

Quito, 20 de marzo de 2017

Señores

**SOCIOS DE LA EMPRESA GALIPQUIM CIA.LTDA.**

Presente.-

Distinguidos señores socios:

Yo, doctor VICTOR MANUEL ORTIZ GONZALEZ en mi calidad de Gerente de la compañía GALIPQUIM CIA.LTDA. de conformidad con la Ley presento a ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico desde el 01 de enero hasta el 31 de diciembre del 2016, y lo hago en los siguientes términos:

El ejercicio económico del 2016, tuvo ingresos netos de DOS CIENTOS CINCUENTA Y NUEVE MIL CUATRO CIENTOS TREINTA Y SIETE CON CEROSIETE CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS (259.437,07USD), generando una utilidad neta del ejercicio de VEINTE MIL TRES CIENTOS DOS CON CERO CUATRO CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS(20.302,04USD) antes de impuestos y participación de utilidades a trabajadores, lo que significa que hemos tenido un decrecimiento del margen de utilidades respecto al año inmediato anterior en un 44%, tal como se desprende de los balances General y de estado de Pérdidas y Ganancias que se encuentran obrando en la empresa.

- En general el margen de ventas se ha mantenido y no hemos crecido debido a que no se incrementaron los clientes, por falta de fuerza de ventas, se ha reforzando mejor en los sistemas de control de calidad en la producción y laboratorio.

-Los informes contables del ejercicio del año 2016, objeto del presente informe han sido realizados conforme a las normas vigentes para su presentación tanto mensual como anual a las entidades correspondientes.

-En lo administrativo se ha continuado conforme al año anterior y cumpliendo con todos los haberes que en este marco manda la Ley.

-De las utilidades netas obtenidas, se deben repartir los porcentajes correspondientes a los trabajadores de la compañía que laboraron el año 2016 de conformidad con el Código del Trabajo vigente.

-En este año se ha continuado con la importación de materia prima desde Colombia, toda vez que los precios en USA son muy altos como se informó el año anterior, siendo conveniente traerlos desde el país del norte. Se recomienda para el próximo año hacer cotizaciones con China debido a que los precios de los productos son mucho más competitivos.

- Se recomienda contratar un nuevo Técnico para que colabore en ventas y poder crecer en el siguiente año.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad estando dispuesto a ampliar el presente informe a pedido de cualquiera de los socios de la empresa.

Muy atentamente,



Dr. Víctor Manuel Ortiz González  
GERENTE GALIPQUIM CIA.LTDA.