



Importaciones • Representaciones • Comercialización

INFORME DE GERENTE

**SEÑORES
ACCIONISTAS DE NAVCATRADING CORP. S.A.
CIUDAD**

De mi consideración:

Presento a la Junta General de Accionistas, el informe de labores correspondiente al ejercicio económico y financiero del año 2008

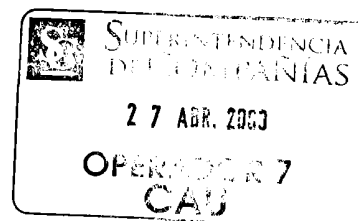
ENTORNO EMPRESARIAL

El Ecuador vive del petróleo y si bien en los primeros meses tenía precios nunca conocidos, su desplome llegó a 30 dólares, la cifra esta muy por debajo de las optimistas proyecciones oficiales para el presupuesto que lo estimaron en 85,40 dólares. A ello habrá que sumar que en los países en donde viven la mayor cantidad de ecuatorianos emigrantes y que envían mayor número de remesas, la economía ha entrado en recesión, ha crecido el desempleo y por tanto es previsible que caigan considerablemente los envíos.

Adicionalmente las economías en recesión no suelen mantener los niveles de compra de productos extranjeros y es justamente a esos países a donde se dirige el grueso de las exportaciones (no solamente el petróleo, el banano, el camarón, el atún, las flores, el cacao, etc).

Mas allá de los ajustes anunciados la situación económica se vuelve compleja, si el manejo es poco prudente de la política fiscal podría pasar factura a los más pobres.

El Ecuador debe de manera urgente, formular un plan de recuperación de la crisis que sea de largo plazo y desligado de intereses políticos coyunturales, se debe buscar nuevos mercados, mantener canales abiertos de financiamiento externo, debe existir una institucionalidad fuerte, se debe realizar cambios estructurales que ayuden afrontar la crisis con mejores condiciones productivas.





Importaciones • Representaciones • Comercialización

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

Los objetivos previstos para el ejercicio económico 2008 se han cumplido en su mayor parte.

- Las importaciones de envases de vidrio realizados desde Colombia se han mantenido en relación al año anterior igual que la demanda de nuestros productos.
- Se continúa diversificando los diferentes tipos de envases de vidrio en cuanto a capacidad, moldes, tipos y demás suministros.

Las metas para el próximo año son:

- Incrementar las importaciones con nuevas líneas de productos de otros países.
- Incrementar nuestras ventas con nuevas políticas de ventas a nivel de otras regiones del país.
- Mantener mayor stock de mercaderías y atender oportunamente los requerimientos de los clientes.
- Mayor eficiencia en políticas de atención al cliente.
- Obtener créditos comerciales.
- Incrementar el personal administrativo y operativo.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTAS GENERALES

Las disposiciones de Junta General de Accionistas han sido cumplidas a cabalidad, hecho que se puede corroborar con la documentación que se encuentra a su disposición.

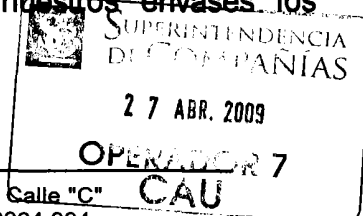
DE LA ADMINISTRACION

Se mantiene el personal mínimo necesario para el cumplimiento de nuestros objetivos.

Todas las acciones emprendidas por ésta administración han estado sujetas a lo contemplado por las leyes que rigen las diversas áreas de control.

SITUACIÓN FINANCIERA

Los resultados obtenidos por nuestra empresa, en el ejercicio económico 2008 han disminuido debido a que las importaciones de ~~nuestros envases~~ los





Importaciones • Representaciones • Comercialización

realizamos desde Colombia donde ha existido una revaluación del peso. El dólar se llegó a cotizar entre 1.655 y 1.670 pesos que ha sido más bajo desde el año 1.999.

DESTINO DE UTILIDADES

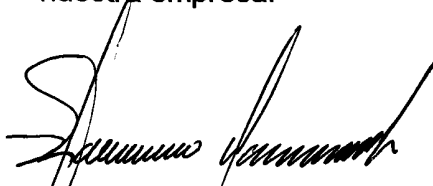
Propongo a los señores accionistas que la utilidad obtenida en el ejercicio económico 2008 se mantenga en calidad de utilidades no distribuidas, luego de efectuar las deducciones de ley correspondiente:

ESTADO DE SITUACIÓN DE UTILIDAD	AÑO 2008
Utilidad del ejercicio	7.743,13
(-) 15% Participación trabajadores	1.161,46
(-) 25% Impuesto Renta	1.645,41
UTILIDAD NETA	\$ 4.936,26

RECOMENDACIONES A JUNTA GENERAL

Para el cumplimiento de las metas y objetivos propuestas para el presente año es necesario contar con mayores recursos financieros, con tasa de interés más bajas para así mantener mayor stock de mercaderías por cuanto los plazos de cobro se han prolongado incluso a meses.

Una vez más agradezco la confianza depositada y reitero mi decisión de seguir aportando de la mejor manera para la consolidación y mayor crecimiento de nuestra empresa.


Eco. Ramiro Navarrete
GERENTE GENERAL
NAVCA TRADING CORP. S.A.

