

INFORME DE GERENCIA GENERAL

Quito, 10 de Marzo de 2015

Señores Accionistas -

De conformidad con el estatuto social, presento el informe de gerencia por el año económico terminado el 31 de diciembre del 2014.

Informe del movimiento económico.

- Se procede a informar que la empresa obtuvo un 9% superior en producción, con respecto al año 2013.
- Se atribuye a los mercados contraindizados en el sector Agrícola, y los beneficios que reciben por parte del Estado.
- La Empresa obtuvo en ventas un 8% más que el año 2013, sin embargo se han mantenido los precios por el periodo de más de un año. Los valores de mercado así como la competencia han sido factores determinantes para estas condiciones, lo que da como resultado un menor porcentaje de utilidad, con respecto al año anterior.
- En la sucursal de Tabacundo, se ha aumentado la gama de productos, por la demanda del mercado local, tanto en clientes distribuidores y finales, por consiguiente un aumento en ventas del 3%.
- El posicionamiento en el mercado Agrícola con los registros del MAGAP, por quinto año consecutivo, resulta una ventaja superior hacia nuestra competencia, lo que genera valor agregado y mayor ventaja competitiva para la empresa, logros que se prevé seguirlos manteniendo y renovando en el año 2015.
- Se mantiene los créditos para nuestros distribuidores de 45-60 días y al cliente final de 30-45 días. Lo cual nos da un margen de recuperación de cartera exitosa,

logrando así mantener un flujo estable en nuestros ingresos.
Av. Antonio de Ulloa N 28-20 y Selva Alegre
Telefax: 02- 2558-252 • 02-239-738 Celular: 087 8+2 6+3
E-mail: ecuacalcios@andinanet.net

ECUACALCIOS S.A.



Calidad en Producción Agrícola

- Tenemos un porcentaje de morosidad del 2% por parte de los clientes, igual que el año 2013.
- Se han realizado alianzas estratégicas y de cooperación con los importadores de fertilizantes, con el objetivo de incrementar los negocios y la participación de mercado.
- Para el año 2015 el objetivo prioridad para la empresa, está basado en incrementar la cuota de mercado, mediante las alianzas con diversas empresas del sector agrícola, así como también incorporar nuevos productos en nuestro portafolio.

En conclusión el año que terminó fue complicado para la empresa, sin embargo ha generado una utilidad baja, para la participación de todas las personas que formamos parte de esta empresa.

De los señores accionistas.

Atentamente,

Sr. Julian Davila Loatza
GERENTE GENERAL