

89777

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DE CUATRICROMIA S.A.**

Quito, 31 de Abril del 2009

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de CUATRICROMIA S.A. y en cumplimiento de lo establecido en la ley y en los Estatutos de la compañía, pongo en consideración de La Junta General de Accionistas, los Estados Financieros y el Informe económico, correspondiente al ejercicio del 01 de Enero al 31 de Diciembre del año 2008

Es necesario resaltar que la empresa en estos dos últimos años, ha tenido que soportar una dura competencia en lo que se refiere a nuestra rama; a tal punto que hemos minimizado al máximo gastos a nivel interno, hemos sido minuciosos en lo que se refiere a adquisiciones de materias primas, suministros y materiales; dando preferencia de acuerdo a la calidad, costo y forma de pago.

Para un mejor enfoque de lo ocurrido durante el ejercicio económico 2008, presento un análisis comparativo tanto de los Resultados como del Balance General, en relación al ejercicio inmediato anterior.

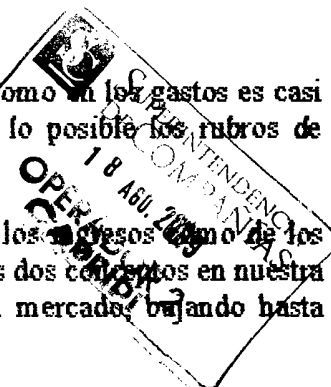
Comparativo de Resultados:

	Año 2007	Año 2008	Variación	%
Total General de Ingresos	142.504.57	165.933.63	23.429.06	16.44
Costos y Gastos	142.349.57	165.410.59	23.061.02	16.20
Utilidad	155.00	523.04	368.04	237.45

Análisis:

1.- La variación que podemos apreciar tanto en los ingresos como en los gastos es casi similar, esto se debe a que hemos tratado de minimizar en lo posible los rubros de costos y gastos, dejando casi a la par frente a los ingresos.

2.- Los porcentajes de variación de un año a otro, tanto de los ingresos como de los Costos y Gastos obedecen al nivel de inflación que afectó a los dos conceptos en nuestra empresa, sin embargo hemos tratado de mantenernos en el mercado, bajando hasta donde nos ha sido posible el precio de nuestros servicios.



3.- En relación a la utilidad que presentan los dos ejercicios económicos, se puede mencionar que si bien son mínimas, pero hemos superado un duro período incluyendo nuevas políticas económicas de gobierno que ocasionan inestabilidad en precios y consumos. Sin embargo de ello, la empresa se ha mantenido estable y cumpliendo sus obligaciones frente a trabajadores, proveedores y el Fisco.

Comparativo de su Patrimonio:

El comparativo de su Balance General entre los dos ejercicios en mención es tal como sigue:

	Año 2007	Año 2008	Variación
Activos Corrientes	76.479,05	85.408,19	8.929,14
Activos Fijos	136.535,24	79.470,70	-57.064,54
Otros Activos	266,65	1.875,00	1.608,35
Pasivos Corrientes	86.090,53	39.040,44	-47.050,09
Pasivos Largo Plazo	187.305,02	187.305,02	0,00
Capital y Reservas	4.252,94	4.252,94	0,00
Resultados Acumulados	-64.367,55	-63.844,51	-523,04

De las variaciones más representativas presento su análisis de la siguiente manera:

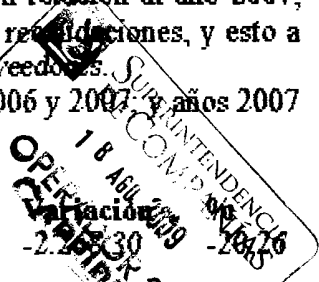
Activos Corrientes: su variación se refiere básicamente al rubro de cartera, pues hemos tenido un incremento del 9,60% en lo que se refiere a la facturación por nuestras ventas en relación al año 2007

	2007	2008	Variación	%
Ventas	135.901,29	148.942,84	13.041,55	9.60

Activos Fijos: Su variación obedece a que durante el ejercicio 2008, la empresa vendió parte de su maquinaria ya trabajada, con miras a la adquisición de nueva o a la tercerización de su producción; esto de acuerdo a la decisión de la parte directiva de la empresa.

Pasivos Corrientes: Presenta una disminución de 47.050,09 en relación al año 2007, esto podríamos mencionar a que la empresa a mejorado en sus rendiciones, y esto a permitido cumplir a menor tiempo posible obligaciones con proveedores. Me permito demostrar un comparativo entre variaciones años 2006 y 2007 y 2008 en lo que se refiere a los Activos Corrientes.

	2006 Y 2007	2007 Y 2008	Variación
Variaciones Act. Corrientes	11.197,44	8.929,14	-2.268,30



Resultados Acumulados: Su análisis es tal como se menciona en el punto 3 del comparativo de Resultados.

Comentario General.

Personalmente he podido observar que en el periodo que estoy informando, se ha incrementado la competencia en relación a nuestro negocio; es por ello que la mayoría de las empresas debemos competir ofreciendo mejor calidad y cumplimiento. Cuatricromía con miras a esto, ha decidido salir de parte de la maquinaria con la que se venía trabajando, con miras a renovar la misma o tomar medidas para cumplir con nuestros clientes.

En estos dos últimos años ha sido de dura lucha contra la competencia, hemos tenido que afrontar inclusive medidas gubernamentales que afectan la política de ventas de nuestros proveedores, ocasionando desconfianza e inestabilidad en lo que se refiere a créditos y precios a nivel general.

Hemos continuado con medidas de abstención a nivel interno y externo, tal es así como la contratación de servicio de un prestista únicamente por trabajos confirmados.

La empresa, pese a los duros aspectos afrontados, hizo grandes esfuerzos para estar a nivel de la competencia y dar un servicio de calidad a sus clientes.

Además y como principio, se ha dado mayor preferencia en el cumplimiento de todas las obligaciones legales con su Capital Humano el Fisco y Proveedores.

Metas a Futuro

La gerencia, en base a la experiencia vivida, y pese a las dificultades en los últimos años, tiene la confianza en el equipo laboral que con su profesionalismo y entrega a su trabajo, podremos juntos vencer barreras y obtener mejores logros para Cuatricromía S.A. en el año 2009.

Atentamente,


Ing. Javier Cajas
GERENTE GENERAL


S.A.

