

DURACERO Cía. Ltda.

LAGO AGRIO, 8 de octubre de 2007

Señores Socios de
DURACERO COMPANIA LIMITADA
Presente.-
INFORME DE GERENCIA.- AÑO 2006

Durante el año fiscal 2005-2006 DURACERO estuvo empeñado en afianzar las relaciones comerciales con sus proveedores ante lo cual era necesario mantener un buen record de pagos.

Nuestras ventas totales que alcanzaron un valor de 1'023.674.07 usd con un promedio de 85.306.17 usd mensual son el reflejo haber alcanzado una excelente relación con nuestros proveedores, cubriendo solamente las necesidades de nuestros clientes sin aumentar nuestro inventario de bodega...

Durante todo el año no hubo necesidad de recurrir al financiamiento externo bancarios y al igual que con los proveedores, con el banco, era necesario llegar al mismo tipo de relación, a fin de lograr aumentar la credibilidad financiera hacia la empresa. Solo basto nuestro flujo normal de caja para disponer de recursos encono micos y destinarlos a las cuentas por pagar a corto plazo.

Se comenzo los tramites en el banco Internacional a fin de conseguir un préstamo comercial de 45.000.00 usd que serviría de apalancamiento para futuras operaciones en el año siguiente ya que se prevé será un año electoral y de mucha incertidumbre economica.

DURACERO no incremento su personal administrativo no así el del área de ventas misma que se incremento en dos puestos de trabajo.

En el área administrativa se comenzo con la implementación del nuevo sistema contable "MILENIUN ", mismo que comenzo a ser probado.

Presento a Ustedes señores accionistas; estos, las mas importantes actividades y las conclusiones a nuestra gestión durante el año 2006.

ATENTAMENTE

Ing. Byron Gardillo V.
GERENTE.



.....