

INFORME DE GERENCIA AÑO 2007

A los Señores Accionistas de la empresa ECUABIOMIX S.A.

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías y en los Estatutos de la Empresa pongo a disposición de la Junta de Accionistas el informe Gerencial correspondiente a al ejercicio económico del año 2007.

1. En el año 2007 se ha tratado de estabilizar el mercado con poco éxito vista la política comercial de la competencia. En este año varias compañías enfocaron su estrategia comercial hacia el mantenimiento de los precios a perjuicio de la calidad. Si consideramos que Ecuabiomix S.A. se presenta como la empresa más pequeña en su campo y que su enfoque es, por obvias razones, la calidad, ha sido muy difícil competir en un año de variaciones de precio en materia prima exageradas.
2. Aunque los esfuerzos para el 2007 fueron canalizados a la estabilización de materia prima la demanda mundial de los granos para la producción de etanol tubo un efecto dominó sobre la mayor parte de las materias primas. Los aumentos de maíz y soya (30% y 20% respectivamente) influyeron significativamente sobre los precios de todos los cereales y por afinidad de uso entre soya y harina de pescado esta última sufrió frecuentes periodos de escasez. Vista la inestabilidad del mercado todos los productores de alimento pecuario tuvieron muchas dificultades en abastecerse de materia prima lo que dio adito a fenómenos de especulación que dificultaron la estabilización de precios. Paralelamente el desvío de las grasas hacia la producción de biodiesel estimuló el aumento de esta categoría de nutrientes de hasta el 50%.
Pensamos que el 2007 haya sido el año más difícil en cuanto a abastecimiento de materias primas y a las fluctuaciones de precios. Esperamos que para el próximo año el mercado tienda a estabilizarse aunque, si no mejoran las condiciones internacionales de abastecimiento de maíz y soya las proyecciones para los próximos años no son buenas.
3. Durante el 2007 la Compañía tubo un costo por el leasing del vehiculo para transporte que, si bien es cierto va a generar un ahorro substancial en los próximos años, durante el presente año pesó en un 20% sobre la perdida acumulada

4. Para el 2008 se pretende aumentar ventas con una política más agresiva sobre territorio Nacional y analizar la posibilidad de exportar a mercados cercanos a los nuestros en particular a las zonas Sur de Colombia.
5. La gerencia informa que cumplió con todas las obligaciones emanadas por la Junta de General de Accionistas previstas para el año 2007.
6. Se informa además que se cumplió con todas las obligaciones Administrativas, Laborales y Legales de conformidad con las normas legales establecidas a excepción del pago de la Patente Municipal con el cual estamos siendo asesorados por un Estudio Legal para obtener los descuentos previstos por la ley para Compañías en pérdida.
7. Por lo que se refiere al endurecimiento de políticas de cobro hemos recurrido a un estudio legal para la agilización de la recuperación de cartera lo cual ha surtido efecto en la mayor parte de los casos.

RCOMENDACIONES GENERALES.

Para el 2008 creemos sea oportuno un plan de optimización de costos internos dejando inalterados los costos laborales y aquellos relativos a mantenimiento. Pensamos además continuar en el intento de estabilización de los costos de materias primas verdadero problema para la estabilización de precios y por ende mercado para Ecuabiomix S.A.

Es nuestra opinión que el la política de cobros mediante estudio legal se mantenga ya que la cartera sigue creando problemas de liquidez.

Atentamente,



Fabio Sala Petró
GERENTE GENERAL