

EMIECUADOR S.A EMPRESA DE MEDICINA INTEGRAL

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

1. INFORMACIÓN GENERAL

EMIECUADOR S.A. EMPRESA DE MEDICINA INTEGRAL es una sociedad anónima constituida en el Ecuador el 24 de noviembre del 2000. Su domicilio principal es Av. Eloy Alfaro N33-338 y 6 de Diciembre.

La principal actividad de la Compañía es la atención de emergencias médicas en el sitio donde ellas se produzcan y/o traslado de pacientes, en medios propios y/o de terceros a hospitales o centro de atención médica.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el personal total de la Compañía alcanza 122 y 116 empleados respectivamente, que se encuentran distribuidos en los diversos segmentos operacionales.

En el año 2011, el grupo Danés Falck adquiere una participación mayoritaria de Emi con el fin de crear una plataforma de expansión para sus servicios en América Latina. Falck es una empresa con operaciones en 33 países a lo largo de 5 continentes.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la administración de la Compañía.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

2.2 Bases de preparación - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico excepto por ciertas propiedades e instrumentos financieros que son medidos a sus valores razonables, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y o de revelación en los estados

financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las transacciones relacionadas a pagos basados en acciones que se encuentran dentro del alcance de la NIIF 2, las operaciones de leasing que están dentro del alcance de la NIC 17, y las mediciones que tiene algunas similitudes con el valor razonable, pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, a efectos de información financiera, las mediciones efectuadas a valor razonable se clasifican en el nivel 1, 2 o 3 con base en el grado de importancia de los insumos para la medición del valor razonable en su totalidad, los cuales se describen a continuación:

Nivel 1: Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad puede acceder a la fecha de medición.

Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.

Nivel 3: Insumos son datos no observables para el activo o pasivo.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros consolidados.

2.3 Efectivo y bancos - Incluye aquellos activos financieros líquidos y depósitos y sobregiros bancarios. Los sobregiros bancarios son presentados como pasivos corrientes en el estado de situación financiera.

2.4 Inventarios - Son presentados al costo de adquisición, los cuales son utilizados para prestar los servicios médicos de la Compañía. Son valuados al costo promedio ponderado.

2.5 Ambulancias, muebles y equipos

2.5.1 Medición en el momento del reconocimiento - Las partidas de ambulancias, muebles y equipos se miden inicialmente por su costo.

El costo de ambulancias, muebles y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento.

2.5.2 Medición posterior al reconocimiento - Después del reconocimiento inicial, las ambulancias, muebles y equipos son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

2.5.3 Método de depreciación y vidas útiles - El costo de ambulancias, muebles y equipos se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación se presentan las principales partidas de ambulancias, muebles y equipos y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

<u>Ítem</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Ambulancias y vehículos	5
Equipos de computación y comunicación	5
Equipo médico	10
Muebles y enseres y equipo	10

2.5.4 Retiro o venta de ambulancias, muebles y equipos - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de ambulancia, muebles y equipos es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

2.6 Deterioro del valor de los activos tangibles e intangibles - Al final de cada período, la Compañía evalúa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo o unidad generadora de efectivo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna).

Las pérdidas y reversiones por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

2.7 Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

2.7.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos impositivos o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

2.7.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias impositivas. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de

utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

2.7.3 Impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

2.8 Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

2.8.1 Demandas laborales - La Compañía reconoce provisiones relacionadas con demandas laborales, en la medida en que estima, conjuntamente con sus asesores legales, desprenden de recursos económicos.

2.9 Beneficios a empleados

2.9.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las nuevas mediciones, que comprenden las ganancias y pérdidas actuariales, se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro

resultado integral, en el período en que se producen. El reconocimiento de las ganancias y pérdidas actuariales en otro resultado integral se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del período.

2.9.2 Participación a trabajadores - La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

2.9.3 Bonos a los ejecutivos - La Compañía reconoce un pasivo por bonos a su gerente general, considerando las políticas del Grupoemí.

