

INFORME DEL ADMINISTRADOR A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE INFOTRAINING S.A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2007

Señores Accionistas de Infotraining S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por el administrador de Infotraining S.A., durante el ejercicio económico 2007.

1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLITICO ECONOMICO

El comportamiento de los indicadores económicos en el primer año de administración presidencial del Eco. Rafael Correa fue irregular. Mientras unos sectores se recuperaron otros tienen saldo negativo. Esto a su vez ha generado el debate en torno a los indicadores que maneja el gobierno. Por un lado, las autoridades económicas defienden sus tareas y resultados, en el crecimiento económico, inflación, desempleo, tasas de interés y comercio exterior. Por otro, los expertos tienen reparos a las cifras.

En el 2007, la inflación de nuestro país se ubicó en 3,32%, la más baja de América Latina, pero superior a la del año anterior que fue del 2,87 %; sin embargo, debemos reconocer que, aunque ha sido relativamente bajo el incremento de los precios, su mayor determinante ha sido el crecimiento de los precios de los productos de primera necesidad y bebidas no alcohólicas. Lamentablemente para controlar esta subida de precios, se han tomado medidas poco elaboradas, como el control de precios y la implantación de subsidios, lo cual implica muchos más perjuicios que beneficios para la mayoría de la población. Ya que establecer techos para los precios, implica escasez de productos, estimula la especulación y aparición de mercados negros.

El Producto Interno Bruto, decreció con respecto al año pasado, de 3,9% a 2,65%. Es un crecimiento no satisfactorio y es el más bajo de la región, debido principalmente a la caída del sector petrolero en un 9,8%. Si no tomamos en cuenta esta caída el PIB se ubicaría en el 4,4%.

Desde el 2004 hasta el 2007, el salario básico se incrementó en USD \$35 y para este año el alza será de USD \$30, también se ajustaron los sueldos en el sector público y se incrementaron las partidas para los médicos y profesores públicos. Sin embargo de esto, los salarios no son los adecuados y la gente vive con muy poco, pero la forma de aumentarlos no es la más adecuada ya que se lo debería hacer en función de la productividad no de la justicia social. Muchas empresas no asumirán esos incrementos y reducirán el personal para mantener los costos. Es decir, se cambiarán salarios por desempleo y eso no es saludable.

Pese a que el Congreso Nacional aprobó una reforma para bajar las tasas de interés eliminando las comisiones en los préstamos, no se logró que estas descendieran, al contrario la tasa activa referencial subió del 9,27% al 10,74%. Por lo tanto el resultado fue contraproducente, de tal manera que si se aplican medidas para fijar las tasas de interés, a futuro se suspenderán los préstamos y los sectores productivos no tendrán los fondos adecuados para dinamizar la economía.

El gasto social creció en el 34,1%. El sector educativo tuvo el mayor aporte, luego le sigue el sector de la salud con la ampliación de la atención médica, bienestar social a través del bono de desarrollo humano y desarrollo urbano y vivienda con el aumento del bono para adquirir bienes inmuebles. Esta es una política saludable y positiva pero debe estar acompañada de proyectos productivos de mediano y largo plazo, para que estos desembolsos no se repitan todo el tiempo y cada año.

Luego de un 2007 lleno de incertidumbre, muy conflictivo y de mucho enfrentamiento en el escenario público y político, la instalación de la Asamblea Constituyente y la falta de seguridad jurídica; el Ecuador se proyecta para este 2008 con muchas incertidumbres económicas a corto plazo. Por suerte, seguiremos protegidos por los altos precios del petróleo a nivel mundial, lo cual permitirá al gobierno seguir incrementando su gasto social y tener un respiro económico en el 2008. Se espera que el escenario político tenga un comportamiento racional y que no altere el entorno económico previsto, tomando en cuenta que está en marcha una reforma tributaria que prevé recaudar impuestos de todos los contribuyentes y evitar la evasión fiscal.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2007.

En el entorno político y económico antes mencionado, durante el ejercicio que ha concluido el 31 de diciembre del 2007, la situación de la empresa ha sido favorable, como se puede apreciar en los Estados Financieros anexos.

Los esfuerzos de la Administración han estado encaminados para que la empresa se mantenga dentro del giro normal de sus actividades. Durante este año de operaciones, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la Gerencia y staff profesional se consiguieron importantes metas y logros como son:

Mantener la estructura y actividad de la compañía bajo control, tratando de incorporar nuevos negocios y clientes. En relación al periodo anterior hubo un incremento en ventas superior al 12%, alcanzando un total de ventas de \$622.820

Liderar los segmentos de mercado en los que la Compañía interviene, prueba de ello es nuestra posición de mantener una importante participación en el mercado de prestación de servicios de capacitación informática, que se encuentra en el 40% según datos estadísticos de Microsoft Ecuador, a pesar de que Microsoft autorizó la apertura de un nuevo CPLS en el mercado ecuatoriano, dando la oportunidad a que la plaza que fue cerrada hace algunos años la vuelva a ocupar un nuevo centro.

Por otro lado, durante el ejercicio del 2007, cumplimos a cabalidad con nuestros compromisos tanto financieros como con los entes de control. Estamos al día con el pago de impuestos, seguro social, superintendencia de compañías, franquicia maestra y bancos.

Cabe anotar que durante el segundo semestre del 2007 luego de establecer una alianza que concluyó con la constitución de la compañía CENTROTECNI S.A, conformada por Infotraining con la participación del 50% de las acciones suscritas y pagadas. Compuequip DOS con la participación del 40% de las acciones suscritas y pagadas y Grupo MAS Ecuador con la participación del 10% de las acciones suscritas y pagadas, se apertura el centro en la ciudad de Guayaquil, en el piso 30 del Edificio La Previsora, dando cumplimiento a las exigencias de New Horizons Corporation y al compromiso adquirido por la Junta de Accionistas de Infotraining S.A.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Me permito indicar a la Junta General de Accionistas, que todas las disposiciones y directrices emanadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, así como las impartidas por el Directorio de la Compañía.

4. HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO 2007 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.

Durante el año 2007 en lo referente a los aspectos administrativos y laborales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal, logrando generar nuevas fuentes de trabajo y no han existido hechos extraordinarios que se deban mencionar.

5. COMPARACION DE LA SITUACION FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Durante este ejercicio económico que concluyó el 31 de diciembre del 2007, la situación financiera de la empresa ha sido favorable, lo que se refleja en los Estados financieros de la misma, siendo las principales variaciones con respecto al año anterior las siguientes:

Las ventas de del año 2006 comparadas con las del año 2007, tuvieron un crecimiento del 12.5% aproximadamente, dando un total de ventas de aproximadamente US \$622.820

contra \$553.000 del año anterior. Este incremento se explica debido a la alianza establecida con la Fundación Kenténich, para poder utilizar los fondos provenientes del Concejo Nacional de Capacitación-CNCF. Los mismos que son ofrecidos a través de entidades sin fines de lucro dedicadas a la capacitación, para que las empresas del sector privado se vean beneficiadas de un subsidio otorgado por esta institución del gobierno. Otra de las razones es haber mantenido un equipo de ventas con poca rotación y haber logrado su especialización mediante la creación de segmentos de mercado, logrando un gran avance en el proceso de ventas consultivas de la fuerza de ventas, ya que salen a visitar a sus clientes con la compañía de instructores y Gerente de Operaciones. Concretamos varias alianzas estratégicas con empresas comercializadoras de software y hardware, donde nuestros cursos se incluyen en las presentaciones de sus ofertas, la diversificación a través de nuevos productos que el mercado está demandando, como es el caso de ITIL y la venta de la Franquicia a la compañía Centrotecni S.A., para que opere en Guayaquil, registrada por un valor de \$20.500 por el año 2007 y la diferencia de \$42.000 que será registrada proporcionalmente en los dos años siguientes.

La utilidad operativa del ejercicio fue de \$ 48.687,25 y la utilidad contable antes de impuestos y reparto de utilidades de \$9.198,98

La liquidez de la Compañía durante todo el periodo se ha mantenido en niveles adecuados que han permitido el oportuno cumplimiento de nuestras obligaciones laborales, fiscales, operativas y con la franquicia maestra; tomando en cuenta que a partir del mes de junio realizamos una inversión importante en efectivo para las adecuaciones de las oficinas de la ciudad de Guayaquil, como parte del aporte de capital de aproximadamente \$ 34.394.76 sin tener que recurrir a fuentes de financiamiento. Esta posición se debe al adecuado manejo de la cobranza de la cartera y al permanente control del gasto. Por lo tanto se ha logrado mantener fondos en caja y bancos suficientes, que han permitido manejar un flujo de fondos positivo. El índice de liquidez en el 2007 fue de 1.23.

