

Quito, 16 de abril del 2018

Señores:
SOCIOS DE SOLDENEG CIA. LTDA.
Presente.-

Señores Socios:

Con el presente informe, pongo en conocimiento de Ustedes, las labores desplegadas por SOLDENEG CIA. LTDA., durante el ejercicio económico del 2017; el mismo que lo hago en los siguientes términos:

1. La Compañía inició el año 2017, en un ambiente poco favorable económicamente de la mano del tema político de alta inestabilidad, año electoral lo que a provocado un mayor retroceso en las inversiones de tecnología, lo que ha ahondado la falta de liquidez de la empresa. Este año también se siguió trabajando como el año anterior en el que el administrador no cobra el salario si no se abona como crédito. Esto dio flexibilidad para ir pagando poco a poco conforme se generaba liquidez sin descuidar el pago al personal de la empresa principalmente. Se han adquirido más deudas básicamente con el gerente y con las tarjetas de crédito mediante lo cual se paga a ciertos proveedores cuando ya no se puede diferir más el pago.
2. En ventas de HelpPc en este año no hubo ningún crecimiento, ya que por los altos costos de contratar técnicos y en base a la disminución de clientes en este producto también se decidió liquidar al técnico que se tenía a tiempo completo, y, se decidió no realizar gestión de ventas y únicamente atender a los clientes actuales utilizando pasantes para abaratar los costos.
3. En cuanto al tema laboral la empresa inicio el año con 9 empleados, debido al estancamiento en las ventas se siguió con la política de reducción de personal analizando los clientes actuales y el movimiento de la empresa se liquidó en forma ordenada y de acuerdo a la ley al técnico de HelpPc, al mensajero que tenía casi 12 años, al funcional de pruebas y soporte al cliente de 5 años de antigüedad, en el área de outsourcing se perdió un cliente por lo que se liquidó al técnico de 1 año de antigüedad. hemos trabajado en reducir los costos de personal principalmente se siguió con la estrategia de contratar a becarios para ayudar a dar el soporte y mantenimiento en programación especialmente en el Sip financiero.
4. Los ingresos de la empresa fueron bajos, ya que como se mencionó la coyuntura económica actual es complicada y no hay mayores inversiones en tecnología, se ha mantenido los mismos clientes se a vendido servicios de desarrollo y mantenimiento a los clientes actuales.
5. Este año La empresa finaliza con una utilidad marginal de 140.79 dólares americanos, y con una cartera mayoritariamente constituida por sueldos no pagados al administrador. Adicionalmente se invirtió en la generación de un nuevo producto para Pointec que es la

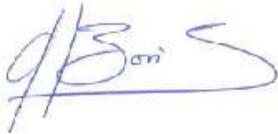
TOL (tienda online) la misma que ya se tiene una venta en firme para el siguiente año, esta inversión se amortizo en el presente ejercicio y se ira descontando desde el siguiente año.

6. Este año el 2018, esperamos sea de recuperación económica, para lo cual se requiere generar mayores ingresos, y obtener capital fresco mediante préstamos o recapitalizando la empresa, para lo cual vamos a enfocarnos en la venta de nuestros productos.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad. Informe que podrá ser ampliado a petición de cualquiera de los socios, con el respaldo de la documentación respectiva.

De los Señores Socios.

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'G. Boriz', with a stylized flourish extending to the right.

GERMANICO BORIZ
GERENTE GENERAL