

Quito, 18 de abril del 2017

Señores:  
SOCIOS DE SOLDENEG CIA. LTDA.  
Presente.-

Señores Socios:

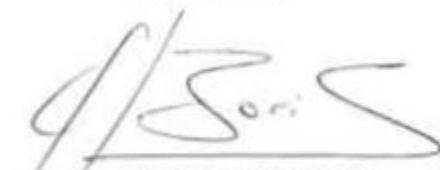
Con el presente informe, pongo en conocimiento de Ustedes, las labores desplegadas por SOLDENEG CIA. LTDA., durante el ejercicio económico del 2016; el mismo que lo hago en los siguientes términos:

1. La Compañía inició el año 2016, en un ambiente poco favorable para las inversiones en tecnología, lo que ha ahondado la falta de liquidez de la empresa. Este año también se siguió trabajando como el año anterior en el que el administrador no cobra el salario si no se abona como crédito. Esto dio flexibilidad para ir pagando poco a poco conforme se generaba liquidez sin descuidar el pago al personal de la empresa principalmente. Se realizó la renovación del préstamo en produbanco para capital operativo a un plazo de 2 años, se han adquirido más deudas básicamente con el gerente y con las tarjetas de crédito mediante lo cual se paga a ciertos proveedores cuando ya no se puede diferir más el pago.
2. En ventas de HelpPc en este año hubo un mayor crecimiento que en los años anteriores por lo que ha contribuido en las ventas totales en un 28 por ciento.
3. En cuanto al tema laboral la empresa inicio el año con 9 empleados, hemos trabajado en reducir los costos de personal principalmente se siguió con la estrategia de contratar a becarios para ayudar a dar el soporte y mantenimiento en programación especialmente en el Sip financiero.
4. Los ingresos de la empresa fueron bajos, ya que como se mencionó la coyuntura económica actual es complicada y no hay mayores inversiones en tecnología, se ha mantenido los mismos clientes se a vendido servicios a los actuales y se creció como se explicó en el tema de soporte y mantenimiento de hardware.
5. La empresa finaliza con una perdida no muy grande de aproximadamente 3694.00 dólares americanos, y con una cartera mayoritariamente constituida por sueldos no pagados al administrador.
6. Este año el 2017, esperamos sea de recuperación económica, para lo cual se requiere generar mayores ingresos, y obtener capital fresco mediante préstamos o recapitalizando la empresa, para lo cual vamos a enfocarnos en la venta de nuestros productos, debemos bajar los costos en los funcionales, o vender más para que justifique los costos.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad. Informe que podrá ser ampliado a petición de cualquiera de los socios, con el respaldo de la documentación respectiva.

De los Señores Socios.

Atentamente,



GERMANICO BORIZ  
GERENTE GENERAL

