

NETRIX CIA. LTDA.

22067

Informe de Gerencia Correspondiente al Período Comprendido del 01 de Enero al 31 de Diciembre 2006

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de Redes y Soluciones Netrix Cía, Ltda., pongo a consideración de ustedes, el informe de labores cumplidas por esta administración, para el ejercicio económico del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2006.

1. AREA COMERCIAL

En el área de ventas los resultados han permitido mantener la operación, pese a las dificultades internas experimentadas durante todo el período.

Para este periodo las ventas se han ubicado en el orden de US\$571.029,87, pudiéndose determinar que respecto al año pasado han presentado un decrecimiento importante posiblemente debido a las condiciones adversas para los sectores industriales, así como también el cambio de gobierno que hicieron que la economía del país se vuelva lenta y en algunos casos estática.

Para finales del año se logró concretar el negocio que vendría a ser el más importante del año situado en la ciudad de Guayaquil en la planta de Holcim, para lo cual se debió proveer a la empresa de una camioneta con el fin de poder movilizar al personal, equipos y material necesarios para esta obra. Se espera terminar esta obra a finales del mes de junio del 2007, sin embargo se ha podido obtener ingresos de este negocio por avances de obra.

Esperamos que este negocio sea el origen de otros de la misma naturaleza, en donde la empresa puede desarrollar su capacidad operativa y que por ende aporten los ingresos para la empresa para el siguiente año

Por la salida de uno de los vendedores durante los primeros meses de este año, se reestructuró el área comercial con el fin de que los clientes sean atendidos eficientemente y a tiempo, logrando reafirmar la relación con cada uno de ellos.

2. AREA DE RECURSO HUMANO

- Se ha procurado capacitar al personal para el desenvolvimiento de sus funciones según el requerimiento de cada área. La empresa en el periodo que se informa ha cumplido con todas las obligaciones laborales exigidas de acuerdo al derecho laboral.
- Se ha buscado en todo momento mantener la estructura óptima de personal, para poder mantener la operación dentro de las nuevas exigencias de costo y eficiencia, a las que la dolarización nos obliga.

- En lo relacionado a las remuneraciones y por la estructura de comisiones sobre ventas, los empleados se vieron afectados en sus remuneraciones proporcionalmente a las ventas, sin embargo de ninguna manera la Empresa estuvo fuera de los salarios que se encuentran en el mercado de acuerdo a la Ley y considerando además las diferentes ubicaciones del trabajo así como las compensaciones o bonificaciones.

3. AREA FINANCIERA

Los resultados obtenidos en Balance que se presenta anexo al presente informe de gerencia para los accionistas de la empresa son completamente confiables y respaldados y contienen el periodo correspondiente del 1 de enero del 2006 al 31 de diciembre del 2006. La empresa se encuentra al día en sus obligaciones fiscales.

En lo que respecta a las cuentas de clientes y proveedores, el fenómeno de cobros y pagos no han variado es decir, puesto que las ventas representan un tiempo de recuperación de cartera en el orden de 75 días con respecto a las compras que representan 45 a 90 días de pago. Es muy difícil en el entorno del negocio reducir los días de cobro a clientes, y por otro lado el plazo de pago de nuestros proveedores es en promedio 45 días, lo que indica que estamos teniendo demoras en nuestros pagos, lo cual puede perjudicar nuestra relación con proveedores.

En cuanto a utilidades, para el ejercicio arroja un valor de \$6.686,56 usd de los cuales 15% se repartirá entre los empleados de acuerdo a las exigencias de la ley laboral.

La utilidad líquida del ejercicio suma \$5.683,58 que representa un 0,75% de las ventas anuales.

4. RECOMENDACIÓN

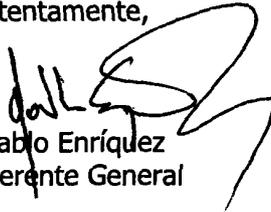
Es recomendable que la empresa capitalice nuevamente su utilidad a fin de fortalecer un patrimonio para así tener acceso a créditos sin estar sujetos a entregar garantías reales y como consecuencia obtener nuevos contratos.

El enfoque financiero debe ser la rotación del capital de trabajo, para facilitar en sus procesos el reingreso del dinero en menor tiempo y de esta manera cubrir las necesidades de fondos generadas por el crecimiento propio de negocio, lo cual permitirá agilizar toda la operación.

Tanto la información financiera como los respectivos balances se encuentran a disposición de los señores accionistas.

Quito a 31 de Diciembre del 2006

Atentamente,


Pablo Enríquez
Gerente General