2.10 Arrendamientos - Se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

2.10.1 La compañía como arrendatario - Los arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento.

2.11 Reconocimiento de ingresos - Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

2.11.1 Prestación de servicios - Se reconocen en resultados en referencia a la prestación del servicio.

2.11.2 Ingresos por intereses - Los ingresos por intereses son registradas sobre una base de tiempo con referencia al capital pendiente y a la tasa de interés efectiva aplicable.

2.12 Costos y gastos - Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

2.13 Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

- 2.14 Activos financieros** - Todos los activos financieros se reconocen y dan de baja a la fecha de negociación cuando se realiza una compra o venta de un activo financiero y son medidos inicialmente al valor razonable, más los costos de la transacción.

Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad al costo amortizado.

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar y otros activos financieros. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los instrumentos financieros. La administración determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

Estos activos financieros se presentan en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimientos originales inferiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos corrientes.

- 2.14.1 Cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar y otros activos financieros** - Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro.

- 2.14.2 Deterioro de activos financieros al costo amortizado** - Los activos financieros que se miden al costo amortizado son probados por deterioro al final de cada período.

El importe de la pérdida por deterioro del valor para un préstamo medido al costo amortizado es la diferencia entre el importe en libros y los flujos de efectivo estimados futuros, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de provisión. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de provisión se reconocen en el estado de resultados.

- 2.14.3 Baja de un activo financiero** - La Compañía da de baja un activo financiero únicamente cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfiere de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la

Compañía reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los valores que tendría que pagar.

2.15 Pasivos financieros - Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.15.1 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar - Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.15.2 Baja de un pasivo financiero - La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones.

2.16 Normas nuevas y revisadas con efecto material sobre los estados financieros

NIIF	Título	Efectiva a partir
Enmiendas a la NIIF 7	Revelaciones - transferencias de activos financieros	Julio 1, 2012
Enmiendas a la NIC 12	Impuestos diferidos - recuperación de activos subyacentes	Enero 1, 2013
Enmiendas a la NIC 19	Beneficios a los empleados	Enero 1, 2013

La Administración considera que la aplicación de las normas nuevas y revisadas durante el año 2013, detalladas anteriormente, no ha tenido un efecto material sobre la posición financiera de la Compañía, los resultados de sus operaciones o sus flujos de efectivo.

2.17 Normas nuevas revisadas emitidas pero aún no efectivas. La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y activos financieros	Enero 1, 2014



NIIF 9 Instrumentos financieros

La NIIF 9 emitida en noviembre del 2009, introdujo nuevos requisitos para la clasificación y medición de activos financieros. Esta norma se modificó en octubre del 2010, la cual incluyó los requisitos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como su baja en los estados financieros.

Requisitos claves de la NIIF 9:

El reconocimiento y medición de los activos financieros que se clasifican dentro del alcance de la NIC 39 - Instrumentos Financieros se reconocerán posteriormente a su costo amortizado o valor razonable.

En la medición de los pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados, la NIIF 9 requiere que el importe generado por cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del referido pasivo, se presente en otro resultado integral, a menos que, el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otro resultado integral genere una asimetría contable en el resultado del período. Los cambios en el valor razonable atribuible al riesgo de crédito de un pasivo financiero no son posteriormente reclasificados a utilidad o pérdida. Según la NIC 39, la totalidad del importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como valor razonable con cambios en resultados se presenta en la cuenta de resultados.

La Administración de la Compañía prevé que la aplicación de la NIIF 9 en el futuro puede tener un impacto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros adjuntos, en relación con los activos financieros y pasivos financieros de la Compañía. Sin embargo, no es posible proporcionar una estimación razonable de ese efecto hasta que un examen detallado haya sido completado.

Modificaciones a la NIC 32 - Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Las modificaciones de la NIC 32 clarifican los requisitos requeridos para la compensación de los activos financieros y pasivos financieros.

