



INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA FASTPLAST CIA. LTDA.

En cumplimiento con las obligaciones y disposiciones de la Superintendencia de Compañías, así como en los estatutos de la compañía, me permito presentar a los señores socios de FASTPLAST CIA. LTDA., el correspondiente informe de gerencia sobre los resultados obtenidos en el período económico 2008.

ASPECTOS GENERALES:

La compañía atravesó por un periodo bastante inestable durante este año, principalmente causado por la constante volatilidad en cuanto a los precios del petróleo, lo cual obligo a que muchas veces se obtuvieran contratos y pedidos en los cuales se establecían condiciones poco comunes en cuanto a nuestro ámbito, es decir, se pedía por ejemplo anticipo a los trabajos, no se establecía créditos mayores a 15 días y sobretodo no se podía respetar el precio más allá de lo 8 días. Esto origino sin lugar a dudas un bajo número de pedidos y sobretodo decrecieron las ventas.

Además hubo escasez en cuanto a materia prima, lo cual incremento aun más la especulación en precios.

Sin embargo y pese a todo pudimos salir adelante e incrementamos en un 10,6% el número de clientes con respecto al año anterior.

ASPECTOS FINANCIEROS

Por lo comentado en el punto anterior, la empresa se vio obligada a reducir su cartera al mínimo, para tratar de cumplir los compromisos adquiridos con los proveedores, labor que no fue fácil y que se pudo realizar una vez que se regularizo la situación de especulación en el mercado.

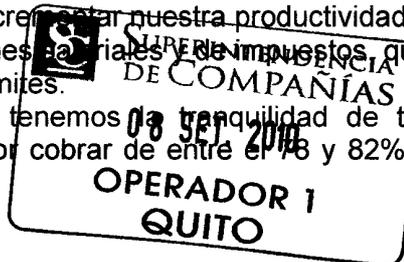
En cuanto a números, cabe destacar que si bien es cierto hubo crisis, el aumento de clientes y las políticas adoptadas en cuanto a la recuperación de cartera, hizo posible que este año cerremos con una utilidad de US\$ 21.079,46. Todo esto es gracias a la labor conjunta de todos quienes hacemos FASTPLAST CIA. LTDA.

Esta utilidad refleja un incremento de tanto de obligaciones como de compromisos con nuestros clientes que son empresas muy importantes en el mercado nacional. También se debe contar con la buena decisión tomada al incorporar a nuestros productos la distribución directa de tapas plásticas 28mm que conjuntamente con nuestros productos como fajillas y etiquetas rollfeed, han logrado un complemento perfecto para nuestro bienestar.

Además cabe resaltar que el nicho de mercado al que estamos atacando, es muy potencial y de grandes ventajas competitivas, por lo que sugiero se analice la posibilidad de invertir en la compra de una maquinaria nueva, que en un informe posterior presentare, a fin de incrementar nuestra productividad.

Se ha cumplido con todas las obligaciones de impuestos quedando únicamente por subsanar pequeños tramites.

En cuanto a las cuentas por pagar, tenemos tranquilidad de tener un respaldo con respecto a las cuentas por cobrar de entre el 78 y 82%, lo cual





permite aun a riesgo de las cuentas incobrables, de tener una confiabilidad de cumplimiento de obligaciones del 68%.

Los costos y gastos administrativos se redujeron en un 17,6%, teniendo una productividad mayor a la del año anterior en un 1,9%.

COMERCIALIZACIÓN

Nuestro ámbito de ventas se ha incrementado en un 10.6%, ya que hemos conseguido clientes de provincias y específicamente en Cuenca, Guayaquil, Machala y Esmeraldas; aparte de nuestros clientes ya conocidos de Ambato, Riobamba, Cayambe y Quito.

Sin embargo mi meta es alcanzar a atender toda la zona centro norte del país, especialmente provincias como Manabí e Imbabura. Para ello desarrollare el proyecto de subdistribución que quedo pendiente en este año por los problemas antes mencionados.

METAS PARA EL FUTURO

- Adquisición de maquinaria para la elaboración de mangas plásticas.
- Establecer por lo menos dos puntos de subdistribución, a fin de abarcar una mayor área de acción en ventas.
- Incrementar en por lo menos un 10% el numero de clientes con respecto a este año, y entre el 20 y el 25% el volumen de ventas.
- Reducir hasta en un 12,5%, los costos operacionales y administrativos de la empresa.

Todas estas metas y sus complementos serán detalladas a ustedes, en el proyecto que presentare en los próximos días.

Esperando su máxima colaboración para el crecimiento sostenido de la compañía, quedo a su entera disposición.

Atentamente,

FASTPLAST Cia. Ltd
Ruc. 1791741528001


Firma Autorizada

PAUL BAEZ SALGADO
GERENTE GENERAL
FASTPLAST CIA. LTDA.

Quito, Abril 01 del 2009