



INFORME DE GERENCIA

Quito DM, a 16 de abril del 2012

**Señores
SOCIOS DE LA COMPAÑIA ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA
Presente.-**

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General de la Compañía, presento el siguiente informe de labores, correspondiente al ejercicio económico del año dos mil once, en los siguientes términos:

1. Durante el ejercicio económico del año dos mil once, se ha dado estricto cumplimiento a los objetivos previstos para este ejercicio por los señores Socios de la compañía en los siguientes aspectos:

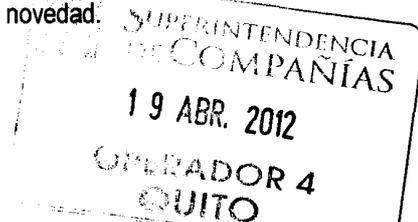
Con respecto a las ventas, se tuvo un incremento de 2.61% comparado con el año 2010, esto debido a que en este año se logró vender en el mercado de la Sierra (Quito y Loja) el 62.38%, en el mercado de la Costa (Guayaquil y Galápagos) el 35% y el mercado del Exterior el 2.62% del total de ventas en este año. Así mismo en este año nuestra cartera de clientes se elevó a 76, sin contar con 16 grupos corporativos que suman más de 40 empresas adicionales, con lo cual nuestra cartera alcanza los 116 clientes con 958 implementaciones con e-volution Gestión de Personas, alcanzando una participación del mercado de 70% en el año 2011, y un promedio de 47.7% en los diez años que estamos en el mercado nacional e internacional; manteniéndonos de líderes del mercado con e-volution en el sector de Software de recursos humanos y nómina.

Se logró que e-volution se enriquezca aun más conceptualmente como es el objetivo de la empresa, alcanzando la madurez y estabilidad que requiere el sistema, tendiendo a ser un software cero errores. Tecnológicamente también mantenemos el liderazgo ya que liberamos un update cada mes y un upgrade cada año aproximadamente y mantenemos una versión única para todos nuestros clientes.

2. Se ha dado de la misma manera estricto cumplimiento a las disposiciones emanadas de las Juntas Generales de Socios;
3. Durante el ejercicio del 2011 se desarrollaron las siguientes actividades:

En el aspecto laboral, en gestión y servicios la empresa contrató cinco consultores para atender el Área de Implementación para reemplazar a los cuatro consultores que renunciaron por motivos personales, En el Área de Soporte se contrato un consultor adicional, en el aspecto administrativo no hubo ninguna novedad.

También como parte de la gestión la empresa planificó varios viajes a nivel nacional para realizar presentaciones y comercialización de nuestro producto. En el aspecto legal la empresa no tuvo ninguna novedad.



1



4. La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio económico del año 2011 por tratarse de décimo primer año de actividades, los resultados de este año comparado con el anterior tuvo una pequeña recuperación, considerando que es el decimo año que nuestro producto se encuentra en el mercado, pues la utilidad neta sobre ventas del ejercicio comparado con el ejercicio del año 2010 tuvo un decremento de 2.46 veces y las ventas incrementaron en 2.61%, puesto que se pospusieron contratos que se iban a realizar en este año para el ejercicio 2012, los gastos operativos de este ejercicio aumentaron en 14% comparado con el año anterior, esto debido al incremento de los gastos de viaje por el hecho de que la mayoría de proyectos están localizados en Guayaquil por cuanto los consultores de implementación son de la ciudad de Quito. Igualmente nuestros activos se incrementaron en 40.87%, igualmente los pasivos se incrementaron en 112.87% y el patrimonio neto se incrementó en 10.75%, motivo por el cual los resultados del presente ejercicio han sido ligeramente positivos para la compañía.
5. En cuanto a la situación financiera de la compañía sugiero las siguientes recomendaciones:
 - 5.1. De conformidad con el Art. 11, Lit. c) y al Art. 24 del Estatuto de la compañía se debe formar el 5% de reserva legal, correspondiente al ejercicio económico del 2011, valor que se debe sumar a la reserva legal de los ejercicios económicos anteriores.
 - 5.2. En cuanto al destino de las utilidades del presente ejercicio económico, se debe incrementar el "Fondo Especial para Investigación y Desarrollo de Software", por cuanto la empresa necesita crecer aun más y ser sólida en el futuro y también debe abrir nuevos mercados fuera del país para incrementar sus ventas, para atender estos requerimientos se necesita de recursos económicos.
6. Como recomendación para el siguiente ejercicio económico es la mejora del alcance conceptual y tecnológico de e-volution liberando nuevas versiones, a pesar de que se ha logrado mayor madurez y estabilidad del software, esto nos permitirá consolidarnos en el mercado local e internacional con la marca e-volution. Así mismo debemos aprovechar las fortalezas y oportunidades que tiene e-volution para comercializar de mejor manera nuestro software buscando una nueva estrategia frente a la competencia principalmente foránea.
7. La compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor, ya que la compañía es titular y autor del sistema de software e-volution, inscrito en el Instituto Ecuatoriano de Propiedad Intelectual IEPI bajo el Título No. 17121, 31248 y 5881 respectivamente, desde julio de 2002. Además la compañía es Partner de Sybase y Microsoft los cuales nos otorgan licencias no exclusivas y no transferibles de desarrollo y base de datos.

Atentamente,


Ing. Luis Medina Guevara
GERENTE GENERAL
ENGINEERING BUSINESS SOFTWARE ME & HE CIA LTDA
EXPEDIENTE No. 90280-2001

