

Santo Domingo de los Colorados, 20 de abril del 2007

SEÑORES:

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS DE QUITO.

Presente:

De mis consideraciones:

Por medio de la presente yo, **HERMEL EMMANUEL CAMPOS AGUIRRE**, Gerente General de la empresa Campuela S.A. dejo constancia del informe de Gerencia correspondiente al período fiscal 2006, en los siguientes términos:

1.- En cuanto a los objetivos trazados para ese ejercicio económico, debemos mencionar que se han cumplido satisfactoriamente, a pesar de la fuerte competencia en materia de licores que se vive en el mercado ecuatoriano, las ventas en el período 2006 se ha incrementado con respecto del año anterior en un porcentaje considerable, que nos alienta a seguir con una política agresiva de ventas de nuestros productos líderes en el mercado, que nos han dado el liderazgo en ventas con nuestra marca **WILLIAM GRANT'S**.

También es importante mencionar el incremento de las ventas de otras marcas como Johnson & Johnson, Familia entre otras, lo que ha coadyuvado nuestro posesionamiento en el mercado con productos de consumo masivo.

2.- En lo referente al cumplimiento de las disposiciones de Junta General, debemos mencionar que se ha dado cumplimiento a las mismas, cumpliendo con los estatutos de la empresa y cumpliendo con el reparto de utilidades programada para el 2006, como también con las políticas y lineamientos sugeridos por los señores accionistas.

3.- Es necesario mencionar como hechos extraordinarios que se han producido en el ejercicio económico del 2006 la construcción de nuestras propias bodegas en la ciudad de Quevedo, lo que nos da una cierta ventaja competitiva, en la zona. Es importante la gestión de un préstamo que se concreto con una institución financiera del exterior por un monto de más de Dos millones de dólares.

 Superintendencia de
Compañías
VENTANILLA UNICA
Santo Domingo de los Colorados
7 MAY 2007

4.- En lo referente a la situación financiera de la empresa como ya se menciona se incremento las ventas respecto del año anterior, pues de acuerdo a los balances presentados las ventas totales asciende a la suma de 13.319.106,41 lo que da un incremento aproximado del 11.5% respecto a las ventas totales del año 2005., lo que ha dado como consecuencia un incremento en la utilidad.

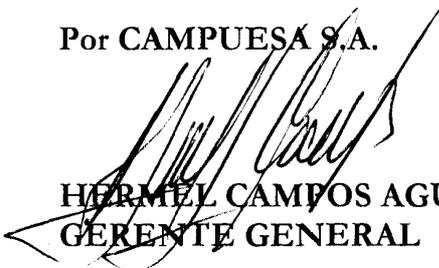
5.- Una variable que debe considerarse para el 2007 es la cartera por cobrar, pues su valor se ha incrementado considerablemente, situación que se dará prioridad y apoyo para minimizar el riesgo de cobro de la misma.

6.- Respecto sobre el destino de utilidades del ejercicio 2006, se ha dispuesto el reparto de las mismas entre los accionistas de la Compañía, valores que serán entregados paulatinamente conforme la liquidez de la empresa.

7.- Para el año 2007 dentro de las políticas y estrategias de la empresa se tiene previsto mantener las ventas para lo cual se implementara una política agresiva de mercadeo realizando promociones de nuestros diferentes productos.

Atentamente.

Por CAMPUESA S.A.



HERMEL CAMPOS AGUIRRE
GERENTE GENERAL