



INFORME DEL VICEPRESIDENTE EJECUTIVO AÑO 2013

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

A continuación presento a ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de diciembre del 2013.

La compañía fue constituida el 12 de septiembre del 2000. Cada año desde el inicio ha sido una dura competencia con una infinidad de proveedores y con procesos de compras de nuestros clientes muchas veces poco claros. Desde el año 2010, ya no se puede saber el resultado de nuestras cotizaciones al no estar permitidos a asistir a la apertura de cotizaciones. En abril del 2012, Petroamazonas absorbió a Petroproducción, dejando totalmente afuera a todos los proveedores calificados en Petroproducción. Hasta la fecha Petroamazonas no ha calificado a Global Oil como proveedor.

En el 2013, las ventas fueron menos del 40% de las ventas el 2012. Este fue el resultado de haber perdido nuestro mejor cliente, como se indicaba anteriormente.

El balance, estados de pérdidas y ganancias y el informe del Comisario, en el que se expresan los índices de liquidez, presentan claramente que la situación de Global Oil es la de una empresa en un medio muy competitivo en una área de mucho potencial pero con las dificultades en un mercado lleno de empresas competidoras. Como resultado de las bajas ventas tuvimos una pérdida en el ejercicio de \$6,959, a pesar que los gastos se los pudo bajar en un 26% comparado con el 2012. Otro problema sin solución es el alto valor en los activos relacionados con créditos tributarios que no los podemos utilizar al haber menos ventas ni tampoco los podemos monetizar por las regulaciones existentes.

Los resultados del 2014 dependerán de la situación económica del Ecuador y del mejoramiento de las tasas de interés y la apertura que demuestren las instituciones financieras que permitan el crecimiento productivo del país, y por ende de Global Oil. Esperamos que Petroamazonas nos califique como proveedor, luego de absorber a Petroproducción en abril de 2012. Hasta la fecha Petroamazonas no nos confirma los resultados de la solicitud de proveedor.

Esperamos también que los procesos de compras sean más claros e imparciales. Tenemos que exigir en lo posible a los fabricantes que nos entreguen el material a tiempo para eliminar las penalidades por entregas tarde. Pagamos multas significativas por entregas tarde.

Resulta bastante difícil mantenerse en las mismas condiciones debido a la gran competencia existente en nuestro medio, a la falta de claridad de muchos procesos de compras y a la falta total de acceso a créditos comerciales con intereses racionales.



Global Oil S.A.

Afganistán 72 #6 – Quito Ecuador
Telfs: (593) (2) 246-6009 Fax (593) (2) 244-7006
e-mail: globaloilsa@hotmail.com

El impuesto del 5% a los capitales para pagar las importaciones nos continúa afectando en el 2013 ya que nos ha reducido el margen de utilidad.

Para finalizar agradezco a los Accionistas, su confianza en mi gestión y a los colaboradores de Global Oil por su ayuda.

Atentamente,

Ing. Francisco Gómez de la Torre
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO