**INFORME DE GERENCIA** 

Periodo: 2018

Señores accionistas:

Tengo el agrado de dirigirme a ustedes para poner a vuestra consideración una síntesis de las

actividades realizadas por la Gerencia en el período octubre a diciembre de 2018 así como de los

resultados financieros al cierre del ejercicio fiscal.

**CIFRAS MACROECONOMICAS** 

La economía de Ecuador sufrió una significativa desaceleración durante el 2018 y tuvo sólo un

crecimiento del 1,0 % frente al 2,4 % registrado el año 2017, según un informe de la Comisión

Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). Sin el fuerte estímulo fiscal de 2017, la actividad

económica ecuatoriana se desaceleró como consecuencia de una contracción moderada de la

producción petrolera (-3,1 %). El desempleo permaneció bajo, con una leve disminución, y los precios

al consumidor comenzaron a salir del período deflacionario. Las cifras inflacionarias si bien no son

agresivas, muestran variaciones según los sectores. El INEC reporta una inflación al cierre de 2018 de

0.27%. Sin embargo, en el sector de Bebidas alcohólicas y tabaco se muestra una muy ligera variación

negativa en -0.001%.

**GESTION GERENCIAL CAMPUESA** 

A fines del mes de Septiembre de 2018 recibí con mucho agrado la propuesta de parte de ustedes

señores socios para desempeñar la Gerencia General de Campuesa S.A. y con fecha 05 de Octubre de

2018 inicié mis actividades. Dada la estacionalidad de la demanda de los productos que

comercializamos, esto es licores espirituosos, ésta se concentra en un 50% en el último cuatrimestre

del año. Sin embargo, los gastos fijos administrativos, así como los gastos de mercadeo y distribución

y ventas no son repartidos con esa misma proporción debido a la necesidad operativa del negocio en

el caso de los gastos administrativos, y a la estrategia de creación y consolidación de las marcas en el

caso de los gastos de mercado y distribución y ventas. Eso ocasionó una pérdida financiera durante los

primeros dos cuatrimestres del año, situación que se vio reversada al final del año.

Así también durante el año 2018 tuvimos un fuerte impacto al resultado financiero por las devoluciones

de producto en las que la empresa se vio obligadas a incurrir por cuanto se arrastraba una cartera de

muy difícil recuperación.

La compañía se encuentra al día en tributación al SRI así como en obligaciones con el IESS. Tanto

aportaciones patronales como de empleados.

**GESTION COMERCIAL:** 

Durante los tres últimos meses se realizaron las siguientes gestiones comerciales a resaltar:

• La zona Centro cumplió y excedió su presupuesto de ventas. La zona Norte no cumplió su

presupuesto de ventas debido mayormente al impacto de las devoluciones que entran al

sistema comercial como volumen negativo.

Durante este año se logró codificar los productos en las cadenas Supermaxi y Megasantamaría.

Asimismo, se participó en las campañas promocionales de las cadenas de autoservicios en la

temporada navideña.

Se realizaron eventos de mercadeo en las fiestas de Quito motivando el recordatorio de las

marcas Caballo Viejo, Tequila el Charro y Vodka Siberian.

**CONCLUSIONES GENERALES:** 

Se incrementaron los ingresos netos un 8% en comparación al 2017. Esto como consecuencia

de la gestión comercial positiva en las dos zonas, Norte y Centro. Sin embargo, dado que se

presentó una devolución en ventas incrementada en 2.1 veces en comparación a 2017, la

utilidad contable fue decreciente.

Se cierra un año complejo para la compañía. En el que se tuvieron que tomar decisiones difíciles

pero necesarias para la continuidad saludable del negocio.

• Las perspectivas macroeconómicas para el 2019 son conservadoras debido a la exigua

previsión de crecimiento económico del país. Sin embargo, estamos conscientes que, si bien la

gestión comercial es optimista para este próximo año, también irá de la mano de un riguroso

control de gestión para evitar incidencias negativas al resultado económico.

Agradezco a ustedes por la confianza en nuestra gestión, de igual manera a los señores empleados que

colaboran para el engrandecimiento de la compañía.

Atentamente,

lńg. Danilo Changuin Vélez

Gerente General

CAMPUESA S.A.