

INFORME DE GERENCIA AÑO 2013

ANTECEDENTES:

Con fecha 6 de octubre del año 2010, se me designó con el nombramiento de Representante Legal, Gerente General de Distribuidora Carlos Arias Distarias Cía. Ltda, mismo que fue registrado en el Registro Mercantil del Cantón Ibarra el día 14 de octubre del año 2010.

Desde esa fecha he prestado todo mi contingente con la finalidad de mejorar año a año la gestión de esta gran empresa. Todo lo que se ha conseguido, se lo ha efectuado conjuntamente con una acertada Gerencia Financiera.

ASPECTOS A INFORMAR: AÑO 2013

1.- De acuerdo a la normatividad de la Superintendencia de Compañías se ha culminado el proceso de implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera Completas. Debiendo involucrarse en este tema todos los colaboradores de la empresa, ya que son conocimientos nuevos y amplios. Cabe destacar que es primordial adecuar el sistema contable con esta nueva normativa y así cumplir con las disposiciones emanadas por la Superintendencia de Compañías.

Con esta aplicación se efectuaron nuevos procedimientos, tales como las revalorizaciones de las propiedades (Terrenos y Edificios), así como la provisión de los beneficios sociales por jubilación y desahucio para los empleados. Este año es el segundo periodo que la empresa aplica las Normas Internacionales de Información Financiera Completas.

1.- En el año 2013, se procedió a renovar los equipos de cómputo que cumplieron su vida útil, para de esa forma entregar las herramientas de trabajo a los colaboradores de la empresa.

2.- Para la administración es prioridad cumplir de manera puntual y oportuna con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social así como con el Servicio de Rentas Internas; por lo que mensualmente se efectúan los pagos correspondientes a estas instituciones.

3.- El Resultado Integral para el presente año ascendió a \$ 563.925,29, dólares, experimentando un incremento en relación a la del año anterior del 7.59%, esto debido al ingreso de nuevas líneas estratégicas a la empresa, que nos brindan una alta rentabilidad. El rubro que se destaca constituye el de remuneraciones y beneficios sociales del personal.

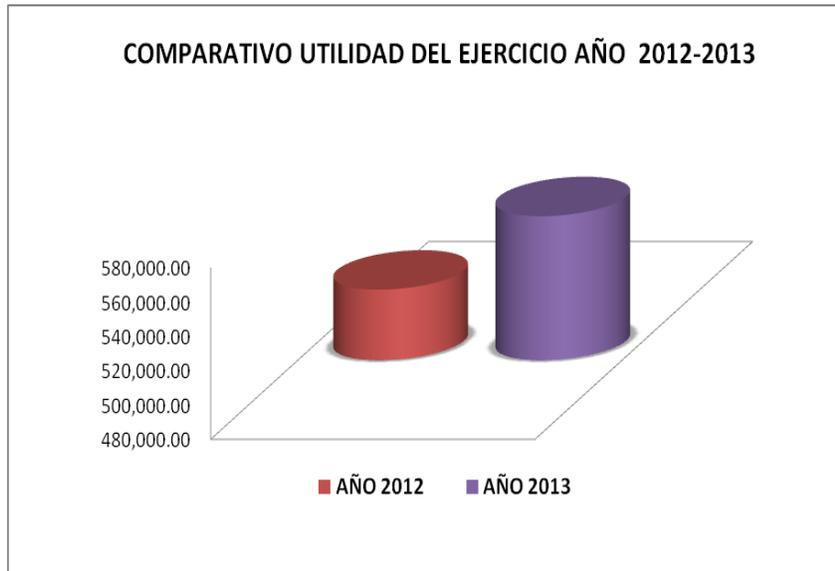
4.- El total de los activos asciende a \$ 4.683.430,97, los pasivos constituyen \$ 1.045.001,63, y el Patrimonio alcanza los \$ 3.638.429,34. Este panorama nos hace observar ante estos resultados una empresa líquida y sólida, debido al excelente contingente administrativo y financiero de sus gerentes.

Para ampliar lo expuesto en este informe, se presentara por parte de la Dra. Silvia Guerron, Contadora de la Empresa, los Estados Financieros.

A continuación presento un comparativo de los resultados del año 2012 y 2013

COMPARATIVO UTILIDAD DEL EJERCICIO AÑO 2012-2013

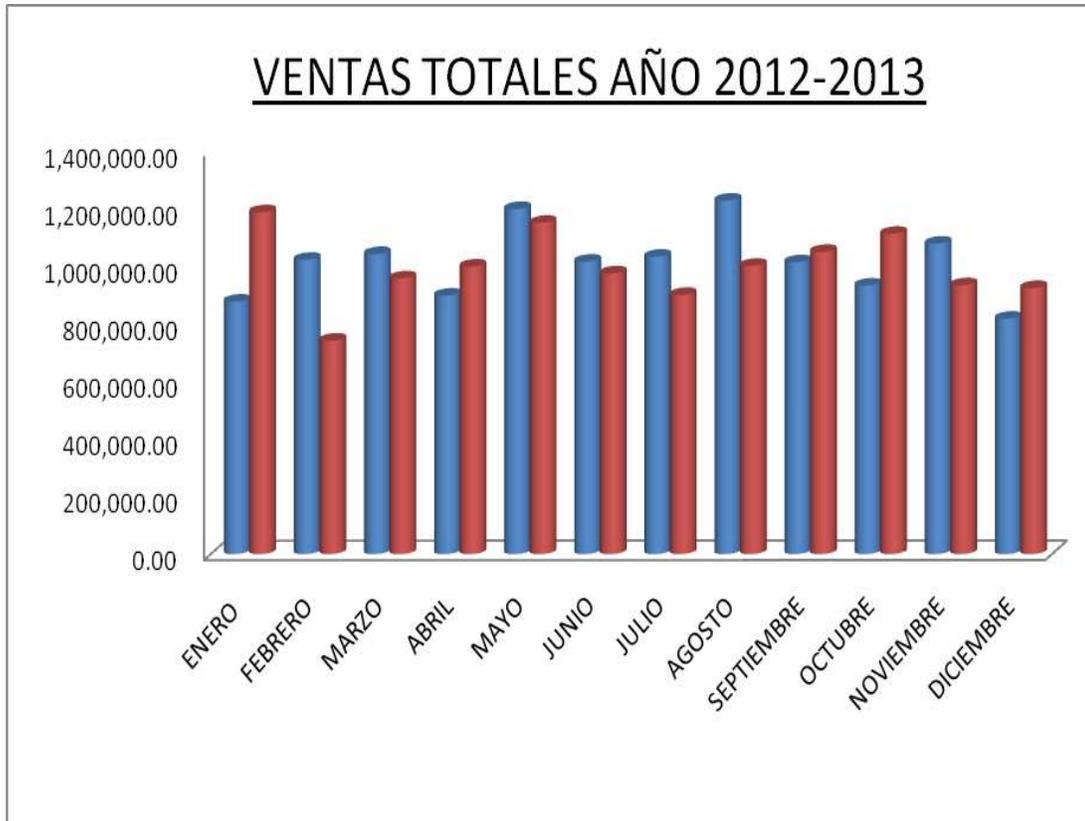
	AÑO 2012	AÑO 2013	DIFERENCIA
UTILIDAD DEL EJERCICIO	521,112.25	563,925.29	42,813.04



Es importante informar sobre la variación en las ventas, aspecto que se debió a 2 factores principales, la situación económica, que afectó en el incremento del costo de todos los productos y la comercialización de una línea que brinda una buena rentabilidad a la empresa (Industrias Ales). Seguidamente se presenta un comparativo de las ventas por meses en los años 2012 y 2013.

COMPARATIVO DE VENTAS AÑO 2012-2013

	VENTAS TOTALES	VENTAS TOTALES
	AÑO 2012	AÑO 2013
ENERO	876,645.64	1,187,102.90
FEBRERO	1,021,771.97	741,186.26
MARZO	1,041,947.07	957,465.99
ABRIL	897,470.13	998,298.24
MAYO	1,198,278.88	1,150,223.62
JUNIO	1,015,662.59	974,799.87
JULIO	1,032,561.14	899,885.03
AGOSTO	1,227,579.16	1,001,182.15
SEPTIEMBRE	1,013,446.97	1,049,415.14
OCTUBRE	932,279.96	1,112,352.32
NOVIEMBRE	1,077,976.59	933,603.57
DICIEMBRE	817,088.46	923,982.12
TOTAL	12,152,708.56	11,929,497.21



PLAN DE ACCIÓN PARA EL AÑO 2014

- Realizar el respectivo proceso legal para la capitalización de utilidades acumuladas,
- Efectuar capacitaciones permanentes al personal de la empresa en todas las áreas de tal manera, de contar con un elemento de trabajo motivado y eficiente.
- Revisar e implementar nuevas estrategias de comercialización, para lograr incrementar las ventas, incursionando nuevas zonas. De igual manera se analizaran la comercialización de nuevas líneas.

DISTRIBUIDORA CARLOS ARIAS
DISTARIAS CIA. LTDA.

- Dar el respectivo seguimiento y cumplimiento a todos los organismos de control: SRI, Ministerio de Relaciones Laborales, Superintendencia de Compañías.
- Establecer conjuntamente con la Gerencia Financiera, estímulos para todo el personal, ya sean económicos o en especies, y de esa manera lograr un mayor apoderamiento de ellos hacia la empresa.
- Establecer y continuar con el mejoramiento de un adecuado sistema de control interno, que garantice la eficiencia de las operaciones.
- Fijar nuevas y mejores políticas de negociación a fin de alcanzar una mayor rentabilidad.

Información que pongo a su conocimiento para su respectivo análisis y aprobación mismo que se complementa con la presentación de los Estados Financieros.

Aprovecho la oportunidad para agradecer su apoyo en la presente gestión.

Cordialmente



Ing. Com. Carlos Arias B.
GERENTE GENERAL
DISTARIAS CIA. LTDA.