



PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS Cia. Ltda.

Ibarra, 26 de Marzo de 2013

Señores Socios:

Dando cumplimiento a lo que dispone la Ley de Compañías y los Estatutos de la Compañía pongo a consideración de ustedes, el presente informe correspondiente al ejercicio económico 2012.

#### **1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

1.1.- Como es de su conocimiento, en el año 2012 teníamos un reto muy grande en cuanto a obtener resultados positivos y con aún con más razón ya que teníamos que dar de baja el perjuicio causado por un vendedor Fredy Vega hace cinco años, el mismo que fue por un valor muy significativo para la compañía. En vista de esto, la administración de la compañía se propuso objetivos muy retadores con la finalidad de tener resultados favorables para todos con lo cual no se vean afectados los intereses de empleados y socios.

En el análisis que adjunto respecto a la situación financiera de la Compañía, podremos ver el éxito alcanzado en el año 2012, superando en ventas al año inmediato anterior significativamente con lo cual se pudo alcanzar los resultados económicos planteados.

1.2.- El veinte y dos de septiembre se adquirió un terreno de mil cuatrocientos veinte metros cuadrados en el parque Industrial Imbabura a cien metros de distancia de las instalaciones actuales por un valor de cien mil dólares, con la finalidad de construir las nuevas bodegas auxiliares para la compañía, lo cual se planteó como objetivo para el año 2012 y que por varias razones no fue posible concretar en ese año, quedando pendiente hacerlo para el año 2013.

#### **2.- ANALISIS COMPARATIVO DE LA SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA, AÑOS: 2012, 2011 y 2010.**

En nuestro análisis la solvencia de la Compañía es aceptable para cada uno de los años, disponiendo por cada dólar de deuda las siguientes cantidades: 0.85; 1.00 y 0.99. En esta clase de negocio, al por mayor, los recursos financieros deben ser administrados con mucha sutileza, cumpliendo a cabalidad con los proveedores.

La UTILIDAD BRUTA con respecto a las ventas en cada uno de los años analizados, porcentualmente representan el 15.41; 15.52 y 14.55 respectivamente.

Conviene resaltar los resultados obtenidos por la utilización de recursos financieros con la modalidad de DESCUENTOS POR PRONTO PAGO, modalidad que este año se aplicó con cinco proveedores que son: BIC, DISMA, CYEDE, INCREMAR Y ARCOR, logrando una utilidad adicional para la compañía de un total de USD 28.052.95.



PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS Cia. Ltda.

La División 2 de PRODISPRO que la conocemos como TRI STAR PLUS que maneja la distribución de los productos NESTLE, sigue creciendo, las ventas en el Año 2012 llegaron USD 1,932,653.83 lo cual significa un 38,37% de crecimiento en ventas y se obtuvo una utilidad de USD 88,129.01 la cual significa un 93,55% de crecimiento en relación al año 2011, mismo que fue el primer año de trabajo de la división II de la compañía.

### **3.- NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA**

PRODISPRO PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS CÍA. LTDA. en el Ejercicio Económico 2012, está dando cumplimiento con la aplicación de las NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINACIERA, para lo cual expertos en la materia, vienen dando la asesoría necesaria para el diseño, la implementación y el mantenimiento del control interno y para la preparación de estados financieros que permitan dar a conocer internamente y fuera del país su importancia o alcance.

Los primeros espacios incursionados en la aplicación de dichas normas, se aprecia en aquellos ajustes contables que se aprecian en el documento CIFRAS COMPARATIVAS AÑOS: 2012, 2011 y 2010, resaltando el cambio en el rubro: PASIVOS Y PATRIMONIO, que se incrementan de un año a otro en cifras como USD 251,316.83 del año 2010 al 2011 y del año 2011 al 2012, en USD 618,485.73.

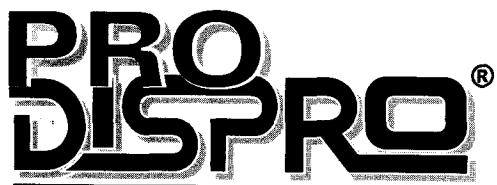
### **4.- PREVENCION DE RIESGOS DE TRABAJO**

En nuestros medios de producción, como fabriles, de servicios y de otras actividades relacionadas con los recursos o factores de la producción, existen los medios preventivos necesarios que conocemos como RIESGOS DE TRABAJO, para lo cual y sin escatimar los recursos necesarios, PRODISPRO CÍA. LTDA., desde el año 2012, está esforzándose en procurar mejores condiciones de trabajo para su personal, cumpliendo con la implementación de las normativas que exige la dirección de Riesgos de Trabajo del IESS con lo cual debemos ponernos al día en su desarrollo e implementación, para así contar con los más altos estándares que garanticen al empleado y a la compañía un adecuado desenvolvimiento en sus labores diarias.

### **5.- OBJETIVOS PARA EL AÑO 2013**

5.1.- Hacer realidad la construcción de las bodegas, con el área suficiente para evitar el tener que arrendar bodegas externas lo cual nos ayudará mucho en para mantener un mejor control, orden y sobre todo evitar gastos adicionales a la compañía.

5.2.- Optimizar los recursos humanos de ventas de la división I o multilíneas, con la finalidad de hacer zonas más productivas y rentables, que den mejores beneficios para la compañía con lo cual podamos alcanzar los resultados en ventas y rentabilidad planteados para este año, los mismos que son:



PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS Cia. Ltda.

