

**Informe de Gerencia Correspondiente al Periodo Comprendido del 01 de Enero al 31 de Diciembre 2013**

Señores Señores:

En mi calidad de Gerente General de Redes y Soluciones de Comunicación Net, tengo a consideración de presentar el informe de labores cumplidas por esta administración para el periodo comprendido del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2013.

1. AREA COMERCIAL

En el área de ventas los resultados han permitido mantener la comercialización pese a las dificultades internas experimentadas durante todo el periodo.

Para este periodo las ventas se han ubicado en el orden \$ 875.004.747.20.

2. AREA DE RECURSO HUMANO

Se ha procurado capacitar a personal para el desempeño de sus funciones según el requerimiento de cada área. La empresa en el periodo que se informa ha cumplido con todos los compromisos laborales, pagos de acuerdo al derecho laboral.

Se ha buscado en todo momento mantener la estructura óptima de personal para poder mantener la operación dentro de un número razonable de costos y eficiencia, a fin que la producción sea óptima.

3. AREA FINANCIERA

Los resultados obtenidos en balance que se presenta anexa al presente informe de gerencia para los accionistas de la empresa son: (ingresos, costos y requeridos) y conforman el periodo correspondiente del 1 de enero al 31 de diciembre del 2013. La empresa se encuentra a día en sus obligaciones fiscales.

En lo que respecta a los cuentas de clientes y proveedores, el financiamiento de clientes y pagos no han variado en otro punto que los ventas representan un tiempo de recuperación de cartera en el orden de 75 días con respecto a los ingresos que representan 45 a 90 días de pago. Es muy difícil en el entorno del negocio reducir los días de cobro a clientes y por otro lado el pago de proveedores, en el periodo 45 días.

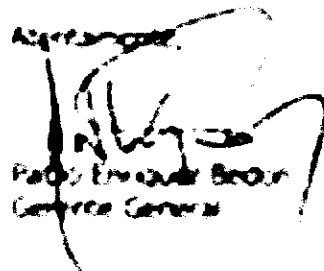
4. RECOMENDACIÓN

Es recomendable que la empresa capitalice nuevamente su patrimonio para así tener acceso a mejores tasas de interés reales y como consecuencia generar nuevos créditos.

El enfoque financiero debe ser el manejo del ciclo de trabajo para la alta en los procesos en materia de corto, mediano tiempo y de más largo plazo, las necesidades de fondos generadas por el crecimiento propio de negocio, de tal manera que se agoten los recursos.

Tanto la información financiera como los indicadores claves se encuentran a disposición de los señores socios.

Quito a 26 marzo de 2010.

Atentamente,

Pablo Enrique Bórja
Gerente General