

INFORME DE GERENCIA DE DIGITALIGHT CIA. LTDA. POR EL PERIODO ECONÓMICO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2016

Señores Socios:

Dando cumplimiento a disposiciones estatutarias y legales dispuestas por la Superintendencia de Compañías, me permito poner a su consideración el informe de actividades económicas realizadas por la Gerencia de la compañía durante el año 2016, con la información de los balances del año 2015 aprobados en la Junta de Socios realizada el día 18 de marzo del 2017.

La contabilidad del ejercicio económico de enero 1 a diciembre 31 del 2016 arroja los siguientes resultados:

INGRESOS:

Las ventas totales del año ascienden a un total de US\$ 200.119,79

EGRESOS:

Los costos de ventas US\$ 65.884,46

Los gastos de administración y ventas US\$ 129.240,54

Los gastos financieros US\$ 1.801,96

El resultado del ejercicio es de US\$ 418,89

La utilidad del ejercicio en este periodo alcanza un 0.21% de las ventas, el costo de ventas es del 0.64% y los gastos administrativos y de ventas es el 0.32%

En el área Comercial:

Las ventas decrecieron en relación al periodo anterior en un 49.29%, debido a que en este periodo se puso énfasis en la venta de equipos, campo que en este año se planifica seguir creciendo.

Para el año 2017 se espera se incremente estas ventas ya que el mercado de los Leds está creciendo considerablemente en el país.

En el área Financiera:

En este período se produjeron los siguientes índices: la liquidez circulante es de 1.3. Como podemos observar en estos resultados, la liquidez de la compañía ha disminuido

considerablemente en relación al año anterior. Para este periodo hay que poner énfasis en la liquidez ya que es un índice que en los años anterior se lo estaba manteniendo en un buen nivel.

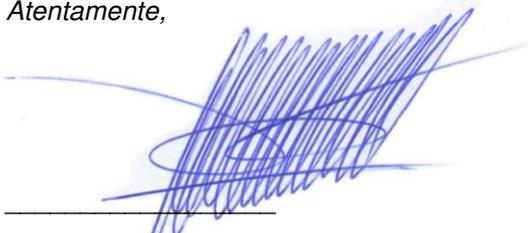
El apalancamiento de la empresa en este período, se encuentra algo elevado ya que refleja un alto grado de endeudamiento. Para el siguiente periodo hay que poner mucho cuidado en la calidad de los créditos que se están adquiriendo con el fin de mejorar estos índices.

En conclusión la rentabilidad total en este periodo disminuye considerablemente por lo que se debe realizar la revisión inmediata de las políticas de ventas y hacer un análisis exhaustivo de los costos para determinar la causa de la baja rentabilidad y tomar los correctivos de manera inmediata.

En conclusión se debe tomar medidas urgentes para mejorar la imagen financiera que la empresa tiene en el momento.

Sin más por el momento, quedo de ustedes.

Atentamente,



Mauricio Montaña Orellana

Gerente General

DIGITALIGHT CÍA. LTDA.