Los Documentos y cuentas por cobrar se incrementaron con respecto al año anterior, teniendo un promedio mensual de aproximadamente US\$ 51.901, Esta cartera esta calificada como recuperable y se mantienen provisiones suficientes para aquellas cuentas con mayor antigüedad. La recuperación de la cartera durante el año ha sido satisfactoria y el periodo medio de cobro de cartera se encuentra en los 36,14 días.

Se adquirieron 9 Computadoras, para dictar cursos que requieren Virtual PCs que demandan una gran capacidad de memoria, se adquirió una copiadora Samsung y un computador portátil para la Gerencia General, se realizaron adecuaciones del aula 101 para poderla dividir en dos, de tal manera que podamos utilizar mejor el espacio: el valor total de estas inversiones asciende a la cantidad de \$ 8.400.

Los pasivos con instituciones financieras se cancelaron en su totalidad en el mes de mayo. La deuda con proveedores es del 8.14 % del total de activos, porcentaje que se ha venido manteniendo desde el año anterior, por el normal giro de negocio.

Los resultados positivos que hemos venido manteniendo desde el año 2004, han permitido que el patrimonio de la empresa no haya disminuido y que se haya mantenido en niveles positivos, al cierre del período nuestro patrimonio fue de \$ 28.9205, lo que nos ha permitido después de varios años de operación crear reservas legales que benefician al patrimonio.

6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.008

Ratificamos nuestra decisión estratégica de ser considerados como la principal opción de capacitación informática en el mercado, sin descuidar las exigencias de calidad en los cursos que brindamos a nuestros estudiantes.

Para el ejercicio del 2008, se concretó el arrendamiento de la casa de al lado y las adecuaciones empezaron a finales de diciembre, para la segunda semana de febrero se concluyeron los trabajos de adecuaciones, principalmente de la planta baja donde se habilitaron dos aulas, una sala de reuniones y una cafetería; para el segundo trimestre del año se adquirirán aproximadamente 10 equipos de computación de última generación para equipar parte de las instalaciones. Con estas mejoras y crecimiento de espacio físico se estima que las ventas puedan incrementarse en un 20% comparadas con el año anterior. De igual manera se replanteó una reestructuración total del departamento de ventas, tanto en su estructura como en sus metas, basadas en el trabajo en equipo y en el cumplimiento de metas personales; Se contrató un Director Comercial para Quito y Guayaquil, una Gerente de Marketing y Proyectos Especiales para las dos plazas y seguiremos incorporando o reemplazando Ejecutivos de Ventas, de acuerdo a las necesidades. Se mantendrá el esquema de dos Ejecutivas para que manejen la alianza con Crestcom para comercializar todo lo relacionado con habilidades gerenciales. Estos cambios mejorarán nuestra participación en el mercado y nuestro volumen de ventas.

La permanente identificación de nuevas oportunidades de negocios, un estricto control de las estrategias de ventas y control presupuestario tanto de ingresos por producto como de gastos, serán los medios para lograr un incremento en la rentabilidad con respecto al año anterior.

Propuesta sobre el destino de utilidades:

Dada la situación financiera de la Compañía, recomiendo que la totalidad de las utilidades del presente ejercicio se las mantenga en la cuenta de Patrimonio, una vez deducidas el 15% de participación a trabajadores, el 25 % de impuesto a la renta y realizada la reserva legal del caso.

7. CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

La Compañía ha cumplido con todas las normas correspondientes al adecuado uso de propiedad intelectual y derechos de autor y ha dispuesto llevar un control e inventario del

uso de las licencias a nivel de software y hardware, por lo cual la Gerencia considera que no existen contingencias dentro de este punto.

Para finalizar este informe, quiero dejar constancia del agradecimiento de la administración a los señores accionistas por la confianza depositada y a los señores Miembros del Directorio presidido por el ing. Esteban Sevilla, quién en todo momento ha estado apoyando a la Gerencia con su experiencia y talento.

Quito, 15 de abril del 2008

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Patricio Mosquera del Castillo', is written over a horizontal dashed line. The signature is stylized and includes a large flourish on the left side.

Patricio Mosquera del Castillo
PRESIDENTE EJECUTIVO
INFOTRAINING S.A.

INFORME DEL ADMINISTRADOR A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE INFOTRAINING S.A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2007

Señores Accionistas de Infotraining S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por el administrador de Infotraining S.A., durante el ejercicio económico 2007.

1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLITICO ECONOMICO

El comportamiento de los indicadores económicos en el primer año de administración presidencial del Eco. Rafael Correa fue irregular. Mientras unos sectores se recuperaron otros tienen saldo negativo. Esto a su vez ha generado el debate en torno a los indicadores que maneja el gobierno. Por un lado, las autoridades económicas defienden sus tareas y resultados, en el crecimiento económico, inflación, desempleo, tasas de interés y comercio exterior. Por otro, los expertos tienen reparos a las cifras.

En el 2007, la inflación de nuestro país se ubicó en 3,32%, la más baja de América Latina, pero superior a la del año anterior que fue del 2,87 %; sin embargo, debemos reconocer que, aunque ha sido relativamente bajo el incremento de los precios, su mayor determinante ha sido el crecimiento de los precios de los productos de primera necesidad y bebidas no alcohólicas. Lamentablemente para controlar esta subida de precios, se han tomado medidas poco elaboradas, como el control de precios y la implantación de subsidios, lo cual implica muchos más perjuicios que beneficios para la mayoría de la población. Ya que establecer techos para los precios, implica escasez de productos, estimula la especulación y aparición de mercados negros.

El Producto Interno Bruto, decreció con respecto al año pasado, de 3,9% a 2,65%. Es un crecimiento no satisfactorio y es el más bajo de la región, debido principalmente a la caída del sector petrolero en un 9,8%. Si no tomamos en cuenta esta caída el PIB se ubicaría en el 4,4%.

Desde el 2004 hasta el 2007, el salario básico se incrementó en USD \$35 y para este año el alza será de USD \$30, también se ajustaron los sueldos en el sector público y se incrementaron las partidas para los médicos y profesores públicos. Sin embargo de esto, los salarios no son los adecuados y la gente vive con muy poco, pero la forma de aumentarlos no es la más adecuada ya que se lo debería hacer en función de la productividad no de la justicia social. Muchas empresas no asumirán esos incrementos y reducirán el personal para mantener los costos. Es decir, se cambiarán salarios por desempleo y eso no es saludable.

Pese a que el Congreso Nacional aprobó una reforma para bajar las tasas de interés eliminando las comisiones en los préstamos, no se logró que estas descendieran, al contrario la tasa activa referencial subió del 9,27% al 10,74%. Por lo tanto el resultado fue contraproducente, de tal manera que si se aplican medidas para fijar las tasas de interés, a futuro se suspenderán los préstamos y los sectores productivos no tendrán los fondos adecuados para dinamizar la economía.

El gasto social creció en el 34,1%. El sector educativo tuvo el mayor aporte, luego le sigue el sector de la salud con la ampliación de la atención médica, bienestar social a través del bono de desarrollo humano y desarrollo urbano y vivienda con el aumento del bono para adquirir bienes inmuebles. Esta es una política saludable y positiva pero debe estar acompañada de proyectos productivos de mediano y largo plazo, para que estos desembolsos no se repitan todo el tiempo y cada año.

Luego de un 2007 lleno de incertidumbre, muy conflictivo y de mucho enfrentamiento en el escenario público y político, la instalación de la Asamblea Constituyente y la falta de seguridad jurídica; el Ecuador se proyecta para este 2008 con muchas incertidumbres económicas a corto plazo. Por suerte, seguiremos protegidos por los altos precios del petróleo a nivel mundial, lo cual permitirá al gobierno seguir incrementando su gasto social y tener un respiro económico en el 2008. Se espera que el escenario político tenga un comportamiento racional y que no altere el entorno económico previsto, tomando en cuenta que está en marcha una reforma tributaria que prevé recaudar impuestos de todos los contribuyentes y evitar la evasión fiscal.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2007.

En el entorno político y económico antes mencionado, durante el ejercicio que ha concluido el 31 de diciembre del 2007, la situación de la empresa ha sido favorable, como se puede apreciar en los Estados Financieros anexos.

Los esfuerzos de la Administración han estado encaminados para que la empresa se mantenga dentro del giro normal de sus actividades. Durante este año de operaciones, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la Gerencia y staff profesional se consiguieron importantes metas y logros como son:

Mantener la estructura y actividad de la compañía bajo control, tratando de incorporar nuevos negocios y clientes. En relación al periodo anterior hubo un incremento en ventas superior al 12%, alcanzando un total de ventas de \$622.820

Liderar los segmentos de mercado en los que la Compañía interviene, prueba de ello es nuestra posición de mantener una importante participación en el mercado de prestación de servicios de capacitación informática, que se encuentra en el 40% según datos estadísticos de Microsoft Ecuador, a pesar de que Microsoft autorizó la apertura de un nuevo CPLS en el mercado ecuatoriano, dando la oportunidad a que la plaza que fue cerrada hace algunos años la vuelva a ocupar un nuevo centro.

Por otro lado, durante el ejercicio del 2007, cumplimos a cabalidad con nuestros compromisos tanto financieros como con los entes de control. Estamos al día con el pago de impuestos, seguro social, superintendencia de compañías, franquicia maestra y bancos.

Cabe anotar que durante el segundo semestre del 2007 luego de establecer una alianza que concluyó con la constitución de la compañía CENTROTECNI S.A. conformada por Infotraining con la participación del 50% de las acciones suscritas y pagadas, Compuequip DOS con la participación del 40% de las acciones suscritas y pagadas y Grupo MAS Ecuador con la participación del 10% de las acciones suscritas y pagadas. se apertura el centro en la ciudad de Guayaquil, en el piso 30 del Edificio La Previsora, dando cumplimiento a las exigencias de New Horizons Corporation y al compromiso adquirido por la Junta de Accionistas de Infotraining S.A.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Me permito indicar a la Junta General de Accionistas, que todas las disposiciones y directrices emanadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, así como las impartidas por el Directorio de la Compañía.

4. HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO 2007 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.

Durante el año 2007 en lo referente a los aspectos administrativos y laborales. la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal, logrando generar nuevas fuentes de trabajo y no han existido hechos extraordinarios que se deban mencionar.

5. COMPARACION DE LA SITUACION FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑIA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Durante este ejercicio económico que concluyó el 31 de diciembre del 2007, la situación financiera de la empresa ha sido favorable, lo que se refleja en los Estados financieros de la misma, siendo las principales variaciones con respecto al año anterior las siguientes:

Las ventas de del año 2006 comparadas con las del año 2007, tuvieron un crecimiento del 12.5% aproximadamente, dando un total de ventas de aproximadamente US \$622.820

contra \$553.000 del año anterior. Este incremento se explica debido a la alianza establecida con la Fundación Kentenich, para poder utilizar los fondos provenientes del Concejo Nacional de Capacitación-CNCF. Los mismos que son ofrecidos a través de entidades sin fines de lucro dedicadas a la capacitación, para que las empresas del sector privado se vean beneficiadas de un subsidio otorgado por esta institución del gobierno. Otra de las razones es haber mantenido un equipo de ventas con poca rotación y haber logrado su especialización mediante la creación de segmentos de mercado, logrando un gran avance en el proceso de ventas consultivas de la fuerza de ventas, ya que salen a visitar a sus clientes con la compañía de instructores y Gerente de Operaciones. Concretamos varias alianzas estratégicas con empresas comercializadoras de software y hardware, donde nuestros cursos se incluyen en las presentaciones de sus ofertas, la diversificación a través de nuevos productos que el mercado está demandando, como es el caso de ITIL y la venta de la Franquicia a la compañía Centrotecni S.A., para que opere en Guayaquil, registrada por un valor de \$20.500 por el año 2007 y la diferencia de \$42.000 que será registrada proporcionalmente en los dos años siguientes.

La utilidad operativa del ejercicio fue de \$ 48.687,25 y la utilidad contable antes de impuestos y reparto de utilidades de \$9.198,98

La liquidez de la Compañía durante todo el período se ha mantenido en niveles adecuados que han permitido el oportuno cumplimiento de nuestras obligaciones laborales, fiscales, operativas y con la franquicia maestra; tomando en cuenta que a partir del mes de junio realizamos una inversión importante en efectivo para las adecuaciones de las oficinas de la ciudad de Guayaquil, como parte del aporte de capital de aproximadamente \$ 34.394.76 sin tener que recurrir a fuentes de financiamiento. Esta posición se debe al adecuado manejo de la cobranza de la cartera y al permanente control del gasto. Por lo tanto se ha logrado mantener fondos en caja y bancos suficientes, que han permitido manejar un flujo de fondos positivo. El índice de liquidez en el 2007 fue de 1.23.

Los Documentos y cuentas por cobrar se incrementaron con respecto al año anterior, teniendo un promedio mensual de aproximadamente US\$ 51.901. Esta cartera esta calificada como recuperable y se mantienen provisiones suficientes para aquellas cuentas con mayor antigüedad. La recuperación de la cartera durante el año ha sido satisfactoria y el período medio de cobro de cartera se encuentra en los 36,14 días.

Se adquirieron 9 Computadoras, para dictar cursos que requieren Virtual PC's que demandan una gran capacidad de memoria, se adquirió una copiadora Samsung y un computador portátil para la Gerencia General, se realizaron adecuaciones del aula 101 para poderla dividir en dos, de tal manera que podamos utilizar mejor el espacio: el valor total de estas inversiones asciende a la cantidad de \$ 8.400.

Los pasivos con instituciones financieras se cancelaron en su totalidad en el mes de mayo. La deuda con proveedores es del 8.14 % del total de activos, porcentaje que se ha venido manteniendo desde el año anterior, por el normal giro de negocio.

Los resultados positivos que hemos venido manteniendo desde el año 2004, han permitido que el patrimonio de la empresa no haya disminuido y que se haya mantenido en niveles positivos, al cierre del período nuestro patrimonio fue de \$ 28.9205, lo que nos ha permitido después de varios años de operación crear reservas legales que benefician al patrimonio.

6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.008

Ratificamos nuestra decisión estratégica de ser considerados como la principal opción de capacitación informática en el mercado, sin descuidar las exigencias de calidad en los cursos que brindamos a nuestros estudiantes.

Para el ejercicio del 2008, se concretó el arrendamiento de la casa de al lado y las adecuaciones empezaron a finales de diciembre, para la segunda semana de febrero se concluyeron los trabajos de adecuaciones, principalmente de la planta baja donde se habilitaron dos aulas, una sala de reuniones y una cafetería; para el segundo trimestre del año se adquirirán aproximadamente 10 equipos de computación de última generación para equipar parte de las instalaciones. Con estas mejoras y crecimiento de espacio físico se estima que las ventas puedan incrementarse en un 20% comparadas con el año anterior. De igual manera se replanteó una reestructuración total del departamento de ventas, tanto en su estructura como en sus metas, basadas en el trabajo en equipo y en el cumplimiento de metas personales; Se contrató un Director Comercial para Quito y Guayaquil, una Gerente de Marketing y Proyectos Especiales para las dos plazas y seguiremos incorporando o reemplazando Ejecutivos de Ventas, de acuerdo a las necesidades. Se mantendrá el esquema de dos Ejecutivas para que manejen la alianza con Crestcom para comercializar todo lo relacionado con habilidades gerenciales. Estos cambios mejorarán nuestra participación en el mercado y nuestro volumen de ventas.

La permanente identificación de nuevas oportunidades de negocios, un estricto control de las estrategias de ventas y control presupuestario tanto de ingresos por producto como de gastos, serán los medios para lograr un incremento en la rentabilidad con respecto al año anterior.

Propuesta sobre el destino de utilidades:

Dada la situación financiera de la Compañía, recomiendo que la totalidad de las utilidades del presente ejercicio se las mantenga en la cuenta de Patrimonio, una vez deducidas el 15% de participación a trabajadores, el 25 % de impuesto a la renta y realizada la reserva legal del caso.

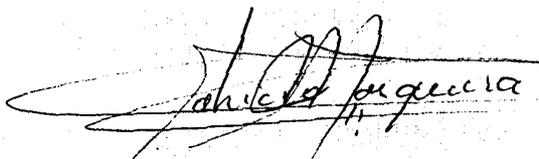
7. CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

La Compañía ha cumplido con todas las normas correspondientes al adecuado uso de propiedad intelectual y derechos de autor y ha dispuesto llevar un control e inventario del

uso de las licencias a nivel de software y hardware, por lo cual la Gerencia considera que no existen contingencias dentro de este punto.

Para finalizar este informe, quiero dejar constancia del agradecimiento de la administración a los señores accionistas por la confianza depositada y a los señores Miembros del Directorio presidido por el ing. Esteban Sevilla, quién en todo momento ha estado apoyando a la Gerencia con su experiencia y talento.

Quito, 15 de abril del 2008



Patricio Mosquera del Castillo
PRESIDENTE EJECUTIVO
INFOTRAINING S.A.