

INFORME DEL VICEPRESIDENTE EJECUTIVO AÑO 2010

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

A continuación presento a ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de diciembre del 2010.

La compañía fue constituida el 12 de septiembre del 2000. El año 2001 fue un periodo de transición que requirió de mucho esfuerzo físico y económico de parte de los accionistas. El año 2002 se caracterizó por ser una larga lucha con el gran número de empresas dedicadas a la actividad de importación y reventa de bienes y equipos a la industria petrolera, el reducido número de clientes y la imposibilidad de obtener créditos comerciales de los bancos locales. En el 2008 y en 2010 subieron las ventas respecto al año inmediato anterior.

En el 2010, las ventas subieron en casi 46% comparadas con el 2009. Esto fue producto de cambios económicos y administrativos de nuestros clientes que resultaron en más procesos de compra y más éxito en los mismos. Este resultado fue logrado en gran parte al haber podido incrementar los viajes para obtener mejores costos de nuestros proveedores. Es otra cosa cuando se puede negociar frente a frente para conseguir costos más bajos de los materiales.

El balance, estados de pérdidas y ganancias y el informe del Comisario, en el que se expresan los índices de liquidez, presentan claramente que la situación de Global Oil es la de una empresa en un medio muy competitivo en una área de mucho potencial pero con las dificultades en un mercado lleno de empresas competidoras. Se obtuvo una utilidad del 4.6% comparado con el total de ventas, mejor que en el 2009, pero inferior al 2008. La baja en el porcentaje de utilidad es principalmente como resultado de las penalidades por entregas tarde por parte de los fabricantes y por el cobro del nuevo impuesto del 2% a los capitales para pagar las importaciones. Esta es una utilidad que todavía refleja los márgenes bajos que estratégicamente se utilizan para incrementar las ventas. Claro que este resultado no refleja el hecho que la empresa no pagó los intereses por los dineros aportados por los Accionistas durante años anteriores.

Los resultados del 2011 dependerán de la situación económica del Ecuador y del mejoramiento de las tasas de interés y la apertura que demuestren las instituciones financieras que permitan el crecimiento productivo del país, y por ende de Global Oil. Tenemos que exigir en lo posible a los fabricantes que nos entreguen el material a tiempo para eliminar las penalidades por entregas tarde. Esperamos también que nuestros clientes se reorganicen y aceleren los procesos de abastecimientos.

Resulta bastante difícil mantenerse en las mismas condiciones debido a la gran competencia existente en nuestro medio y a la falta total de acceso a créditos comerciales con intereses racionales.

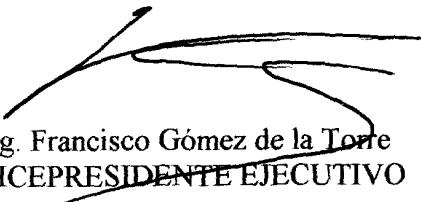


Afganistán 72 #6 – Quito Ecuador
Telfs: (593) (2) 246-6009 Fax (593) (2) 244-7006
e-mail: francisco.gomez@globaloil.com.ec

El nuevo impuesto del 2% a los capitales para pagar las importaciones nos continúa afectando en el 2010 ya que nos ha reducido el margen de utilidad en 2%. La situación económica mundial ha mejorado con lo que mejoró los resultados generales.

Para finalizar agradezco a los Accionistas, su confianza en mi gestión y a los colaboradores de Global Oil por su ayuda.

Atentamente,


Ing. Francisco Gómez de la Torre
~~VICEPRESIDENTE EJECUTIVO~~



09 AGO 2011 CR