La Administración de la Compañía no prevé que la aplicación de las modificaciones a la NIC 32, tendrán un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía, en razón a que la Compañía no mantiene activos financieros y pasivos financieros que califiquen para ser compensados..

3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación

de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

A continuación se presentan las estimaciones y juicios contables críticos que la administración de la compañía ha utilizado en el proceso de aplicación de los criterios contables:

3.1 Deterioro de activos - A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en períodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

3.2 Provisiones para obligaciones por beneficios definidos - El valor presente de las provisiones para obligaciones por beneficios definidos depende de varios factores que son determinados en función de un cálculo actuarial basados en varios supuestos. Estos supuestos utilizados para determinar el valor presente de estas obligaciones incluye una tasa de descuento. Cualquier cambio en los supuestos impacta en el valor en libros de las provisiones de estos beneficios.

El actuario contratado por la Compañía para realizar el cálculo actuarial, utiliza la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y de rotación al final de cada año reportado por la administración de la Compañía. La tasa de descuento es la tasa de interés que debe ser utilizada para determinar el valor presente de los flujos futuros de caja estimados que se espera van a ser requeridos para cumplir con la obligación de estos beneficios.

Las obligaciones por prestaciones definidas de la Compañía se descuentan a una tasa establecida por referencia a las tasas de mercado al final del período de referencia de los bonos corporativos de alta calidad. Se requiere un juicio significativo al establecer los criterios para bonos a ser incluidos en la población de la que se deriva la curva de rendimiento. Los criterios más importantes considerados para la selección de los bonos incluyen el tamaño de la emisión de los bonos corporativos, calificación de los bonos y la identificación de los valores atípicos que se excluyen.

3.3 Estimación de vidas útiles de ambulancias, muebles y equipos - La estimación de las vidas útiles y el valor residual se efectúan de acuerdo a lo mencionado en la Norma 2.3.3.

3.4 Impuesto a la renta diferido - La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. EFECTIVO Y BANCOS

Un resumen de efectivo y bancos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Efectivo	1,789	19,975
Bancos	<u>133,175</u>	<u>93,886</u>
Total	<u>134,964</u>	<u>113,861</u>

5. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Un resumen de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Cuentas por cobrar comerciales - clientes locales	47,775	46,191
Provisión para cuentas dudosas	<u>(13,022)</u>	<u>(12,525)</u>
Subtotal	34,753	33,666
Otras cuentas por cobrar:		
Empleados	14,688	14,603
Compañías relacionadas (Nota 20)	17,961	13,236
Anticipos a proveedores	2,670	15,320
Otros	<u>42,194</u>	<u>15,245</u>
Total	<u>112,266</u>	<u>92,070</u>

La Compañía ha reconocido una provisión para cuentas dudosas por el 100% de todas las cuentas por cobrar con una antigüedad de 91 días o más debido a que de la experiencia histórica establece que las cuentas por cobrar vencidas a más de 91 días no son recuperables. Para las cuentas por cobrar que presenten una antigüedad de entre 60 y 90 días no se

reconoce provisiones para cuentas de dudoso cobro determinados por experiencias de cumplimiento de la contraparte.

Antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas: Un detalle de la antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
0-60 días	33,242	32,362
61-90 días	<u>1,511</u>	<u>1,304</u>
Total	<u>34,753</u>	<u>33,666</u>

Cambios en la provisión para cuentas dudosas: Los movimientos de la provisión para cuentas dudosas fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	12,525	16,256
Provisión del año	497	348
Castigos	<u> </u>	<u>(4,079)</u>
Saldos al fin del año	<u>13,022</u>	<u>12,525</u>

La concentración del riesgo es limitada debido a que la base de clientes es larga e independiente.

6. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS

Corresponde al préstamo otorgado a Inversiones Emi Worldwide S.A. el 1 de diciembre del 2009 y con renovaciones en diciembre del 2011 y 2013, el préstamo tiene vencimiento en diciembre del 2015. La tasa de interés efectiva en diciembre del 2013 es del 5.17%. El préstamo se encuentra avalado según contrato de mutuo celebrado entre EMIECUADOR S.A. EMPRESA DE MEDICINA INTEGRAL, en calidad de acreedora e Inversiones Emi Worldwide S.A., en calidad de deudora.

7. INVENTARIOS

Un resumen de inventarios es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Medicamentos	4,343	5,098
Desechables	<u>4,572</u>	<u>9,090</u>
Total	<u>8,915</u>	<u>14,188</u>

Durante los años 2013 y 2012, los costos de los inventarios reconocidos como costos fueron de US\$62 mil y US\$58 mil respectivamente.

8. OTROS ACTIVOS

Un resumen de otros activos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Gastos pagados por anticipado - seguros	19,029	12,815
Otros:		
Mejora a la propiedad arrendada	96,083	23,877
Garantías por arriendos	<u>15,460</u>	<u>4,260</u>
Total	<u>130,572</u>	<u>40,952</u>
<i>Clasificación:</i>		
Corriente	19,029	12,815
No corriente	<u>111,543</u>	<u>28,137</u>
Total	<u>130,572</u>	<u>40,952</u>

9. AMBULANCIAS, MUEBLES Y EQUIPOS

Un resumen de ambulancias, muebles y equipos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo	730,765	708,138
Depreciación acumulada	<u>(486,650)</u>	<u>(411,202)</u>
Total	<u>244,115</u>	<u>296,936</u>
<i>Clasificación:</i>		
Equipo de oficina	17,161	23,255
Equipo de cómputo y comunicación	20,325	20,005
Equipo médico - científico	34,666	38,709
Equipo de transporte	<u>171,963</u>	<u>214,967</u>
Total	<u>244,115</u>	<u>296,936</u>

Los movimientos de ambulancias, muebles y equipos fueron como sigue:

<u>Costo</u>	<u>Equipo de oficina</u>	<u>Equipo de cómputo y comunicación</u>	<u>Equipo médico científico</u> ... (en U.S. dólares) ...	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Total</u>
Saldos al 31 de diciembre del 2011	55,703	134,878	65,040	403,282	658,903
Adquisiciones	3,789	9,339	16,028	108,451	137,607
Ventas y bajas		(3,875)		(84,497)	(88,372)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	59,492	140,342	81,068	427,236	708,138
Adquisiciones		5,833	5,376	49,161	60,370
Ventas y bajas		(196)	(5,354)	(32,193)	(37,743)
Reclasificaciones	(2,434)	2,434			
Saldos al 31 de diciembre de 2013	57,058	148,413	81,090	444,204	730,765
<u>Depreciación acumulada</u>					
Saldos al 31 de diciembre del 2011	(32,200)	(109,920)	(38,179)	(229,359)	(409,658)
Eliminación en la venta y bajas de activos		3,875		60,798	64,673
Gasto por depreciación	(4,037)	(14,292)	(4,180)	(43,708)	(66,217)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	(36,237)	(120,337)	(42,359)	(212,269)	(411,202)
Eliminación en la venta y bajas de activos		194	1,008		1,202
Gasto por depreciación	(3,660)	(7,945)	(5,073)	(59,972)	(76,650)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	(39,897)	(128,088)	(46,424)	(272,241)	(486,650)

10. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Cuentas por pagar comerciales:</i>		
Proveedores locales	77,271	94,797
Compañías relacionadas (Nota 20)	<u>8,260</u>	<u>11,524</u>
Subtotal	<u>85,531</u>	<u>106,321</u>
<i>Otras cuentas por pagar:</i>		
Anticipos recibidos de clientes	40,986	31,040
Otros	<u>2,625</u>	<u>—</u>
Subtotal	<u>43,611</u>	<u>31,040</u>
Total	<u>129,142</u>	<u>137,361</u>

11. IMPUESTOS

11.1 Pasivos del año corriente - Un resumen de pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto a la renta por pagar	4,242	17,941
Impuesto al Valor Agregado - IVA ventas	29	—
Retenciones en la fuente del Impuesto al Valor Agregado - IVA por pagar	2,789	2,094
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	<u>5,369</u>	<u>5,697</u>
Total	<u>12,429</u>	<u>25,732</u>

11.2 Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente - Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta	107,654	186,519
Gastos no deducibles	83,947	85,295
Otras deducciones (remuneraciones empleados con discapacidad)	—	(34,175)
Utilidad gravable	<u>191,601</u>	<u>237,639</u>
Impuesto a la renta causado (1)	<u>42,152</u>	<u>54,657</u>
Anticipo calculado (2)	<u>19,571</u>	<u>18,195</u>
Tota impuesto a la renta causado cargado a resultados	<u>42,152</u>	<u>54,657</u>

(1) De conformidad con disposiciones legales, la tarifa de impuesto a la renta, se calcula en un 22% sobre las utilidades sujetas a distribución (23% para el año 2012) y del 12% sobre las utilidades sujetas a capitalización (13% para el año 2012).

(2) A partir del año 2010, se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles

11.3 Movimiento de la provisión para impuesto a la renta - Los movimientos de la provisión para impuesto a la renta fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	17,941	42,165
Ajuste años anteriores (1)	—	12,806
Saldo al comienzo del año, restablecido	17,941	54,971

Provisión del año	42,152	54,657
Pagos efectuados	(55,851)	(91,687)
Saldos al fin del año	<u>4,242</u>	<u>17,941</u>

(1) Corresponde al impuesto a la renta no registrado en el año 2011 y que fue reconocido con cargo a utilidades retenidas en el año 2012.

Pagos efectuados - Corresponde a retenciones en la fuente de impuesto a la renta de los años 2013 y 2012 y el pago del Impuesto a la Renta del 2012 y 2011 respectivamente.

11.4 Saldos del impuesto diferido - Los movimientos de activos por impuestos diferidos fueron como sigue:

	Saldos al comienzo del año	Reconocido en los resultados	Saldos al fin del año
		(en U.S. dólares)	

Año 2013

Activos por impuestos diferidos en relación

a:			
Crédito mercantil	24,160	(2,102)	22,058
Provisión de jubilación patronal	9,876	2,697	12,573
Demandas laborales	<u> </u>	<u>10,761</u>	<u>10,761</u>
Total	<u>34,036</u>	<u>11,356</u>	<u>45,392</u>

Año 2012

Activos por impuestos diferidos en relación

a:			
Crédito mercantil	26,260	(2,100)	24,160
Provisión de jubilación patronal	<u>10,418</u>	<u>(543)</u>	<u>9,876</u>
Total	<u>36,678</u>	<u>(2,643)</u>	<u>34,036</u>

11.5 Impuesto a la renta reconocido en los resultados - Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Utilidad según estados financieros antes de impuesto	<u>107,654</u>	<u>186,521</u>

a la renta

Gasto de impuesto a la renta	23,683	42,899
Gastos no deducibles	18,765	21,814
Otras deducciones		(7,860)
Otros	(11,356)	447
Impuesto a la renta cargado a resultados	<u>30,796</u>	<u>57,300</u>
Tasa efectiva de impuestos	29%	31%

11.6 Aspectos Tributarios:

Código Orgánico de la Producción - Con fecha diciembre 29 del 2010 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 351 el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el mismo que incluye entre otros aspectos tributarios la reducción progresiva en la tarifa de impuesto a la renta para sociedades, así tenemos: 22% para el año 2013 y 23% a partir del año 2012. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, para la medición del activo por impuestos diferidos, la Compañía utilizó una tasa de impuesto a la renta promedio del 23% y 22% respectivamente.

