



Global Oil S.A.

Afganistán 72 #6 – Quito Ecuador
Telfs: (593) (2) 246-6009 Fax (593) (2) 244-7006
e-mail: globaloilsa@hotmail.com

83 808

INFORME DEL VICEPRESIDENTE EJECUTIVO AÑO 2008

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

A continuación presento a ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de diciembre del 2008.

La compañía fue constituida el 12 de septiembre del 2000. El año 2001 fue un periodo de transición que requirió de mucho esfuerzo físico y económico de parte de los accionistas. El año 2002 se caracterizó por ser una larga lucha con el gran número de empresas dedicadas a la actividad de importación y reventa de bienes y equipos a la industria petrolera, el reducido número de clientes y la imposibilidad de obtener créditos comerciales de los bancos locales. El año 2003, fue parecido al año 2002, excepto que las ventas fueron menores y los accionistas continuaron soportando financieramente para el capital de trabajo de la empresa. En el 2007 bajaron las ventas respecto al año inmediato anterior.

En el 2008, las ventas se duplicaron comparadas con el 2007. Esto fue producto de mayor liquidez de los clientes y de la reducción de costos de transporte al consolidar varias órdenes en cada embarque. Por otro lado, no se pudo pagar los intereses ni el capital de los prestamistas y accionistas, ni las utilidades debido a que la totalidad del capital de trabajo estuvo utilizado en compras de productos, y los clientes se demoraron en pagar, terminando el año con \$347,338.35 en cuentas por cobrar. Los costos operativos se mantuvieron al mínimo posible tanto en gastos generales como en gasto de personal. Al término del 2008 había \$197,666.83 en cuentas a pagar a proveedores y \$39,325.33 en cuentas por pagar a los accionistas.

El balance, estados de pérdidas y ganancias y el informe del Comisario, en el que se expresan los índices de liquidez, presentan claramente que la situación de Global Oil es la de una empresa en un medio muy competitivo en una área de mucho potencial pero con las dificultades en un mercado lleno de empresas competidoras. Se obtuvo una utilidad del 7.8% comparado con el total de ventas, muy superior a la del 2007, cuando se obtuvo el 4.7%. Esta es una utilidad que todavía refleja los márgenes bajos que estratégicamente se utilizan para incrementar las ventas, que como se puede observar comienza a dar resultados positivos. Todavía existe un saldo significativo de cuentas por pagar a los prestamistas extranjeros por las aportaciones de años anteriores, que han permitido el crecimiento indicado. Claro que este resultado no refleja el hecho que la empresa no pagó los intereses por los dineros aportados por los Accionistas durante todo el 2008.

Los resultados del 2009 dependerán de la situación económica del Ecuador y del mejoramiento de las tasas de interés y la apertura que demuestren las instituciones financieras que permitan el crecimiento productivo del país, y por ende de Global Oil.



Global Oil S.A.

Afganistán 72 #6 – Quito Ecuador

Telfs: (593) (2) 246-6009 Fax (593) (2) 244-7006

e-mail: globaloilsa@hotmail.com

Resulta bastante difícil mantenerse en las mismas condiciones debido a la gran competencia existente en nuestro medio y a la falta total de acceso a créditos comerciales con intereses racionales. El nuevo impuesto del 1% a los capitales para pagar las importaciones nos va a afectar en el 2009 al igual que la significativa baja en el precio del petróleo. Con ganancias de un 7% no es posible crecer mucho más.

Para finalizar agradezco a los Accionistas, su confianza en mi gestión y a los colaboradores de Global Oil por su ayuda.

Atentamente,



**Ing. Francisco Gómez de la Torre
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO**