

**INFORME DEL GERENTE A LA JUNTA
GENERAL DE
SOCIOS DE CORRUCART CORRUGADOS
DEL ECUADOR CIA. LTDA.**

Al finalizar el Noveno año de actividades, me dirijo a ustedes para hacer un resumen de actividades y resultados.

El año 2008 ha concluido con un 13.8% sobre el presupuesto de ventas que fue de \$ 1900000,0 sin embargo no hemos logrado obtener el 12 % de utilidad líquida como se había planteado, pues los balances indican una utilidad correspondiente al 7.02 %.

En términos productivos el año 2008 se lo puede calificar como un año muy positivo, que pudo ser mejor de no ser por la crisis de uno de nuestros principales proveedores "Cartonera Andina" que cerro sus puertas y nos creó grandes y graves problemas, que nos obligó a buscar un nuevo proveedor. Este nuevo proveedor fue Cransa y en medio de crisis fue una decisión muy acertada trabajar con ellos pues siempre han demostrado su interés por atendernos de la mejor manera.

En planchas para pads de flores nuestro principal proveedor ha sido "Incarpalm", quienes nos han brindado una plancha de buena calidad y con precios muy razonables, por otro lado con nuestro tercer proveedor "Cartorama" hemos reducido sustancialmente las compras debido a que sus últimas políticas y condiciones no han sido favorables para Corrucart.

Se puede concluir el año 2008, sintetizando que ha sido un año en el que hemos consolidado todas nuestras líneas de comercialización, como la de los pads para flores, la conversión, la comercialización de cajas, nuestros productos laminados a color, el único producto que ha sufrido disminución en el volumen de ventas es el Single face. Es importante este equilibrio de ventas entre las distintas líneas con la finalidad de no generar una dependencia que podría ser muy peligrosa para los intereses de la Empresa.

Si bien el año 2008 termina en forma muy positiva en todos los ámbitos, el año 2009 se presenta con un panorama poco

alentador por problemas internos de país y principalmente por una crisis financiera mundial que terminará afectando a las actividades productivas del Ecuador. En estas circunstancias será objetivo del 2009 canalizar los mejores esfuerzos para mantenernos en el mercado, inicialmente evitando generar pérdidas y de ser posible obtener utilidades. Se vislumbra una iliquidez general para lo cual un objetivo del 2009 será tratar de acceder a créditos blandos que ofrece la Corporación Financiera Nacional y destinarlos como Capital de Trabajo y de ser posible para la compra de terreno en el cual deberíamos edificar las instalaciones de la Empresa en virtud de que disponemos de un espacio físico muy limitado y con un arriendo cada vez más alto.

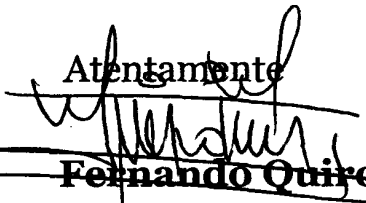
Será objetivo del año 2009 tratar de consolidar un presupuesto de ventas de 1800.000,00 con una rentabilidad del 5% de utilidad líquida.

Ante los efectos de la crisis en el año 2009 debemos implementar nuevas líneas de productos que nos permitan aprovechar nuestra capacidad instalada, para lo cual importaremos materias primas adecuadas para la fabricación de carpetas y otros productos troquelados.

Como ha sido nuestra costumbre, el año 2008 ha concluido manteniendo una saludable relación con nuestros proveedores, con las entidades bancarias con las cuales trabajamos y con un listado de clientes en crecimiento y en armoniosa relación.

Termino mi informe agradeciendo la confianza en mi depositada y pongo de manifiesto el compromiso diario de trabajo y responsabilidad en aras de hacer de CORRUGADOS DEL ECUADOR la pequeña empresa, grande y líder en todas las actividades que se proponga emprender en franca y armoniosa relación con sus clientes, proveedores y equipo de colaboradores.

Atentamente


Fernando Quirola