Aspectos Tributarios de la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado - Con fecha noviembre 24 del 2011 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 583 la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado, la misma que incluye, entre otros aspectos tributarios que la tarifa del Impuesto a la Salida de Divisas - ISD se incrementó del 2% al 5%. Por presunción se considera hecho generador de este impuesto el uso de dinero en el exterior y se establece como exento de este impuesto el pago de dividendos a compañías o personas naturales que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los pagos de este impuesto en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital, que consten en el listado que establezca el Comité de Política Tributaria y que sean utilizados en procesos productivos, pueden ser utilizados como crédito tributario de impuesto a la renta.

12. PRECIOS DE TRANSFERENCIA

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales o del exterior, dentro de un mismo período fiscal por un importe acumulado superior a US\$6 millones, están obligados a presentar un estudio de Precios de Transferencia que determine si tales operaciones han sido efectuadas a valores de plena competencia. Las operaciones de la Compañía con partes relacionadas durante el año 2013 y 2012, no superaron el importe acumulado mencionado.

13. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Un resumen de obligaciones acumuladas es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Participación a trabajadores	18,998	32,915
Beneficios sociales	<u>68,310</u>	<u>56,279</u>
Total	<u>87,308</u>	<u>89,194</u>

13.1 Participación a Trabajadores .- De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% aplicable a las utilidades líquidas o contables. Los movimientos de la provisión para participación a trabajadores fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en US. dólares)	
Saldos al comienzo del año	32,915	25,288
Provisión del año	18,998	32,915
Pagos efectuados	<u>(32,915)</u>	<u>(25,288)</u>
Saldos al fin del año	<u>18,998</u>	<u>32,915</u>

14. PROVISIONES

Corresponde a la provisión registrada por la Compañía relacionada con las demandas laborales efectuadas por cinco ex - empleados, considerando las posibilidades de salida de recursos económicos, evaluadas conjuntamente con sus asesores legales. Adicionalmente, incluye 5% de costos judiciales.

Los movimientos de la provisión para demandas laborales fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	38,660	6,000
Provisión del año	16,781	38,660
Pagos	<u>(6,529)</u>	<u>(6,000)</u>
Saldos al fin del año	<u>48,912</u>	<u>38,660</u>

15. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Un resumen de obligaciones por beneficios definidos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Jubilación patronal	57,148	44,893
Bonificación por desahucio	<u>16,548</u>	<u>11,732</u>
Total	<u>73,696</u>	<u>56,625</u>

15.1 Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	44,893	47,357
Costo de los servicios	18,796	17,791
Costo por intereses	3,143	3,315
Ganancias actuariales	(875)	(23,570)
Ganancias sobre reducciones	<u>(8,809)</u>	<u>—</u>
Saldos al fin del año	<u>57,148</u>	<u>44,893</u>

15.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	11,732	13,386
Costo de los servicios	4,260	4,201
Costo por intereses	811	937
Ganancias actuariales	<u>(255)</u>	<u>(6,792)</u>
Saldos al fin del año	<u>16,548</u>	<u>11,732</u>

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre del 2013 y 2012 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a resultados.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	%	%
Tasa(s) de descuento	7.00	7.00
Tasa(s) esperada del incremento salarial	3.00	3.00

Los importes reconocidos en los resultados respecto a dichos planes de beneficios definidos son los siguientes:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo del servicio	23,056	21,992
Intereses sobre la obligación	3,954	4,252
Ganancias actuariales reconocidas en el año	(1,130)	(30,362)
Ganancias sobre reducciones	<u>(8,809)</u>	<u> </u>
Total	<u>17,071</u>	<u>(4,118)</u>

16. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

16.1 Gestión de riesgos financieros - En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesto a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información, administrados por la Vicepresidencia Financiera (Colombia), que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer al Directorio medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.

A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

16.1.1 Riesgo en las tasas de interés - La Compañía no se encuentra expuesto a riesgos en la tasa de interés debido a que la Compañía no mantiene préstamos.

