

2009
90136

Quito, 19 de Marzo de 2010

Licenciado
Pedro Nicolás Tobar Culqui
PRESIDENTE DIRECTORIO MOELECTRICITY S.A.
Ciudad.-

De mi consideración.

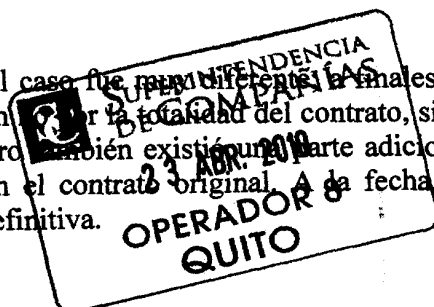
Mediante el presente pongo en su conocimiento y a través suyo a los Señores accionistas de las actividades administrativas y operativas del año 2009, no sin antes hacerles llegar nuestros sentimientos de consideración y estima a la vez que un agradecimiento sincero por la confianza depositada en todas las personas que formamos la Empresa.

Como es de conocimiento general MOELECTRICITY, Sale al Mercado el 21 de junio de 2000, donde cumplió su noveno año de funcionamiento, después de haber atravesado dos momentos totalmente marcados en su actividad económica; durante sus primeros 5 años con contratos directamente con TRANSELECTRIC, sobre mantenimiento de subestaciones, líneas de transmisión y operación de las subestaciones de la zona norte, una segunda etapa de continua lucha por la supervivencia dentro del mercado eléctrico ecuatoriano de aproximadamente 2 períodos de los cuales apenas estamos saliendo.

Sin otro preámbulo y entrando en materia tengo el agrado de comunicarle que a lo largo del período inmediato anterior hemos trabajado sin descanso, iniciando con dos contratos asignados en finales del 2008, La Ampliación SE Santa Rosa y La Ampliación de la SE Machala.

Respecto de la Ampliación de la Subestación Santa Rosa informamos que el mismo ha sufrido dos incrementos en su plazo original; los dos por responsabilidad directa de CELEC - TRANSELECTRIC; a la fecha de este informe el proyecto se encuentra en un avance aproximado al 55%; sin embargo, dentro del mismo han existido obras adicionales que han sido ejecutadas adecuadamente por parte de MOELECTRICITY obteniendo una rentabilidad importante en ambos casos; también es necesario indicar que dadas las circunstancias del contrato es muy posible la no ejecución en su totalidad; por lo que la administración y la parte operativa está analizando las medidas necesarias a ser tomadas en cuenta para tal caso; por ejemplo, considerar un valor en efectivo consignado en la Cuenta Gana Dólares de la Empresa para compensar la no amortización total del anticipo que representaría para MOELECTRICITY un desembolso importante de recursos.

Con la Ampliación de la Subestación Machala el caso fue muy diferente; a finales de mayo/2009 la obra se encuentra concluida si bien por la totalidad del contrato, si en un porcentaje superior al noventa por ciento; pero también existió una parte adicional que ayudó a compensar los valores faltantes en el contrato original. A la fecha, se encuentra firmada el acta de entrega recepción definitiva.



[Handwritten signature]

En el año 2008 se ejecutó gran parte del contrato mediante el cual éramos responsables de la ampliación de la Subestación Pomasqui; sin embargo, ha sido el año 2009 en el cual se firmó el acta de entrega recepción con el administrador. En esta obra también existió una rentabilidad importante que se reflejó hace dos periodos; en el manejo económico hubo una diferencia con la amortización del anticipo, mismo que aún se encuentra pendiente de reposición por parte de MOELECTRICITY hacia CELEC - TRANSELECTRIC.

Existieron varios contratos medianos y pequeños que componen un rubro importante dentro de los ingresos que se aprecian en el Balance, ya que dada su naturaleza la ejecución no demanda mucho tiempo y se optimiza el uso de los recursos gracias al personal con el que contamos; entre los principales podemos describir trabajos como: *Mantenimiento de la Línea de Distribución del INIAP; Conexión de Tableros en las Subestaciones de CELEC-TRANSELECTRIC bajo una Orden de Servicio con SIEMENS; Un estudio de Impacto Ambiental Ex Post conjuntamente con varios profesionales expertos en esa área (Contrato que hasta la fecha no se cierra y la factura por un treinta por ciento del valor se encuentra en proceso); Revisión de Puestas a Tierra con Andes Petroleum Ecuador Ltd;*

Un punto importante ha sido el nivel de inversión que desde la Gerencia han nacido en forma de sugerencia y que han tomado forma con el apoyo del directorio, como es la adquisición de activos (Grúa DE 14 TON, Equipo de pruebas para TC'S Y DCP'S como es el ISA T2000, Marquilladoras; Peladora de Cables, Generador de Voltaje de 2.000W; Dinamómetro de 2.000 kg; Capacímetro, Ponchadora de cables de alta tensión) costos que han sido importantes y que en el transcurso del tiempo van devengando su valor; como por ejemplo, el caso de la grúa que ha tenido una participación importante dentro del contrato vigente (Ampliación SE Sta. Rosa) y que además se ha dado el tiempo como para desarrollar trabajos adicionales que se reflejan en el balance con un ingreso independiente. El resto de equipos de propiedad de la Empresa son usualmente solicitados para pruebas en diferentes partes del país, su ingreso se refleja como alquileres de equipos en el balance.

Respecto de la Norma ISO la Empresa sigue con esa calificación en vigencia, lamentablemente a lo largo del 2009 por el nivel de ocupación detallado anteriormente nos ha sido imposible cumplir las auditorías de seguimiento mismas que se realizaron el 04 de febrero de 2010, para enfrentar tales requerimientos la administración ha hecho los esfuerzos necesarios contratando personal que nos ayude a coordinar, supervisar y representar a la empresa frente a SGS.

Un punto importante y que demandó trabajo adicional fue un requerimiento del SRI respecto de valores detallados como ventas en el período 2006, valores que representaban una diferencia significativa con los presentados en el balance base sobre la cual se nos imponía una multa e intereses, dando un valor de



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

23 ABR 2010

OPERADOR B
QUITO

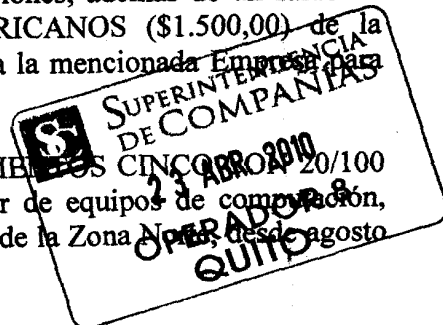
alrededor de tres mil doscientos dólares americanos (\$3.200,00); luego de una asesoría adecuada y puntual de la Licenciada Catalina Sánchez se pudo reducir ese pago a un valor de TRESCIENTOS OCHENTA CON 42/100 DÓLARES AMERICANOS (\$380,42), se procedió a realizar una declaración sustitutiva del 2006 y esos son los datos que actualmente se encuentran en la base del SRI, cabe aclarar que ninguno de los miembros que actualmente conformamos la administración formábamos parte de la Empresa en el año en mención; sin embargo, hemos sabido llevar este asunto y solucionarlo favorablemente, salvaguardando en la medida de lo posible los intereses de la empresa. Sin embargo quisiera dejar constancia de lo siguiente: Una vez que se realiza una declaración sustitutiva del formulario 101 (DECLARACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA DE SOCIEDADES), existen varios cambios que de ahí en adelante en todos los períodos subsiguientes pueden presentarse por lo que siempre estaremos sujetos a una posible indagación y requerimiento por parte de la administración tributaria; no obstante estamos debidamente preparados como para tales acontecimientos guardando archivos físicos y digitales de la contabilidad de los años 2007, 2008 y 2009, para que no exista ningún contratiempo en el caso de una situación similar.

El caso SERTINLAB es siempre un punto importante a ser tratado ya que MOELECTRICITY S.A., entregó equipos valorados en Treinta y Nueve Mil Setecientos Cincuenta con 00/100 Dólares Americanos (\$39.775,00); bajo la figura de un contrato de Compra - Venta suscrito el 07 de junio de 2005 y por un plazo de 5 años; este contrato de compra venta esta por vencerse en junio de 2010, a lo largo de estos 4 años SERTINLAB ha cancelado puntualmente el 10% anual por concepto de intereses; es decir, TRES MIL NOVECIENTOS SETENTA Y SIETE CON 50/100 DÓLARES AMERICANOS (\$3.977,50), tomando en cuenta los antecedentes de la negociación informaré a ustedes que existe un convenio de palabra entre las partes interesadas, en la cual se acuerda que una vez MOELECTRICITY decida cobrar el monto del préstamo se procederá a vender las acciones de preferencia a uno de los accionistas existentes dentro de la compañía, situación que tendrá que ser resuelta lo que más convenga a los intereses de la EMPRESA.

