

INFORME DE GERENCIA

Hemos terminado el año 2019, en un entorno económico y político extremadamente difícil que ha conspirado seriamente contra el desenvolvimiento de la empresa privada y la nuestra no ha sido excepción. El camino ha sido muy difícil, pero hemos continuado el año 2019 con la misma política.

Continuamos con un plan de estricta austeridad y control de costos y gastos. Nuestro PASIVO es muy sano y refleja exclusivamente valores relacionados a la operación normal de la compañía.

Es muy importante analizar lo sucedido en 2019 para evaluar la reestructuración de la compañía que se ha realizado.

RESULTADO OPERACIONAL				
	2018	2019		
VENTA	455,946.85	288,957.53		-36.6%
RESULTADO EBIT	23,235.13	(4,532.78)		-119.5%
COSTOS FIJOS	95,532.68	106,546.72		11.5%
VARIABLES	337,179.04	186,943.59		-44.6%

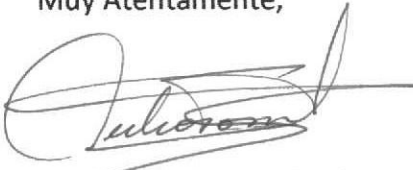
Este cuadro se refiere exclusivamente a resultados operacionales, es decir el resultado de las operaciones normales sin impuesto a la renta y participación de empleados.

Los números nos indican que hemos bajado en ventas el **36.6%** y el resultado en 2019 pasamos de una utilidad de \$ 23,235.13 en el 2018 a una pérdida de \$ 4532,78 en el 2019 **que representa una disminución interanual del 119.5%** . El incremento en costos fijos se debe a la contratación de una persona adicional desde Junio del 2019 con un costo de \$21,318 en un esfuerzo por incrementar nuestras ventas.,

La baja rentabilidad de este año principalmente se explica por dos razones: a) Reducción de ventas de talleres en un 36.6% y b) Incremento de una persona en nómina sin los resultados esperados en ventas.

Es absolutamente necesario incrementar nuestras ventas buscando nuevas líneas de negocio que se adapten al nuevo escenario político y económico del país.

Muy Atentamente,



Ing. Julio Torres Andrade

GERENTE GENERAL