16.1.2 Riesgo de crédito - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía. La Compañía ha adoptado una política de únicamente involucrarse con partes solventes y obtener suficientes colaterales, cuando sea apropiado, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. La Compañía únicamente realiza transacciones con compañías que cuentan con la misma o mejor calificación de riesgo.

Las cuentas comerciales por cobrar están compuestas por un número importante de clientes distribuidos entre diversas industrias y áreas geográficas.

16.1.3 Riesgo de liquidez - La Gerencia es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez. La Gerencia ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la gerencia pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo así como la gestión de liquidez de la compañía. La Compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras y de préstamo adecuadas, monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales.

16.1.4 Riesgo de capital - La Compañía gestiona su capital para asegurar que estará en capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

Al 31 de diciembre del 2013, los principales indicadores financieros de la Compañía se detallan a continuación:

Índice de liquidez	0.99 veces
Pasivos totales / patrimonio	0.63 veces

La administración considera que los indicadores financieros antes indicados están dentro de los parámetros adecuados para una organización del tamaño y nivel de desarrollo que la Compañía.

16.2 Categorías de instrumentos financieros - El detalle de los activos y pasivos financieros mantenidos por la Compañía es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	2013	2012
	(en U.S. dólares)	
<i>Activos financieros</i>		
Costo amortizado:		
Efectivo y bancos (Nota 4)	134,964	113,861
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 5)	112,266	92,070
Otros activos financieros (Nota 6)	<u>231,028</u>	<u>225,583</u>
Total	<u>478,258</u>	<u>431,514</u>
<i>Pasivos financieros</i>		
Costo amortizado:		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 10) y total	<u>129,142</u>	<u>137,361</u>

17. PATRIMONIO

Un resumen del patrimonio es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Capital social	289,409	50,000
Reserva legal	31,550	25,000
Utilidades retenidas	<u>236,206</u>	<u>405,307</u>
Total	<u>557,165</u>	<u>480,307</u>

17.1 Capital social - El capital social autorizado consiste de 289,409 acciones de US\$1 valor nominal unitario, las cuales otorgan un voto por acción y un derecho a los dividendos. Durante el 2013, la Compañía efectuó la capitalización por US\$239,409 provenientes de utilidades retenidas de ejercicios anteriores.

17.2 Reserva legal - La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo pero puede ser capitalizada en su totalidad.

17.3 Utilidades retenidas - Un resumen de las utilidades retenidas es como sigue:

	Saldo a	
	Diciembre 31, <u>2013</u>	Diciembre 31, <u>2012</u>
	... (en U.S. dólares) ...	
Utilidades retenidas - distribuibles, restablecidas	199,527	368,628
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	<u>36,679</u>	<u>36,679</u>
Total	<u>236,206</u>	<u>405,307</u>

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. El saldo sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la compañía.

18. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

Un resumen de los gastos administrativos y operativos reportados en los estados financieros es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costos de ventas	1,070,338	1,036,291
Gastos de ventas	493,144	489,027
Gastos de administración	862,967	838,926
Otros gastos	<u>59,025</u>	<u>38,660</u>
Total	<u>2,485,474</u>	<u>2,402,904</u>

Un detalle de costos y gastos por su naturaleza es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Gastos por beneficios a empleados	1,528,084	1,438,584
Seguros	29,308	22,225
Promoción y publicidad	65,945	58,559
Adecuaciones y mantenimiento	59,923	68,773
Gastos por depreciación	76,650	61,744
Gastos por amortización	37,563	36,831
Honorarios y servicios	143,648	175,034
Impuestos	5,908	10,016
Arrendamientos	96,969	92,404
Servicios básicos	75,876	76,857
Gastos de viaje	11,677	29,641
Suministros de oficina	39,179	41,592
Transporte y combustible	47,416	42,702
Regalías	50,361	47,824
Comisiones	61,073	58,493
Provisiones	24,701	38,660
Consumo de inventarios	62,036	57,591
Otros gastos	<u>69,157</u>	<u>45,374</u>
Total	<u>2,485,474</u>	<u>2,402,904</u>