En cuanto al rubro de Cuentas x Cobrar debemos expresar nuestra preocupación por la negativa al pago que hemos encontrado en los siguientes clientes:

COMPERSIELEC.- Con un saldo de CINCO MIL QUINIENTOS CON 00/100 DÓLARES AMERICANOS (\$5.500,00) desde el 27 de abril de 2008 por la elaboración de la oferta para el concurso de Operación de Subestaciones; además de un saldo de MIL QUINIENTOS CON 00/100 DÓLARES AMERICANOS (\$1.500,00) de la garantía de \$20.000,00 que MOELECTRICITY prestó a la mencionada Empresa para su respectiva participación.

COPLIMSAS.A.- Con un saldo de CINCO MIL DOSCIENTOS CINCO CON 00/100 DÓLARES AMERICANOS (\$5.205,20) por el alquiler de equipos de computación, muebles y enseres y demás equipos en la Subestaciones de la Zona Norte, desde agosto y septiembre de 2008.



WMT

EDGAR YÁNEZ.- Por la compra de herramientas, linterna y botellón de la Subestación Vicentina un saldo de TRESCIENTOS CINCUENTA CON 00/100 (\$350,00) desde agosto de 2008.

Adicionalmente informaremos que al 31 de diciembre de 2009 existían otros saldos pendientes de cobro que también se reflejan en el balance pero que no existe mayor inconveniente en cuanto a su recuperación y que corresponden a la planilla de Santa Rosa, a una factura por el trabajo realizado en Tarapoa con Andes Petroleum y otros pequeños deudores.

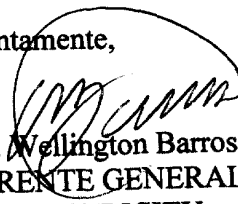
Una gestión administrativa en la cual la Gerencia puso mucho énfasis fue el ordenamiento, registro y control total de la nómina de accionistas de la Empresa, ya que era un punto delicado y no existía anteriormente el control adecuado en tal tema. Actualmente eso se ha solucionado y se está poniendo al día todos los registros concernientes incluyendo la nómina en la Superintendencia de Compañías, al inicio de la gestión de la gerencia actual el número de accionistas se encontraba en alrededor de los 75 a la fecha del presente informe el número no supera los 45 accionistas en nómina, esto se ha logrado priorizando la compra y venta entre accionistas ya existentes dentro de la nómina.

La parte de impuestos prediales, pagos de patentes y del 1.5 x mil de los activos en el año 2009 por falta de flujo no se realizaron por lo que actualmente ese gasto lo estamos provisionando para realizarlo a más tardar la segunda semana de febrero de modo que la Empresa cumpla con ese requerimiento, el monto aproximado es de DOCE MIL DÓLARES AMERICANOS (\$12.000,00).

En lo que concierne al parque automotor de la Empresa es preciso informar que se ha buscado la renovación parcial de el mismo, si bien no puede ser un su totalidad se ha empezado por la parte operativa negociando primeramente dos camionetas Chevrolet DMAX 4 x 4 a diesel en donde uno de estos vehículos se encontraba averiado y se prefirió su venta a entrar en un gasto de reparación. Este valor de venta mas un monto adecuado es el que la administración estima conveniente entregar como parte de pago por la adquisición de dos camionetas nuevas marca MAZDA BT-50 4 x 4 a Diesel.

Esperamos haber solventado gran parte de sus inquietudes, y sobre todo dar a conocer a los Señores accionistas de las actividades desarrolladas durante el periodo 2009, cualquier inquietud estaremos gustosos en solventarlas, muchas gracias y buenos días.

Atentamente,


Ing. Wellington Barros S.
GERENTE GENERAL
MOELECTRICITY

