

89604

**INFORME DEL GERENTE A LA JUNTA GENERAL
DE
SOCIOS DE CORRUCART CORRUGADOS DEL
ECUADOR CIA. LTDA.**

Al finalizar el Séptimo año de actividades, me dirijo a ustedes para hacer un resumen de actividades y resultados.

El año 2006 ha concluido con un 15 % sobre el presupuesto de ventas que fue de \$ 1350000, sin embargo no hemos logrado obtener un 12 % de utilidad líquida como se había planteado, pues en la práctica apenas hemos logrado un 5 % de utilidad neta.

En nuestros tradicionales segmentos como son la comercialización, la venta de single face y la conversión, en este año hemos logrado mantenernos según los objetivos planteados y ha sido los pads para flores en donde hemos crecido sustancialmente.

Definitivamente se puede decir que en el 2006 hemos logrado consolidarnos en el mercado de pads para flores, debido básicamente a la calidad ofrecida y principalmente al servicio, sin embargo este crecimiento debe consolidarse en el 2007 para lo cual se hace necesario la compra de otra troqueladora de iguales características a la que ya tenemos.

También hay que puntualizar que en el transcurso del 2006 se ha implementado un sistema informático con el que hemos mejorado sustancialmente nuestros procesos administrativos y pretendemos mejorar aún más extendiendo los beneficios del sistema al aparato productivo, con miras a tener liquidaciones diarias y reales de cada orden de producción.

En este año también hemos incorporado a nuestro proceso productivo una máquina laminadora, la que nos permitirá competir con mejores armas en el segmento de cajas laminadas con impresión offset.

Para el 2007 tenemos como objetivo principal cerrar el año con una facturación de \$ 1.850.000,00, con un margen de utilidad neta no menor al 12 %.

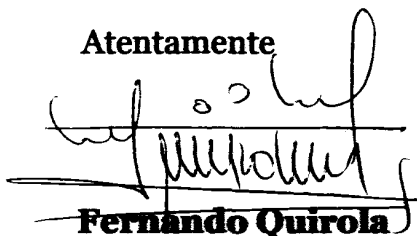
Otro objetivo importante es reducir el tiempo de retorno del dinero con nuestros clientes a un promedio de 60 días, e implementar mecanismos y políticas para minimizar el riesgo de cartera incobrable.

X

Concluye el año 2006 y en mi calidad de Gerente agradezco la confianza en mí depositada. El año termina con un balance positivo en caja, con una saludable relación con nuestros dos principales proveedores de materia prima, con una buena imagen crediticia ante los tres bancos con los que trabajamos, con una importante presencia en el mercado, con buenos proyectos en marcha, y con mucha más experiencia como para poder aspirar a que los objetivos trazados para el 2007 se los pueda cumplir.

Reitero nuevamente mi compromiso de todos los años, de esfuerzo, trabajo y responsabilidad para que CORRUGADOS DEL ECUADOR siga por el camino del éxito.

Atentamente



Fernando Quirola