



INFORME DEL VICEPRESIDENTE EJECUTIVO AÑO 2012

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

A continuación presento a ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de diciembre del 2012.

La compañía fue constituida el 12 de septiembre del 2000. Cada año desde el inicio ha sido una dura competencia con una infinidad de proveedores y con procesos de compras de nuestros clientes muchas veces poco claros. Desde el año 2010, ya no se puede saber el resultado de nuestras cotizaciones al no estar permitidos a asistir a la apertura de cotizaciones. En abril del 2012, Petroamazonas absorbió a Petroproducción, dejando totalmente afuera a todos los proveedores calificados en Petroproducción.

En el 2012, las ventas se duplicaron comparadas con el 2011. Esto fue producto de un menor número de ventas pero de un valor bastante mayor. Hubiese sido un año record en todo sentido de no ser por un error garrafal de un cliente que no canceló una factura por \$61,432 en octubre ya que luego nos enteramos que la había perdido, por lo que hubo que hacer una sustitutiva de la declaración mensual. Esto resultó en que los ingresos de esta factura no consten en el 2012 pero todos los gastos de esta venta si están en el balance del 2012.

El balance, estados de pérdidas y ganancias y el informe del Comisario, en el que se expresan los índices de liquidez, presentan claramente que la situación de Global Oil es la de una empresa en un medio muy competitivo en una área de mucho potencial pero con las dificultades en un mercado lleno de empresas competidoras. Se obtuvo una utilidad de menos del 1% comparado con el total de ventas, por el error en la factura no cobrada indicado anteriormente. De no ser así, hubiésemos tenido una utilidad significativa. Esta es una utilidad que todavía refleja los márgenes bajos que estratégicamente se utilizan para incrementar las ventas.

Los resultados del 2013 dependerán de la situación económica del Ecuador y del mejoramiento de las tasas de interés y la apertura que demuestren las instituciones financieras que permitan el crecimiento productivo del país, y por ende de Global Oil. Esperamos que Petroamazonas nos califique como proveedor, luego de absorber a Petroproducción en abril de 2012. Hasta la fecha Petroamazonas no nos confirma los resultados de la solicitud de proveedor. Esto considerando que Petroproducción era nuestro mejor cliente hasta abril del 2012.

Esperamos también que los procesos de compras sean más claros e imparciales. Tenemos que exigir en lo posible a los fabricantes que nos entreguen el material a tiempo para eliminar las penalidades por entregas tarde. Pagamos multas significativas por entregas tarde.



Global Oil S.A.

Afganistán 72 #6 – Quito Ecuador
Telfs: (593) (2) 246-6009 Fax (593) (2) 244-7006
e-mail: globaloilsa@hotmail.com

Resulta bastante difícil mantenerse en las mismas condiciones debido a la gran competencia existente en nuestro medio, a la falta de claridad de muchos procesos de compras y a la falta total de acceso a créditos comerciales con intereses racionales.

El nuevo impuesto del 5% a los capitales para pagar las importaciones nos continúa afectando en el 2012 ya que nos ha reducido el margen de utilidad en 5%.

Para finalizar agradezco a los Accionistas, su confianza en mi gestión y a los colaboradores de Global Oil por su ayuda.

Atentamente,

Ing. Francisco Gómez de la Torre
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO