

Señores Socios

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de Gestión realizada por la Administración de la empresa durante el ejercicio económico del 2014

1.-COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLITICO ECONOMICO

La situación económica que vive el país y las nuevas políticas implantados por el régimen durante este año han sido poco favorables para el crecimiento empresarial, por ende se evidencia la disminución de todo el flujo de caja necesario para el normal desenvolvimiento de la empresa, obligándonos a adquirir créditos en las instituciones financieras privadas, incrementando el costo financiero de la producción.

Neumann Flowers es una empresa productora y exportadora de flores, y debido a la recesión que vive el mundo en general y Ecuador en particular, se ha visto disminuido el gasto suntuario en los países de destino de nuestro producto y las políticas económicas y aspectos políticos de nuestros gobernadores de turno no han ayudado en absoluto para mejorar y superar todas las desventajas en las exportaciones que tiene nuestro país y más que todo con los aranceles en las flores al ingreso a Estados Unidos nuestro principal destino por la no renovación del ATPDA fue un factor fundamental para un balance no atractivo para el crecimiento y la inversión

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades durante este año de operaciones que termino al 31 de diciembre del 2014 pero a pesar del esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia, los trabajadores y la planificación de un incremento de producción no se logró el objetivo del incremento en sus utilidades por todos los factores externos que afectaron especialmente en el ámbito de exportaciones.

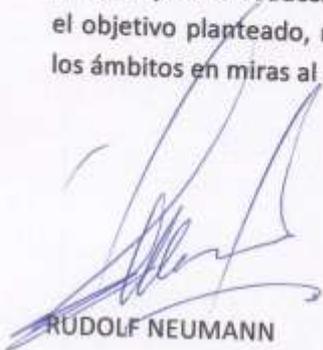
Mantener la calidad de la flor que ha caracterizado nuestro producto seguirá siendo nuestro objetivo principal ya que ello nos ha llevado a mantener nuestros clientes, y posicionarnos en el mercado tan competitivo como es el de Estados Unidos principalmente, a pesar de la desventaja que mantenemos en relación a nuestros principales competidores; Colombia, Perú y Costa Rica

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe señalar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones y decisiones tomadas en las asambleas han sido cumplidas a cabalidad por la administración, así también con todas las disposiciones impuestas por los diferentes entidades gubernamentales por los que estamos regidos.

4.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL AÑO 2015

La recomendación es continuar con los programas de siembras y buscar un punto de equilibrio económico para mantener la calidad que a mi criterio será el factor con el cual podremos disminuir en algo la desventaja que existe con nuestros competidores, y seguir una política racional para la reducción del gasto para continuar con una empresa en marcha y estable que es el objetivo planteado, recomendando además seguir con las capacitaciones al personal en todos los ámbitos en miras al cumplimiento eficaz de todas las políticas cambiantes del país



RUDOLF NEUMANN

GERENTE GENERAL