuperación, considerando que es el sexto año que nuestro producto se encuentra en el mercado, pues la utilidad neta sobre ventas del ejercicio comparado con el ejercicio del año 2006 disminuyó en un 4.12% y las ventas incrementaron en 3.53%, los costos operativos de este ejercicio disminuyeron en

El Comercio No 280  
y La Razón  
Ed Minelly 3er piso  
Telefax +(593 2)  
227 9500 / 225 9635 / 226 9863  
Quito - Ecuador

3.55%. Igualmente nuestros activos disminuyeron en un 13.34%, bajaron los pasivos en 32.30% y el patrimonio neto se incremento en 10.81%, motivo por el cual los resultados del presente ejercicio reflejan esta situación.

5. En cuanto a la situación financiera de la compañía sugiero las siguientes recomendaciones:
  - 5.1. De conformidad con el Art. 11, Lit. c) y al Art. 24 del Estatuto de la compañía se debe formar el 5% de reserva legal, correspondiente al ejercicio económico del 2007, valor que se debe sumar a la reserva legal de los ejercicios económicos anteriores.
  - 5.2. En cuanto al destino que se debe dar a las utilidades del presente ejercicio económico, se debe destinar a incrementar el "Fondo Especial para Investigación y Desarrollo de Software", por cuanto la empresa necesita crecer aun más y ser sólida en el futuro y también la empresa en este año inicio con la implementación de un Sistema de Gestión de Calidad, basado en la norma ISO 9001:2000 con la empresa CIFESAL y su equipo consultor de la Corporación 3D, en coparticipación del Proyecto EXPO ECUADOR/CORPEI Europe Aid/122728/D/SER/EC y promoción comercial del Plan de Exportación a los países de Venezuela y Perú.
6. Para el ejercicio económico del 2007 debemos enriquecer aun más el alcance conceptual de e-volution, a pesar de que se alcanzado mayor madurez y estabilidad del software, esto nos ha permitido posicionarnos en el mercado local, sin embargo es el momento de incursionar en el mercado internacional principalmente en República Dominicana, Venezuela y Perú que son mercados que tienen muy buena perspectiva para nuestro producto. Así mismo debemos aprovechar las fortalezas y oportunidades que tiene e-volution para comercializar de mejor manera nuestro software buscando una nueva estrategia frente a la competencia principalmente foránea.
7. La compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor, ya que la compañía es titular y autor del sistema de software e-volution, inscrito en el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual IEPI bajo el Título No. 17121, 31248 y 5881 respectivamente, desde julio de 2002. Además la compañía es Partner de Sybase y Microsoft los cuales nos otorgan licencias no exclusivas y no transferibles de desarrollo y base de datos.

Atentamente,

  
Ing. Luis Medina Guevara  
GERENTE GENERAL  
ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA  
EXPEDIENTE No. 90280-2001