Gastos por beneficios a los empleados - Un detalle de gastos por beneficios a empleados es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Sueldos y salarios	1,509,086	1,405,669
Participación a trabajadores	<u>18,998</u>	<u>32,915</u>
Total	<u>1,528,084</u>	<u>1,438,584</u>

19. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

19.1 La Compañía como arrendatario

19.1.1 Acuerdos de arrendamiento - El arrendamiento operativo se relaciona con el alquiler de las instalaciones en donde funciona la Compañía cuyo período de arrendamiento oscila entre 1 y 2 años.

19.1.2 Pagos reconocidos como gastos

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Pagos mínimos de arrendamiento y total	<u>87,788</u>	<u>92,404</u>

20. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Los siguientes saldos se encontraban pendientes al final del período sobre el que se informa:

	Saldos adeudados por partes relacionadas		Saldos adeudados a partes relacionadas	
	... Diciembre 31,...		... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	... (en U.S. dólares) ...			
Emi Panamá S.A.	13,236	13,236		
Grupo Emi S.A.				6,570
Falck Danmark A/S	4,725		4,925	4,954
Grupo Emi S.A. Colombia			<u>3,335</u>	
Total	<u>17,961</u>	<u>13,236</u>	<u>8,260</u>	<u>11,524</u>

Los saldos pendientes no están garantizados y se liquidarán en efectivo. No se han otorgado ni recibido garantías. No se ha reconocido ningún gasto en el período actual ni en períodos

anteriores con respecto a incobrables o cuentas de dudoso cobro relacionados con los saldos adeudados por partes relacionadas.

A continuación se resumen las transacciones con compañías relacionadas:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Intereses ganados devengados sobre préstamos otorgados a Inversiones Emi Worldwide S.A.	5,445	5,000
Gasto por regalía - Falck Danmark A/S	23,078	24,098
Gasto por administración de servicios - Grupo Emi S.A. de Colombia	27,226	23,731
Gastos por servicios de estrategias de comunicaciones publicitarias - Anthropologic S.A.	15,969	-

20.1 *Préstamos a partes relacionadas*

	<u>... Diciembre 31,...</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Inversiones Emi Worldwide S.A.	<u>231,028</u>	<u>225,583</u>

20.2 *Compensación del personal clave de la gerencia* - La compensación del personal clave durante el año fue la siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Beneficios a corto plazo	<u>12,000</u>	<u>7,000</u>

La compensación del Gerente General es determinada directamente desde Grupoemi, y se desconocen los parámetros de liquidación.

21 COMPROMISOS

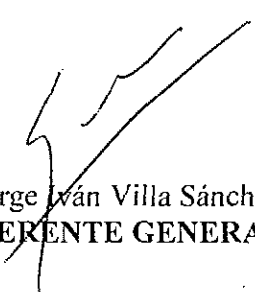
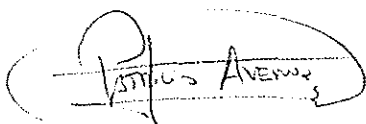
Contrato de Regalías y Administración de Servicios - La Compañía mantiene un contrato de regalías con Falck Danmark A/S y de administración de servicios con Grupo EMI Colombia, a través de los cuales paga 0.75% de las ventas netas del trimestre anterior a cada una de las compañías, por la licencia de uso no exclusiva de los derechos de propiedad intelectual de las marcas relacionadas a los productos que ofrece la Compañía y asistencia y asesoramiento en la administración del negocio.

22 HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de los estados financieros (febrero 28 del 2014) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

23 APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido aprobados por la Gerencia en febrero 28 del 2014 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia, los estados financieros serán aprobados por los Accionistas sin modificaciones.


Jorge Iván Villa Sánchez
GERENTE GENERAL
Patricia Averos Fonseca
CONTADORA GENERAL
Reg. Nac. 35678