

MERINOROSSES CIA. LTDA.

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento a las disposiciones legales y Estatutarias, pongo en conocimiento y someto a consideración de esta Junta, el informe que a continuación me permito detallar:

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PARA EL AÑO 2013:

El país cierra el 2013 con una inflación del 2.70%, 1.46% menos que el año anterior; una tasa de desempleo del 4.9% que en términos estadísticos estaría bien manejado por el Gobierno, en los meses de noviembre y diciembre se registro un incremento del en la inflación en especial en los productos de primera necesidad.

El sector exportador privado de Ecuador se vio afectado por la pérdida de las preferencias arancelarias de Estados Unidos conocido como ATPDEA, para lo cual se pidió compensaciones expeditas y efectivas lo cual el gobierno se comprometió crear el Certificado de Abono Tributario como ayuda para los exportadores a Estados Unidos para compensar este impuesto y en realidad está devolviendo parte del valor de los impuestos que se paga por la exportación de flores a los Estados Unidos.

ASPECTOS GENERALES:

El precio del petróleo en el año 2013 tuvo tendencia a la baja y eso es una pésima noticia para el gobierno ecuatoriano el cual tendrá menos recursos para cumplir con sus planes de inversión en este año electoral. El precio cerro a \$ 98.08

Sin embargo la economía ecuatoriana se ha mantenido durante el año 2013.

SOCIAL Y LABORAL:

En lo laboral ha existido cierta tranquilidad de los sectores que intervienen en este campo; sin embargo se registra una disminución del desempleo a nivel nacional, el 2013 termina con 4.9% en desempleo.

En este año el salario unificado, el Gobierno determinó en USD 318,00, determinó un aumento de 26 dólares con relación al año anterior en el Salario Básico Unificado, y para el sector floricultor en USD 318.00 que recibieron mensualmente el trabajador agrícola.

No obstante seguimos manteniendo las mejores relaciones con todo el personal que trabaja en la empresa, se buscará cumplir con las leyes laborales especialmente en lo que se refiere a contratar por lo menos dos personas con discapacidades. No debemos olvidar que un producto de primera calidad no se le puede obtener sin la cooperación total del capital humano.

ASPECTOS DE LA EMPRESA:

Con respecto a este punto, debo manifestar a ustedes señores socios que se ha cumplido eficientemente todas y cada una de sus disposiciones encargadas a mi gestión.

Se mejoró la infraestructura de las instalaciones de finca se esta creando un nuevo invernadero el cual entrará en producción el próximo año, para lo cual se debe invertir, primero en la compra definitiva del terreno, para lo cual se solicitará un crédito para realizar esta inversión.

Se mantiene el sello FLORECUADOR patrocinado por Expoflores, es una carta de presentación de la empresa al exterior, sobre nuestro manejo integrado de plagas con sistemas biológicos, atención y protección al trabajador, con este sello nuestra flor irá a nuevos mercados especialmente en los países bajos y Alemania.

Pese a los problemas anotados, la empresa ciertamente ha manejado sus recursos con mucha eficiencia y planificación y los resultados son los siguientes:

VENTAS NETAS	2,939.530.76
COSTO DE PRODUCCION Y VENTAS	2.061.450.35
GASTOS OPERACIONALES	610.602.85
(+) OTROS INGRESOS	4.98
(-) GASTOS NO OPERACIONALES	39.843.49

UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS Y PARTICIPACION	<u>227.639.05</u>
PARTICIPACION LABORAL	34.145.86
IMPUESTO A LA RENTA	51.334.07
UTILIDAD DEL EJERCICIO	<u><u>142.159.12</u></u>

CONCILIACION TRIBUTARIA

UTILIDAD CONTABLE	227.639.05
15% PARTICIPACION LABORAL	34.145.86
	<u>193.493.19</u>
(+) GASTOS NO DEDUCIBLES	39.843.49
BASE IMPONIBLE	233.336.68
22% IMPUESTO A LA RENTA	51.334.07
ANTICIPO PAGADO	26.376.21
RETENCIONES EN LA FUENTE	51.44
IMPUESTO A PAGAR	<u><u>26.323.77</u></u>

En el aspecto tributario para el año 2013 se tuvo la baja del 1% el impuesto a la renta ahora será del 22%.

RECOMENDACIONES Y OBJETIVOS PARA EL 2013:

Como consecuencia de la variación de los mercados en lo que se refiere a variedades tenemos que seguir buscando nuevos mercados y esto obliga a seguir cambiando algunas variedades ya que algunas de ellas dejaron de ser competitivas.

Como es de su conocimiento el mercado ruso es muy bueno por cuanto sus precios son muy competitivos, pero esto implica mejorar nuestra calidad de flor.

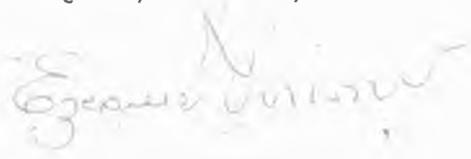
La empresa consciente de esto que está haciendo, es ser mas óptimo teniendo variedades TOP que demanda el mercado internacional.

En cuanto a los factores que perjudican el desarrollo del medio competitivo son; en el mercado internacional es muy difícil la competitividad por poseer como moneda de cambio el dólar, que solamente comparado con el país de Colombia que tiene devaluación de su moneda los precios son más bajos por lo que se hace difícil la competitividad.

Los costos de operación suben anualmente especialmente en la mano de obra que representa el 50% de costos y gastos de la empresa.

Los controles aduaneros implementados especialmente por los Estado Unidos sobre el tráfico de drogas nos implica también a nosotros tener un mejor control de nuestros embarques, para ello se seguirá trabajando para mantener el certificado de la BASC organismo que asesora para el buen manejo del comercio y control de tráfico estupefacientes esto implica una inversión costosa pero es necesaria para protección de nuestras ventas. La obtención del permiso sanitario implica realizar mantenimientos y adecuaciones constantes para pasar las revisiones anuales.

Quito, abril 22 /2014



Ezcequiel Merino Merino
GERENTE GENERAL