

INFORME DE GERENCIA AÑO 2008

A los Señores Accionistas de la empresa ECUABIOMIX S.A.

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías y en los Estatutos de la Empresa pongo a disposición de la Junta de Accionistas el informe Gerencial correspondiente a al ejercicio económico del año 2008.

- 1- No obstante las expectativas para el 2008 la crisis mundial agudizada por la escasez y la fuerte especulación para los productos agrícolas nacionales hizo imposible la estabilización de nuestra actividad.
- 2- Si analizamos los diferentes índices económicos de la empresa vemos como las fluctuaciones de precios de hasta el 30% para productos inevitablemente presentes en nuestras dietas como pueden ser vitaminas, harinas de pescado, y en algunos casos hasta arrozillo y maíz, han hecho que en temporadas muy largas del año nuestro producto era vendido a precios inferiores al costo directo de materia prima. Para el ultimo trimestre del 2008 esta tendencia fue invertida y los fuertes aumentos sugeridos por todos Uds. surtieron el efecto deseado.
- 3- No obstante la política de precios cómodos por gran parte del año varios clientes tuvieron que abandonar la actividad debido al aumento de costos de producción sin que, debido a la crisis se haya podido aumentar el precio de la carne.
- 4- Recordamos además que parte de la perdida fue generada por pago de leasing de camión y camioneta vehículos que generan únicamente costos.
- 5- Por lo que se refiere a la cartera estamos atacando el problema por medios legales aunque estos darán los primeros resultados a mediano y largo plazo.
- 6- EL análisis de los datos arroja que en el 2008 la mala gestión de manteniendo por parte del Jefe de Planta, persona que ya no trabaja con ECUABIOMIX S.A., es responsable de un aumento substancial de costos de producción ya que en el año en cuestión el mantenimiento preventivo duplicó su costo y las reparaciones aumentaron en un 30%.
- 7- La gerencia informa que cumplió con todas las obligaciones emanadas por la Junta de General de Accionistas previstas para el año 2007.

OPERADO CAU 6

RECOMENDACIONES GENERALES.

La Gerencia recomienda la consolidación del mercado sin que esto se realice con incentivos en precios. Proponemos un aumento en la asesora a plantas de producción y una mejor distribución del producto. Para eso es importante invertirá en publicidad como soporte a los distribuidores del productos en las diferentes provincias.

Pensamos además que seria fundamental la entrada de Ecuabiomix a nichos de mercado específicos. Sabemos que gracias a los equipos en dotación a al material humano los productos BIOMIX pueden competir con los estándares de calidad mas elevados, es por esta razón que se de3bería dedicar mayor esfuerzo a la promoción de productos altamente específicos que por esta razón representan utilidades interesantes.

Atentamente,



Fabio Sala Petró
GERENTE GENERAL