

Guayaquil, Junio 14 del 2005

**Señores Accionistas de
PROMANAGER S.A.
Ciudad.-**

De mis consideraciones:

Estimados señores luego de haber concluido el ejercicio fiscal del año 2004, en mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía PROMANAGER S.A., en cumplimiento de expresas normas legales, tengo a bien dirigirme a los señores accionistas, para hacer conocer de una manera clara y objetiva, los aspectos más importantes que han ocurrido en los campos administrativos, económicos, laborales, financieros, etc., del respectivo ejercicio.- Este informe esta estructurado de acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

- 1. Objetivo social.- La empresa se ha mantenido desde sus inicios en la actividad iniciada desde el comienzo de sus operaciones, esto es, en la venta y distribución de productos vitamínicos, siendo distribuidores exclusivos de los productos Amos Vital de Alemania. Como actividad secundaria tenemos la venta de productos electrónicos.*
- 2. Cumplimiento de las resoluciones de la Junta general.- Durante toda mi gestión administrativa, siempre he sido un fiel cumplidor de las resoluciones que ha tomado validamente la junta general. De tal suerte, que nada ha dejado de cumplirse por tal concepto. Si algo no se hubiere cumplido solicito a los señores socios hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación.*
- 3. Aspectos administrativos, económicos y laborales.- Un aspecto que debo informar es el relativo al aumento del capital. Como lo conocen los señores accionistas desde el año 2002 iniciamos el trámite de aumento del capital, ya fue aprobado en el 2004, siendo el capital actual \$1.000,00. En el aspecto económico, la empresa tuvo una baja ostensible en las ventas por lo que en los 2 últimos meses, no ha habido venta de vitaminas y se ha recurrido a vender impresoras con un nuevo Sistema de Inyección de Tintas que esta teniendo favorable acogida.*

Finalmente en la parte laboral tampoco hemos tenido problemas dado nuestro sistema de ventas es a través de las amas de casa, quienes se convierten en pequeñas empresarias sin relación de dependencia. En cuanto al personal de planta debido a la escasez de ventas, hubo que despedirlos con fecha Noviembre 19 del 2004.

- 4. Situación financiera.- Debido a la baja en las ventas de vitaminas en los últimos cuatro meses, al situación de la Cía. se ha debilitado, a tal punto que los ingresos apenas han cubierto los gastos, razón por la que hubo que tomar la decisión de despedir a los empleados.*

5. *Destino de las utilidades.- Como han visto los señores accionistas las utilidades obtenidas en este ejercicio son \$71,99 que no representan el esfuerzo desplegado por esta gerencia para lograr incrementar sus ventas, sin embargo, debo señalar que los gastos que se han efectuado, más bien representan una inversión intangible para los próximos ejercicios. En todo caso, el valor de las utilidades que resulta de este ejercicio, considero que debe ser mantenido como utilidades acumuladas para ejercicios futuros.*
6. *Agradecimiento.- Mis agradecimientos a todos y cada uno de los socios que de una u otra manera me han ayudado, así como a las personas y ex - empleados que directa e indirectamente trabajaron para la empresa, por su valioso aporte durante este año bastante difícil.*

Atentamente



Ing. Carlos Vera Grunauer
Gerente General

Cc: Archivo

24/04/20