

MERINOROSSES CIA. LTDA.

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento a las disposiciones legales y Estatutarias, pongo en conocimiento y someto a consideración de esta Junta, el informe que a continuación me permito detallar:

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PARA EL AÑO 2012:

El país cierra el 2012 con una inflación del 4.16%, 1.25% menos que el año anterior; una tasa de desempleo del 5.2% que en términos estadísticos estaría bien manejado por el Gobierno, pero la realidad es otra si comparamos en los mercados internos, todos los productos han subido de hasta un 100% sobre todo los productos de primera necesidad

La producción de flores en las empresas nacionales empieza temprano y acaba tarde, sobre todo en épocas como San Valentín, el 14 de febrero, el Día de la Mujer, el 8 de marzo, o el Día de la Madre, el segundo domingo de mayo. Esta ha sido la rutina durante muchos años.

Lo que sí favoreció una vez más al sector, este año, es la Extensión de las Preferencias Arancelarias Andinas, (ATPDEA, por sus siglas en inglés) a pesar de que durante el año no se ha logrado una extensión a largo plazo de éste beneficio, lo que ha favorecido a las exportaciones de los principales sectores productivos en especial de rosas.

Se ha tenido que sortear todos estos obstáculos y considero que MERINOROSSES CÍA. LTDA., ha cumplido los objetivos trazados para el año 2012.

ASPECTOS GENERALES:

El precio del petróleo en el año 2012 tuvo tendencia a la baja y eso es una pésima noticia para el gobierno ecuatoriano el cual tendrá menos recursos para cumplir con sus planes de inversión en este año electoral. El precio cerro a \$ 81.

Sin embargo la economía ecuatoriana se ha mantenido durante el año 2012.

SOCIAL Y LABORAL:

En lo laboral ha existido cierta tranquilidad de los sectores que intervienen en este campo; sin embargo se registra una disminución del desempleo a nivel nacional, el 2012 termina con 5.2% en desempleo.

En este año el salario unificado, el Gobierno determinó en USD 292,00, determinó un aumento de 28 dólares con relación al año anterior en el Salario Básico Unificado, y para el sector floricultor en USD 292.00 que recibieron mensualmente el trabajador agrícola.

No obstante seguimos manteniendo las mejores relaciones con todo el personal que trabaja en la empresa, se buscará cumplir con las leyes laborales especialmente en lo que se refiere a contratar por lo menos dos personas con discapacidades. No debemos olvidar que un producto de primera calidad no se le puede obtener sin la cooperación total del capital humano.

ASPECTOS DE LA EMPRESA:

Con respecto a este punto, debo manifestar a ustedes señores socios que se ha cumplido eficientemente todas y cada una de sus disposiciones encargadas a mi gestión.

Se mejoró la infraestructura en la Postcosecha con nuevas instalaciones lo que nos permitirá exportar flores de calidad y tener un mejor control de calidad.

En el año 2012 se obtuvo la renovación del sello FLORECUADOR patrocinado por Expoflores, es una carta de presentación de la empresa al exterior, sobre nuestro manejo integrado de plagas con sistemas biológicos, atención y protección al trabajador, con este sello nuestra flor irá a nuevos mercados especialmente en los países bajos y Alemania.

Pese a los problemas anotados, la empresa ciertamente ha manejado sus recursos con mucha eficiencia y planificación y los resultados son los siguientes:

VENTAS NETAS	2,292.506.48
COSTO DE PRODUCCION Y VENTAS	1,623.298.89
GASTOS OPERACIONALES	563.482.89
(+) OTROS INGRESOS	226.32
(-) GASTOS NO OPERACIONALES	34.767.76
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS Y PARTICIPACION	71.183.27
PARTICIPACION LABORAL	10.677.49
IMPUESTO A LA RENTA	24.005.15
UTILIDAD DEL EJERCICIO	36.500.62

CONCILIACION TRIBUTARIA

UTILIDAD CONTABLE	71,183.27
15% PARTICIPACION LABORAL	10,677.49
	60,505.78
(+) GASTOS NO DEDUCIBLES	43,864.43
BASE IMPONIBLE	104,370.21
23% IMPUESTO A LA RENTA	24,005.15
ANTICIPO PAGADO	15,105.56
SALDO DEL ANTICIPO AÑO ANTERIOR	50.43
IMPUESTO A PAGAR	8,950.02

En el aspecto tributario para el año 2012 se tuvo la baja del 1% el impuesto a la renta del 24% a 23%

RECOMENDACIONES Y OBJETIVOS PARA EL 2013:

Como consecuencia de la variación de los mercados en lo que se refiere a variedades tenemos que seguir buscando nuevos mercados y esto obliga a seguir cambiando algunas variedades para eso ya se tiene un listado de las variedades que en el mercado ya no son competitivas, poner énfasis en el mercado europeo que en este año nos ha dado buenos resultados e insistir con el mercado ruso por cuanto sus precios son muy competitivos, pero esto implica mejorar nuestra calidad de flor;

Los controles aduaneros implementados especialmente por los Estado Unidos sobre el tráfico de drogas nos implica también a nosotros tener un mejor control de nuestros embarques, para ello se seguirá trabajando para mantener el certificado de la BASC organismo que asesora para el buen manejo del comercio y control de tráfico estupefacientes esto implica una inversión costosa pero es necesaria para protección de nuestras ventas. La obtención del permiso sanitario implica realizar mantenimientos y adecuaciones constantes para pasar las revisiones anuales.

Quito, abril 22 /2013



Rodrigo Merino Merino
GERENTE GENERAL

