

QUITO, 1 DE ABRIL DEL 2008

INFORME DE GERENCIA.

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE TRACNET S.A.

Por medio de este informe quiero hacerle llegar a Uds. la información sobre la gestión realizada en este año, por todo el equipo técnico y de ventas de TRACNET S.A.

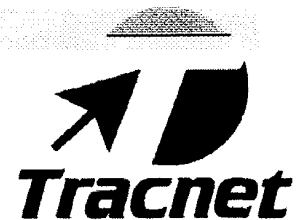
Ventas
Cableado estructurado
Servicio técnico
Configuración de centrales telefónicas
Reparación de equipos de computación
Mantenimiento de equipos de computación

En lo referente a ventas estamos trabajando con un máximo margen del 8%, con respecto a nuestro costo, este margen no puede ser mayor ya que nuestros productos son comercializados por varias empresas esto es porque nuestra competencia es alta.

Existen empresas fieles que no les importan tal vez el precio, por el valor agregado que presta TRACNET S.A. con su departamento de Servicio Técnico y de servicio en el trabajo post venta.

En mantenimiento y soporte se ha logrado incrementar el número de máquinas y servidores con los clientes ENGOMA ADHESIVOS, Cooperativa de ahorro y crédito PRIMMA, SIGMAPLAST, GUAISA Y DISTRIBUIDORA PROAÑO, estos clientes nos han permitido firmar los contratos de mantenimiento, con lo que también se incremento las ventas de accesorios para PC's.

Con respecto a cableado estructurado, se ha obtenido la certificación de CISCO y próximamente debemos tener un ingeniero certificado para poder certificar trabajos que se realicen con elementos de esta marca.



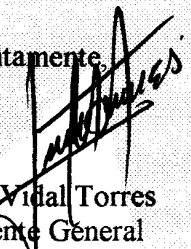
También en esta área se puede mencionar varios proyectos realizados, tal es el caso de LABORATORIOS ACROMAX, LETERAGO entre otros, aprovechando esta unidad de cableado se realizó una alianza estratégica con MAINT, con el que estamos realizando obras muy importantes como el proyecto de STIEFEL, al finalizar el año se realizó cableado y revisión de las agencias de la Cooperativa de CACPECO.

La parte de servicio técnico se dedica en atender a todos los clientes ya sean estos con o sin contrato, de la misma forma sin hacer ninguna diferencia entre estos, con la consigna de que todos los clientes son iguales y merecen el mismo buen trato.

Nuestra finalidad es dar el servicio de calidad y dar el soporte técnico más alto a nuestros clientes.

Nuestra expectativa para el año 2008 es el de incrementar el personal técnico y administrativo para que la atención al cliente mejore para lo que se deberá incrementar el entrenamiento de todo el personal.

Atentamente,


Ing. Vidal Torres
Gerente General