- CRECER EL VOLUMEN DE VENTAS TOTAL DE LA COMPAÑÍA EN UN 15%.
- TENER UNA UTILIDAD BRUTA MAYOR EN UN 30% A LA UTILIDAD DEL AÑO 2012.

5.3.- Seguir apoyando a la División II de la Compañía, que la considero muy prometedora a mediano plazo, principalmente por el respaldo financiero, teórico y práctico de un sistema de ventas y supervisión respaldado por una multinacional, el mismo que nos viene dejando muchas enseñanzas las cuales podemos implementar en la división I, debiendo tener presente que la rentabilidad de esta división aporta de buena manera a la compañía.

## 6.- RECONOCIMIENTO

Debo extender mi agradecimiento a los Señores Socios por la confianza depositada en mí para guiar los destinos de la compañía, también debo resaltar el trabajo realizado por el señor Gerente de Ventas, la señora Jefe de Cartera, la señorita Coordinadora de la división II quienes han sido pilares fundamentales de los resultados obtenidos y al personal de la compañía quienes han sido los gestores de los resultados logrados este año 2012 con su trabajo abnegado en todas y cada una de las actividades encomendadas, solicitándoles redoblar esfuerzos para lograr un mejor año 2013 para beneficio de todos.

Atentamente,

Bernardo Javier Proaño Yáñez  
GERENTE GENERAL



PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS Cia. Ltda.

PRODISPRO PROVEEDORA Y DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS  
COMPAÑIA LIMITADA  
CIFRAS COMPARATIVAS AÑOS : 2012, 2011 Y 2010

|                                      | AÑO 2012       | AÑO 2011      | AÑO 2010      |
|--------------------------------------|----------------|---------------|---------------|
|                                      | 31/12/2012     | 31/12/2011    | 31/12/2010    |
| <b>VENTAS:</b>                       | 13,575,993.01  | 10,818,997.07 | 8,374,771.77  |
| <b>COSTOS DE VENTAS</b>              | -11,483,230.66 | -9,139,680.54 | 7,156,443.71  |
| <b>UTILIDAD BRUTA</b>                | 2,092,762.35   | 1,679,316.53  | 1,218,328.06  |
| <b>GASTOS VENTAS</b>                 | -1,075,474.46  | -904,657.49   | -666,923.46   |
| <b>GASTOS ADMINISTRACION</b>         | -728,951.27    | -510,366.04   | -409,777.96   |
|                                      | -1,804,425.73  | -1,415,023.53 | -1,076,701.42 |
| <b>UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS</b>   | 288,336.62     | 264,293.00    | 141,626.64    |
| <b>IMPUESTOS RENTA</b>               | -39,520.82     | -57,285.00    | -19,990.35    |
| <b>UTILIDAD NETA</b>                 | 248,815.80     | 207,008.00    | 121,636.22    |
| <b>GASTOS FINANCIEROS</b>            | 47,293.65      | 41,285.55     | 35,877.45     |
| <b>OTROS INGRESOS (EGRESOS) NETO</b> | 31,664.68      | 38,015.01     | 1,254.13      |
| <b>OTROS EGRESOS SUBTOTAL</b>        | 78,958.33      | 79,300.56     | 43,837.63     |
| <b>ACTIVOS</b>                       |                |               |               |
| CAJA Y BANCO (efectivo)              | 479,296.54     | 675,714.49    | 676,407.65    |
| CUENTAS POR COBRAR (clientes)        | 1,165,035.09   | 738,506.12    | 663,744.52    |
| MERCADERIA                           | 846,330.41     | 759,245.56    | 491,203.07    |
| OTROS ACTIVOS CORRIENTES             | 36,392.65      | 30,032.79     | 100,047.93    |
| <b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>        | 2,512,536.52   | 2,203,498.96  | 1,931,403.17  |
| <b>TOTAL ACTIVO FUJO (neto)</b>      |                |               |               |
| <b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>     | 721,076.18     | 411,628.01    | 432,406.97    |
| <b>TOTAL ACTIVO</b>                  | 3,233,612.70   | 2,615,126.97  | 2,363,810.14  |
| <b>PASIVOS Y PATRIMONIO</b>          | 3,233,612.70   | 2,615,126.97  | 2,363,810.14  |
| PRESTAMOS BANCARIOS                  | 230,232.09     | 229,606.31    | 183,171.17    |
| CUENTAS POR PAGAR(proveedores)       | 1,630,646.26   | 1,600,320.54  | 1,388,333.88  |
| OTROS PASIVOS CORRIENTES             | 1,080,155.27   | 377,038.54    | 374,523.47    |
| <b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>      | 2,941,033.62   | 2,206,965.39  | 1,946,028.52  |
| CUENTAS LARGO PLAZO                  |                |               |               |
| <b>TOTAL PASIVOS NO CORRIENTE</b>    | 89,178.62      | 79,990.45     | 132,521.49    |
| <b>TOTAL PASIVO:</b>                 | 3,030,212.24   | 2,286,955.84  | 2,078,550.51  |
| <b>PATRIMONIO:</b>                   | 292,597.08     | 328,171.13    | 285,259.57    |
| <b>CAPITAL SOCIAL</b>                | 193,800.00     | 193,800.00    | 193,800.00    |