

Quito, 12 de abril del 2007

**Señores**  
**SOCIOS DE LA COMPAÑIA ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA**  
**Presente.-**

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General de la Compañía, presento el siguiente informe de labores, correspondientes al ejercicio económico del año dos mil seis, en los siguientes términos:

1. Durante el ejercicio económico del año dos mil seis, se ha dado estricto cumplimiento a los objetivos previstos para este ejercicio por los señores Socios de la compañía en los siguientes aspectos:
  - 1.1. Con respecto a las ventas, se tuvo un decremento de un 12.21% de lo programado, esto debido a que algunos clientes postergaron el inicio de los proyectos para el 2007, en este año se logró vender en el mercado de Guayaquil el 35% del total nacional, y por primera vez en este año se logro exportar nuestro producto a República Dominicana con el 29.65% del total de ventas en este año. Asi mismo en este año nuestra cartera de clientes se elevó a 38 con e-volution Gestión de Personas, alcanzando una participación del mercado de 53.2% en el año 2006, y un promedio de 43.3% en los cinco años que estamos en el mercado nacional; manteniéndonos de líderes del mercado con e-volution en el sector de Software de recursos humanos.
  - 1.2. Se logró que e-volution se enriquezca aun más conceptualmente como es el objetivo de la empresa, alcanzando la madurez y estabilidad que requiere el sistema, tendiendo a ser un software cero errores. Tecnológicamente también mantenemos el liderazgo ya que liberamos un update cada mes y un upgrade cada año aproximadamente y mantenemos una versión única para todos nuestros clientes.
2. Se ha dado de la misma manera estricto cumplimiento a las disposiciones emanadas de las Juntas Generales de Socios;
3. Durante el ejercicio del 2006 se desarrollaron las siguientes actividades:

En el aspecto laboral, en gestión y servicios la empresa contrató tres consultores para atender el Área de Implementación para reemplazar a los tres consultores que renunciaron por motivos personales, igualmente renuncio el Gerente Nacional de Ventas, y para su

reemplazo la Gerencia General luego de realizar un análisis encargó esta área al Gerente de Soporte y Atención al Cliente, puesto que para realizar una adecuada presentación del producto se necesita un técnico con un Know How del software e-volution y conocimiento profundo del área de recursos humanos; en el aspecto administrativo se contrató a una recepcionista con conocimientos contables, para reemplazar a la anterior recepcionista que renunció por motivos personales.

También como parte de la gestión la empresa planificó varios viajes a nivel nacional e internacional para realizar presentaciones y comercialización de nuestro producto. En el aspecto legal la empresa tuvo que contratar un estudio jurídico para la elaboración del reglamento interno de trabajo de la empresa en coordinación con la gerencia general y luego se sometió a aprobación del Ministerio de Trabajo y Recursos.

4. La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio económico del año 2006 por tratarse del sexto año de actividades, los resultados de este año comparado con el anterior no fue tan satisfactorio como se esperaba, considerando que es el quinto año que nuestro producto se encuentra en el mercado, pues la utilidad neta sobre ventas del ejercicio comparado con el ejercicio del año 2005 disminuyó en un 66.16% y las ventas disminuyeron en 23.12%, los costos operativos de este ejercicio disminuyeron en 17.66%. Igualmente nuestros activos disminuyeron en un 7%, bajaron los pasivos en 21.04% y el patrimonio neto se incremento en 10.89%, motivo por el cual los resultados del presente ejercicio reflejan esta situación.
5. En cuanto a la situación financiera de la compañía sugiero las siguientes recomendaciones:
  - 5.1. De conformidad con el Art. 11, Lit. c) y al Art. 24 del Estatuto de la compañía se debe formar el 5% de reserva legal, correspondiente al ejercicio económico del 2006, valor que se debe sumar a la reserva legal de los ejercicios económicos anteriores.
  - 5.2. En cuanto al destino que se debe dar a las utilidades del presente ejercicio económico, se debe destinar a incrementar el "Fondo Especial para Investigación y Desarrollo de Software", por cuanto la empresa necesita crecer aun más y ser sólida en el futuro y también por que la empresa va a entrar en un proceso de certificación de ISO y estudio de mercado en los países del Pacto Andino y la UE a travez de la CORPEI.
6. Para el ejercicio económico del 2007 debemos enriquecer aun más el alcance conceptual de e-volution, a pesar de que se alcanzado mayor madurez y estabilidad del software, esto nos ha permitido posicionarnos en el mercado local, sin embargo es el momento de incursionar en el mercado internacional principalmente en Republica Dominicana, Venezuela, Perú y España que son mercados que tienen muy buena perspectiva para nuestro producto. Así mismo debemos aprovechar las fortalezas y oportunidades que tiene e-volution para comercializar de mejor manera nuestro software buscando una nueva estrategia frente a la competencia principalmente foránea.

7. La compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor, ya que la compañía es titular y autor del sistema de software e-volution, inscrito en el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual IEPI bajo el Título No. 17121, 31248 y 5881 respectivamente, desde julio de 2002. Además la compañía es Partner de Sybase y Microsoft los cuales nos otorgan licencias no exclusivas y no transferibles de desarrollo y base de datos.

Atentamente,

  
Ing. Luis Medina Guevara  
GERENTE GENERAL  
ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA  
EXPEDIENTE No. 90280-2001

