

**INFORME DE GERENCIA DE DIGITALIGHT CIA. LTDA. POR EL PERIODO  
ECONÓMICO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009**

Señores Socios:

Dando cumplimiento a disposiciones estatutarias y legales dispuestas por la Superintendencia de Compañías, me permito poner a su consideración el informe de actividades económicas realizadas por la Gerencia de la compañía durante el año 2009.

La contabilidad del ejercicio económico de enero 1 a diciembre 31 del 2009 arroja los siguientes resultados:

**INGRESOS:**

Las ventas totales del año ascienden a un total de US\$ 241.384.

**EGRESOS:**

Los costos de ventas US\$ 122.777,74

Los gastos de administración y ventas US\$ 86.524.03

El resultado del ejercicio es de US\$ 32.082.23

Como podemos notar, en este periodo hemos alcanzado una utilidad antes de impuestos del 13,29%, el costo de ventas es el 50,86% y los gastos administrativos hacen al 35,84%. En relación al periodo anterior se ha incrementado la utilidad en 5 puntos porcentuales

**En el área Comercial:**

Las ventas se incrementaron en un 8,17% manteniendo únicamente la línea de alquiler de equipos para eventos.

Para nuevo periodo con las inversiones realizadas se prevé incrementar las ventas por lo menos en un 30% en la línea de alquiler de equipos para eventos; también se ha planificado realizar la importación y venta de pantallas electrónicas de Leds para proyectos privados y públicos.

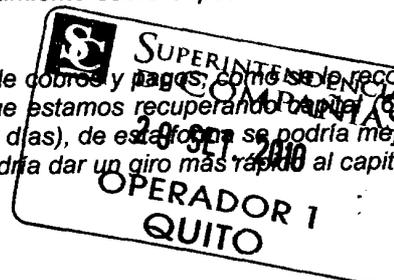
**En el área Financiera:**

La liquidez de la compañía se encuentra en este periodo en 1.53, la prueba acida en cambio está en 0.91, y el capital de trabajo está en 30474.05, con estos resultados se puede indicar que la liquidez en la compañía es buena. Para mejorar la liquidez recomendamos se haga un ajuste en las políticas de crédito y pagos.

En relación al Apalancamiento la compañía se encuentra un en nivel medio el mismo que lo consideramos bueno ya que existe la capacidad de pago necesaria, los activos totales están financiados en un 62% a un bajo costo. La solvencia de la compañía está en 1.64 de la misma forma se la considera en un buen nivel.

En este periodo la rentabilidad de la empresa se ha incrementado considerablemente con 13% de utilidad neta antes de impuestos y el rendimiento sobre el patrimonio del 39% y sobre los activos del 15%.

Se debe considerar mejorar las políticas de cobros y pagos, como se le recomendó anteriormente, ya que tenemos un desfase en el tipo que estamos recuperando (61 días) y el tiempo en que pagamos a nuestros proveedores (56 días), de esta forma se podría mejorar nuestros índices de liquidez e incluso utilidades por que se podría dar un giro más rápido al capital líquido. De la misma



forma se debe hacer un análisis de los activos productivos ya que el índice de rotación de activos es muy bajo (1.12), mejorando este índice se podría incrementar nuestra rentabilidad sobre activos.

Para mejorar los índices y la rentabilidad de la compañía, en este año se están tomando medidas drásticas en el control de los gastos y la recuperación de la cartera. En el plan de ventas se ha considerado hacer descuentos especiales por pronto pago y a su vez mejorar el volumen de las mismas.

A pesar que en este año la compañía sufrió un asalto a mano armada en las bodegas y perdimos muchos de nuestros activos más productivos, se ha podido salir adelante y mantener una aceptable rentabilidad y solvencia, de igual manera se incrementó la utilidad en relación a los años anteriores.

Sin más por el momento, quedo de ustedes.

Atentamente,



Hernán Montaña Orellana  
Gerente General  
DIGITALIGHT CÍA. LTDA.

