

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE MEGAREDES CIA. LTDA.
A LA ASAMBLEA DE ACCIONISTAS**

Pongo su consideración el presente Informe que da cuenta de las actividades realizadas durante el año 2012; así como algunas proyecciones para el año en curso.

1. Actividades financieras

1. El desarrollo financiero ha sido desarrollado de acuerdo a los proyectos efectuados tanto en el departamento de ventas como también en el departamento de cobranzas, ya que las mismas se manejan de una buena forma con el propósito de que las ventas realizadas, al contado como a crédito se depositen o a su vez exista un buen control interno, y por ende el capital en giro sea bien desarrollado de acuerdo a la liquidez.

2. Con lo que se refiere a la parte contable, los usuarios del sistema han manejado de acuerdo al aprendizaje y experiencia en la misma, utilizando el buen criterio contable, basándose a las normas y principios de Contabilidad, obteniendo en la actualidad buenos resultados, en lo que se refiere al manejo total del sistema contable. En la forma legal a base del control tributario, en el país ha existido grandes cambios tributarios los cuales el departamento a podido entregar todos los requerimientos por Servicio de Rentas Internas.

3. Con el propósito de mantener un buen control interno se ha procedido a manejar y estudiar el manual de procedimientos de todos los departamentos con el objeto de que todos sean parte de control, y obtener buenos resultados.

2. Actividades del Centro de Ventas

1. Con el objeto de seguir creciendo siendo este el décimo año de MEGAREDES Cia. Ltda. Es necesario desarrollar métodos de venta basándose en la calidad de servicio al cliente, la entrega inmediata y que los artículos sean de buena calidad, objetivo que se ha ido cumpliendo paso a paso.

2. Para el crecimiento de nuestra cartera de cliente fue necesario incrementar nuevos potenciales clientes en contratos de ejecución como provisión con el objeto de alcanzar clientes de toda nuestra provincia y nacional.

3. Proyecciones para el año 2012

De acuerdo al crecimiento que se ha dado en la empresa, es muy necesario mantenerse y para luego continuar en el desarrollo buscando nuevos clientes y poder cubrir en buena parte de clientes en Quito y luego en las otras ciudades.

Se buscara nuevas estrategias de cobro para poder bajar al máximo la cartera que esta vencida de igual manera se buscara la liquidez suficiente para manejar a nuestro proveedores y así alcanzar los objetivos deseados con mas solvencia y eficacia de esa manera cubrimos todo el sistema administrativo y financiero de acuerdo a los procedimientos y controles implantados.

Adicional hemos iniciado un proceso de mejoramiento de actividades y procedimientos para lo cual se está utilizando software para realizar la gestión administrativa y técnica mediante tele trabajos y asistencia remota.

Quito, 16 de marzo de 2011



Ing. José Jaramillo Aguilar
Gerente General