

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA
JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE GARINMOPOINT CIA. LTDA.
SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2012**

1.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS:

Podemos indicar que en este año no se ha podido cumplir con los objetivos previstos, teniendo un decremento en nuestras ventas del 15% con respecto al año pasado, No hemos tenido un deterioro en nuestra cartera de clientes pero tampoco el crecimiento esperado. Los clientes han bajado sus importaciones sin el crecimiento esperado, razón por la cual se tiene un descenso en nuestras ventas, a más de que hemos tenido que ajustar los precios debido a la competencia.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

La disposición de la Junta General sobre la calificación de la empresa como Consolidadora y Desconsolidadora no se la pudo concluir debido a que la aduana rechazo el tramite debido que se crearía un nuevo marco jurídico para la calificación, esta resolución sale este año 2013, tan pronto tengamos los requisitos que se deben cumplir nos pondremos nuevamente a tramitarlo.

3.- INFORMACIÓN SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO.

El Ecuador en el 2012, mostró un crecimiento económico proyectado por el 5% real. La tasa de inflación fue del 4.16 inferior a la del 2011. El salario mínimo también se aumentó de \$ 264.00 en el 2011 \$ 292.00 en el 2012, que representa un incremento aproximado del 11%.

En este año se hace la implementación de las NIFFS y los ajustes necesarios en nuestra contabilidad.

4.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE:

La situación Financiera de la Compañía se refleja en el nivel de operaciones que hemos realizado en el transcurso del ejercicio económico, el patrimonio de la empresa al 31 de Diciembre de 2012 es de \$ 83.658.91. El total de activos es de \$ 447.147,50. Las ventas llegaron a la suma \$ 638.674.91, en relación con las ventas del año 2011 que fueron de \$ 752.817,34 tuvimos un decrecimiento del 15.16%; en el año 2012 hemos obtenido pérdida de UD\$ 13.229.40 contra la utilidad del año 2011 que fue de

US\$ 28.842,21; los gastos de venta son de US\$ 316.467.47, los gastos administrativos son de \$ 308.470,98 y los financieros son de US\$ 26.965,86 .

Rendimiento.- La pérdida del ejercicio fue de \$ 13.229.40.

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

Las Ventas para el año 2013 las proyectaremos con un incremento del 20%.

Estrategias.- Las estrategias que nos hemos planteado en junta de directorio son las siguientes:

Financieras.- Podremos mucho énfasis en la gestión de ventas para de esta manera lograr mayores ingresos

Evitar los costos adicionales a lo ya establecidos.

Logísticas.-

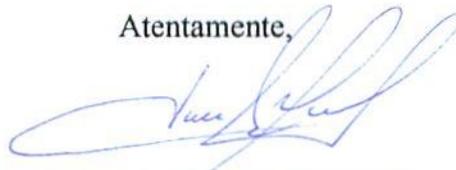
Mejoraremos la imagen empresarial con capacitación permanente, actualizaciones en tendencias del mercado, aplicado Benchmarking.

7. - CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA LEY DE PROPIEDAD INTELECTUAL.

Las disposiciones pertinentes de la Ley de Propiedad Intelectual, en especial aquellas relacionadas con la utilización de software debidamente licenciado por sus titulares, han sido cumplidas adecuadamente. De igual manera la empresa viene utilizando licencias de todos los programas utilizados.

Reciban un cordial saludo.

Atentamente,



JAIME MONCAYO PONCE

GERENTE GENERAL