

Guayaquil, Marzo 17 del año 2003.-

Señores Accionistas
PROMANAGER S.A.
Ciudad.-

De mis consideraciones:

Estimado señores, luego de haber concluido el ejercicio fiscal del año 2002, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía PROMANAGER S.A., en cumplimiento de expresas normas legales, tengo a bien dirigirme a los señores accionista, para hacerles conocer de una manera clara y objetiva, los aspectos más importantes que han ocurrido en los campos administrativos, económicos, laborales, financieros etc. del respectivo ejercicio.- Este informe esta estructurado de acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.-

1.- Objetivo social.- La empresa se ha mantenido desde sus inicios en la actividad de la venta y distribución de productos vitamínicos.- Seguimos siendo los distribuidores exclusivos de los productos Amos Vital de Alemania, estamos cada vez realizando la ampliación a nuestras actividades, ya que nuestra perspectiva es cubrir todo el mercado ecuatoriano y a futuro, el mercado andino.-

2.- Cumplimiento de las resoluciones de la Junta General.- Durante toda mi gestión administrativa, siempre he sido un fiel cumplidor de las resoluciones que ha tomado válidamente la junta general.- De tal suerte, que nada ha dejado de cumplirse por tal concepto.- Si algo no se hubiere cumplido, solicito a los señores socios hacerlo conocer para dar la correspondiente explicación.-

3.- Aspectos administrativos, económicos y laborales.- La empresa que represento, se ha mantenido en los niveles de competitividad dentro de las empresas que se dedican a esta actividad.- Como aspectos que deben señalarse positivamente es el mantenimiento de nuestras actividades comerciales, estamos trabajando con redes de distribución a los niveles más bajos, esto es, con grupos de amas de casa, así como de otros grupos de ventas de puerta a puerta.- No hemos avanzado mayormente, tampoco hemos retrocedido, pero como Uds. conocen la situación que vivió el país el 2002, fue un verdadero caos, o mejor eso se produjo por la campaña electoral además de otros factores, como la falta de moneda circulante, esto hizo que las proyecciones de muchas empresas dieran al traste, como fue nuestro caso.- Pensamos vender por encima de los 120 mil dólares, pero apenas vendimos 89 mil y pico de dólares, logrando superar apenas al ejercicio anterior. Otro aspecto que debo informar a los señores accionistas es que el aumento del capital ya está concluido, por lo tanto, tenemos un poco de capital para nuestros negocios.- En el aspecto económico, como toda empresa, ha tenido sus problemas, pero los hemos superado oportunamente, por lo que no hay comentarios mayores que realizar.- Tenemos que cubrir ciertas deudas con empresas relacionadas, esperamos que las condiciones económicas del país mejoren para poder ampliar nuestros negocios y así obtener los recursos para el pago de nuestras obligaciones.-

Finalmente, en la parte laboral tampoco hemos tenido mayores problemas dado nuestro sistema de ventas a través de las amas de casa, quienes se convierten en pequeñas empresarias sin relación de dependencia.- En cuanto al personal que está de planta, les hemos cumplido total y cabalmente con sus obligaciones laborales, de tal suerte que no tenemos mayores problemas de esta naturaleza.-

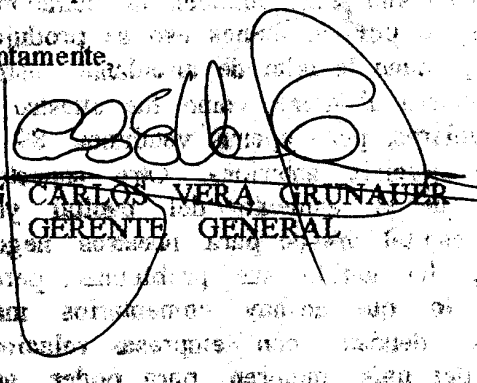
4.- Situación financiera.- Nuestra situación al término del año anterior, no estuvo mal, ya que por un lado no hubo desfase económico, en tanto que por el otro lado nos han quedado algunos valores por cobrar, lo que representa una posición bastante interesante, sobre todo porque tenemos más por cobrar que por pagar.- Y si analizamos las cifras del estado financiero que se ha entregado a los socios, se podrá ver que nuestro activo corriente es lo suficientemente sólido como para cubrir los valores del pasivo corriente.-

5.- Destino de las utilidades.- Como lo repito, la situación que vivió el país en el 2002, hizo fracasar todos los presupuestos y proyecciones.- En nuestro caso, el resultado final que obtuvimos que apenas es de \$221.57 no representan el esfuerzo desplegado por esta gerencia para lograr incrementar sus ventas.- Sin embargo, debo señalar que los gastos que se han efectuado, más bien representan una inversión intangible para los próximos ejercicios, ya que estamos consolidando el camino para lograr metas a futuro.- En todo caso, el valor de las utilidades que resulta de este ejercicio, considero que debe ser mantenido como utilidades acumuladas para ejercicios futuros.-

6.- Agradecimiento y Recomendaciones.- Mis agradecimientos a todos y cada uno de los socios que de una u otra manera me han ayudado a salir adelante y obtener estos buenos resultados, así como a las personas que directa e indirectamente laboran para la empresa, ya que con su valioso aporte nos ha permitido salir adelante.- Mis recomendaciones a todos y cada uno de los que conformamos PROMANAGER S.A. para que sigan brindando todo su apoyo a las iniciativas que deba tomar esta administración, ya que todas ellas van en beneficio directo de la compañía y por ende de quienes la conforman.-

Sin otro particular, me suscribo de ustedes y quedo,

Atentamente,


~~ING. CARLOS VERA GRUNAUER~~
~~GERENTE GENERAL~~