

SELECTECUADOR CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento de lo establecido en la Ley de Compañías y en el Estatuto Social de la compañía, me es grato poner a su consideración el informe respecto de las actividades administrativas, económicas y financieras del ejercicio económico 2016.

ENTORNO ECONÓMICO:

Entre 2006 y 2014, el PIB promedió un crecimiento del 4,3% impulsado por los altos precios del petróleo y por importantes flujos de financiamiento externo. Este avance permitió un mayor gasto social e inversiones destacadas, en particular en los sectores de energía y transporte, y además en educación.

Sin embargo, estos logros están en riesgo debido a la desaceleración y, más recientemente, la contracción económica que experimenta el país como consecuencia de la caída del precio del petróleo desde fines de 2014 y la apreciación del dólar. De hecho, la pobreza subió ligeramente del 22,5% en 2014 a un 23,3% en 2015 debido a un incremento de la pobreza rural que pasó del 35,3% al 39,3%. A esto se sumaron los efectos del terremoto registrado en abril de 2016 en el área costera.

En ausencia de una moneda local, y dado los escasos colchones fiscales, el país no ha podido utilizar la política macroeconómica para afrontar la compleja situación económica.

En este periodo complejo, Ecuador enfrenta el desafío de adecuar su estructura económica al nuevo contexto internacional, y preservar la estabilidad económica, aunque es claro que habrá un periodo de bajo crecimiento. Una actividad privada más robusta permitirá afrontar los retos de diversificar la economía ecuatoriana, aumentar su productividad y generar empleos de calidad.

Las perspectivas para el año 2017 son complejas ya que el país enfrenta escenarios complicados de cara a las elecciones presidenciales y de asambleístas, tomando en cuenta que el nuevo gobierno deberá afrontar una crisis económica profunda.

DESARROLLO DE LA GESTIÓN AÑO 2016:

En este entorno se desarrollaron las actividades de Select Ecuador Cia. Ltda, a pesar de lo cual las expectativas de ventas se cumplieron, alcanzando un crecimiento de la facturación del 27.93% frente al año 2015.

Durante este año la actividad de la compañía ha sido importar y comercializar productos bovinos de sus representadas dando como valor agregado servicio de calidad, tratando fundamentalmente de ampliar la penetración en el mercado nacional llegando a todos los sectores.

En el 2016, se ha logrado consolidar con nuestros clientes la representación de Zoetis, una de las empresas más importantes dentro de la línea de productos veterinarios a nivel mundial.

La gestión de ventas nos ha permitido consolidarnos en el mercado manteniendo una buena relación con clientes, a la par de un manejo adecuado de la gestión de cobranza.

Conforme a la disposición de la Junta de Socios celebrada el 29 de marzo del 2016 con respecto del destino de las utilidades generadas en el ejercicio económico 2015 se procedió a mantener las utilidades en la cuenta Utilidades Acumuladas.

De acuerdo a las cifras financieras del año 2015, Select Ecuador al encontrarse obligada a presentar sus estados Financieros auditados, decidió continuar con la Compañía Auditora Aristeo Arisauditcomp Cía. Ltda representada por Marisela Suarez para el ejercicio económico 2016 conforme la decisión de la Junta de Socios.

La relación con los proveedores nacionales y del exterior, ha sido positiva manteniendo las obligaciones dentro de los plazos estimados.

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones y obligaciones sociales, laborales y fiscales.

PROYECCIONES PARA EL AÑO 2017:

Este año se espera mantener y mejorar las ventas en los mercados actuales y acaparar nichos en las líneas en las que aún no tenemos entrada. Se proyecta un crecimiento en ventas del 18.85% en relación al año 2016.

Nuestro crecimiento se sustenta en una evaluación constante de todas las áreas en la empresa, el continuo asesoramiento a clientes, un amplio portafolio de productos y el servicio pre y post – venta que nos distinguen de la competencia.

Buscamos incrementar las ventas de todas nuestras líneas comerciales incorporando nuevo personal en el área de ventas, para reforzar las siguientes zonas: Norte (Carchi, Imbabura), Centro (Pichincha, Tungurahua, Chimborazo, Bolívar) y el Austro (Azuay, Cañar).

Esperamos ampliar y consolidar la penetración del mercado con Zoetis, mediante la búsqueda de nuevos nichos y reforzando zonas de venta manejadas actualmente, a través de la generación de nuevas estrategias comerciales que nos permitan contar con herramientas atractivas hacia nuestros clientes.

Otro objetivo vital es fortalecer la línea de cuidado de la ubre y equipos de ordeño representada por Ecolab, con el objetivo de que los consumidores puedan verificar que tienen a disposición la mejor tecnología, alta calidad, asesoramiento y capacitación continua.

Nuestra Compañía busca desarrollar en Ecuador el mercado para una nueva representación, Holm & Laue Export que distribuye pasteurizadores Milktaxi; producto que busca que los ganaderos puedan facilitar y optimizar la crianza de terneras.

Todos estos objetivos serán sustentados con el servicio pre – post venta hacia nuestros clientes que nos permitirá mantener relaciones a largo plazo y que identifiquen en Select Ecuador el aliado estratégico – comercial imprescindible que sus ganaderías requieren.

RECOMENDACIONES SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES:

La Gerencia General pone a consideración de los señores accionistas de Select Ecuador Cía. Ltda. que de acuerdo a los resultados obtenidos en el ejercicio económico del año 2016 las utilidades generadas se mantengan en la cuenta Utilidades Acumuladas.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA.

Declaro que he cumplido estrictamente las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

CONCLUSIONES:

El año 2016 ha sido un año difícil para el país y a pesar de eso se han logrado resultados positivos para Select Ecuador en cuanto a ingresos, resultados y flujos de efectivo. El panorama del 2017 se presenta complejo, sin embargo basándonos en la estrategia de ventas que se ha venido aplicando esperamos poder cumplir los objetivos trazados para este año.

Agradezco la confianza depositada por parte de los socios durante estos años en los cuales he llevado la administración de Select Ecuador Cía. Ltda. Me pongo a su entera disposición para suministrar cualquier información adicional que requiera un detalle mayor frente al informe que someto a su consideración.

Atentamente,



Juan Manuel Oviedo García

Juan Manuel Oviedo García
GERENTE GENERAL