

Quito, 25 de marzo de 2015

Señores

SOCIOS DE LA EMPRESA GALIPQUIM CIA.LTDA.

Presente.-

Distinguidos señores socios:

Yo, doctor VICTOR MANUEL ORTIZ GONZALEZ en mi calidad de Gerente de la compañía GALIPQUIM CIA.LTDA. de conformidad con la Ley presento a ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico desde el 01 de enero hasta el 31 de diciembre del 2014, y lo hago en los siguientes términos:

El ejercicio económico del 2014, tuvo ingresos netos de DOS CIENTOS CUARENTA Y OCHO MIL NOVECIENTOS SETENTA Y CUATRO CON SESENTA Y SIETE CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS (248.974,67USD), generando una utilidad neta del ejercicio de DIECINUEVE MIL SETECIENTOS SETENTA Y DOS CON TREINTA Y NUEVE CENTAVOS DE DOLARES AMERICANOS(19.772,39USD) antes de impuestos y participación de utilidades a trabajadores, lo que significa que hemos mantenido el margen de utilidades respecto al año inmediato anterior, tal como se desprende de los balances General y de estado de Pérdidas y Ganancias que se encuentran obrando en la empresa.

- Conforme se podrá observar, hay un decrecimiento en las ventas debido a dos razones fundamentales en la operación de este año: La primera por la renuncia del técnico que venía colaborando con la compañía (Ing. L.Castro) y que no ha sido reemplazado. La segunda porque se dejo de vender a clientes Spot como a la empresa Water Projet que aplicaba a nuestro programa a la planta de gas de Petroecuador en Bajo Alto Machala.

-Los informes contables del ejercicio objeto del presente informe han sido realizados conforme a las normas vigentes para su presentación a las entidades correspondientes.

-En cuanto al personal técnico y administrativo se ha continuado conforme al año anterior y cumpliendo con todos los haberes que en este marco manda la Ley.

-De las utilidades netas obtenidas, se deben repartir los porcentajes correspondientes a los trabajadores de la compañía de conformidad con el Código del Trabajo.

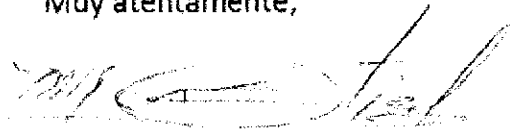
-En este año se ha continuado con la importación de materia prima desde Colombia, toda vez que los precios en USA estuvieron muy altos como se informó el año anterior, siendo conveniente traerlos desde el país del norte.

- Se recomienda para el próximo año hacer cotizaciones con China debido a que los precios de los productos son mucho más competitivos.

- Se recomienda contratar un nuevo Técnico para que colabore en ventas y poder crecer en el siguiente año.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad estando dispuesto a ampliar el presente informe a pedido de cualquiera de los socios de la empresa.

Muy atentamente,



Dr. Víctor Manuel Ortiz González

GERENTE GALIPQUIM CIA.LTDA.