

Quito, Marzo 18 del 2019

Señores Socios

ALLIANCE TECH DEL ECUADOR CIA. LTDA.

Ciudad

Señores Socios:

En cumplimiento a disposiciones legales y estatutarias, presento a consideración de ustedes el siguiente informe de Gerencia por el período terminado al 31 de diciembre 2018 en el que se detallan aspectos relevantes en el desenvolvimiento económico y social de nuestra empresa.

ANTECEDENTES

En este nuevo período de operación de la compañía, los resultados se cumplieron en forma parcial de acuerdo con las metas previstas; toda vez que la situación económica, social y política del Estado Ecuatoriano no han permitido cumplir con las operaciones financieras planificadas. Esperamos que las condiciones mejoren en el siguiente ejercicio económico, ya que los productos y servicios que ofrece nuestra compañía se han introducido ampliamente en el mercado, a pesar de que el crecimiento país no fue más del 3.6% con una inflación anual del 4.02%

CIFRAS

A continuación detallo los resultados más significativos del ejercicio económico 2018:

- Las ventas del ejercicio 2018 llegaron a \$2.924.053,82 obteniendo un incremento con relación al año anterior del 15,85%;
- El costo de ventas genera un 17.65% más con relación al período anterior;
- La utilidad líquida del ejercicio a disposición de los socios es de \$ 56.775,20 equivalente al 1.94% del total de las ventas, con un incremento importante con relación al año anterior, Esto se consiguió principalmente por ejercer un mejor control en los gastos.

INDICES FINANCIEROS

- **RAZON CORRIENTE**
 - Activo Corriente 483.539,71
 - Pasivo Corriente 270.480,76 **RELACION 1,79**

El Capital de Trabajo es superior al promedio de la industria, lo que significa que la situación de la compañía es satisfactoria, una vez que se opere el año económico en mejores condiciones socio-económicas.

- **LIQUIDEZ DE PAGO**
 - Total del Activo 499.794,44
 - Total del Pasivo 369.404,37 **RELACION 1,35**

Se tiene liquidez para cancelar las obligaciones con nuestros acreedores, mediante las acciones de recuperación de cartera y los procedimientos administrativos implementados.

CLIMA LABORAL

Con el personal de la empresa, se ha mantenido una relación estable, en los departamentos de venta y administrativos, propiciando un clima laboral exitoso.

PROYECCIONES

Se tiene previsto para el año 2019 superar los niveles de ventas y un gasto adecuadamente normal que nos permita mantener y conservar nuestros ingresos.

Esperemos que el panorama político y las medidas económicas que adopte el gobierno sean los más adecuados, con ello se logrará una estabilidad que beneficie a todos los habitantes de este país.

Es todo cuanto tengo que informar a los Señores Accionistas de mi gestión en el presente período

Atentamente,

Luis Narváez Fabara.