

Quito, 23 de marzo de 2016

Señores

SOCIOS DE LA EMPRESA GALIPQUIM CIA.LTDA.

Presente.-

Distinguidos señores socios:

Yo, doctor VICTOR MANUEL ORTIZ GONZALEZ en mi calidad de Gerente de la compañía GALIPQUIM CIA.LTDA. de conformidad con la Ley presento a ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico desde el 01 de enero hasta el 31 de diciembre del 2015, y lo hago en los siguientes términos:

El ejercicio económico del 2015, tuvo ingresos netos de DOS CIENTOS SESENTA Y TRES MIL CIENTO OCHENTA Y CUATRO CON DIECINUEVE CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS (263.184,19USD), generando una utilidad neta del ejercicio de TREINTA Y SEIS MIL QUINIENTOS SEIS CON VEINTE Y CUATRO CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS(36.506,24USD) antes de impuestos y participación de utilidades a trabajadores, lo que significa que hemos crecido el margen de utilidades respecto al año inmediato anterior en un 5,93%, tal como se desprende de los balances General y de estado de Pérdidas y Ganancias que se encuentran obrando en la empresa.

- En general el margen de ventas se ha mantenido y no hemos crecido, ya que no se ha contratado al técnico para servicio al cliente y ventas que se recomendó el año pasado ante la renuncia del Ing. L.Castro.

-Los informes contables del ejercicio objeto del presente informe han sido realizados conforme a las normas vigentes para su presentación a las entidades correspondientes.

-En cuanto al personal técnico hemos contratado a la Lcda. Evelyn Ruales para que dé soporte a Laboratorio en cuanto a Control de Calidad y asistencia técnica en análisis de muestras de nuestros clientes.

-En lo administrativo se ha continuado conforme al año anterior y cumpliendo con todos los haberes que en este marco manda la Ley.

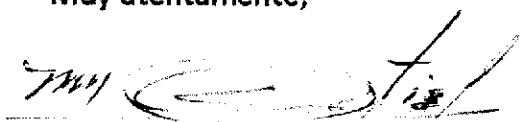
-De las utilidades netas obtenidas, se deben repartir los porcentajes correspondientes a los trabajadores de la compañía que laboraron el año 2015 de conformidad con el Código del Trabajo.

-En este año se ha continuado con la importación de materia prima desde Colombia, toda vez que los precios en USA estuvieron muy altos como se informó el año anterior, siendo conveniente traerlos desde el país del norte. Se recomienda para el próximo año hacer cotizaciones con China debido a que los precios de los productos son mucho más competitivos.

- Se recomienda contratar un nuevo Técnico para que colabore en ventas y poder crecer en el siguiente año.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad estando dispuesto a ampliar el presente informe a pedido de cualquiera de los socios de la empresa.

Muy atentamente,



Dr. Víctor Manuel Ortiz González
GERENTE GALIPQUIM CIA.LTDA.