

Quito, 31 de Marzo del 2016

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA Delivery Suministros & Suministros Cia. Ltda. Año 2015

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la administración de la empresa **DELIVERY SUMINISTROS Y SUMINISTROS Cia. Ltda.** durante el ejercicio económico del año 2015.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

En el año 2015 se implementó otro impuesto que nos afectó directamente, las llamadas Salvaguardias en los productos importados, causando una baja considerable en las ventas, se tuvo que hacer una renegociación de los contratos anuales con los clientes, muchos de los cuales no renovaron, los cambios en la listas de precios han sido continuos causando mucha inestabilidad al momento de cotizar. Nuestras importaciones han bajado un 40%.

Este año nuevamente nos afectó directamente el pago del Anticipo Mínimo, que para el giro de nuestra actividad hace que se genere pérdida en los resultados finales. Al gravar este impuesto a las Ventas, Costos y gastos, siendo nuestra empresa una empresa comercializadora, el valor que hay que pagar de anticipo es muy alto.

En relación al crédito de proveedores del exterior se ha mantenido igual, esto significa que no ha podido aumentar el crédito debido a la imagen de inseguridad que se ve del Ecuador.

En este año nuestra empresa también fue afectada por el rechazo y resolución del SRI a nuestro reclamo de pago en exceso, por retención de IVA y RENTA, que nos realizan los contribuyentes especiales y que no se alcanza a devengar en el periodo, lo que nos genera iliquidez.

Para el próximo año no se ve mejoras o incentivos a sectores como el nuestro. Por lo que el crecimiento será más difícil, sin embargo esperamos implementar nuevos proyectos.

En el año 2015 se realizó mucha capacitación para los empleados, los cursos impartidos, fueron de: ventas, motivación, crecimiento personal, seguridad, producto, etc.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETOS PARA EL 2015

El monto de ventas del 2015 comparado con el 2013 fue de 28,83% menos y comparado con el 2014 fue de 13,17% menos, para tener una idea más clara en el 2015 se vendió lo que se vendía en el 2007, Si bien es cierto tuvimos un vendedor menos, el incremento de los sueldos hace que los gastos sean superiores comparativamente al 2007.

	2013	2014	2015
VENTAS	\$1'632.706	\$1'413.355	\$1'227.231
UTILIDAD DEL EJERC. Antes del 15%	\$-17.744.28	\$-13.552.77	\$-6458
TOTAL ACTIVOS	\$416.890,59	\$387.760,74	\$392.975
TOTAL GASTOS	\$205.668,47	\$246.642.62	\$199.497
INDICE LIQUIDEZ	1.33	1.35	1.58
ROTACION DEL INVENTARIO	11.9	10.7	7.50

En monto de ventas tuvimos un decremento debido a las dificultades ya mencionadas y por la situación general tuvimos que ser más estrictos con el tema del crédito. Además se decidió no vender nada a gobierno bajando aún más los volúmenes de venta.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Hemos cumplido a cabalidad con todas las disposiciones tomadas en la junta de accionistas llevada a cabo el año anterior, es así que:

1. Tenemos reuniones más frecuentes con la gerencia financiera para analizar los balances
2. Hemos abierto nuevas líneas de negocio, que no tengan que ver con tener inventario y más bien tengan que ver con servicio, así que hemos creado el departamento de servicio técnico
3. Tenemos ya el Reglamento Interno de la compañía
4. Estamos vendiendo a clientes que no sean agentes de retención, para obtener más liquidez

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.015 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

IMPUESTOS

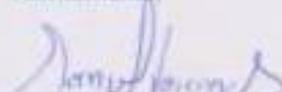
La forma de cálculo y pago de impuestos nos causa liquidez, pues nuestras ventas como menciono anteriormente son de monto alto pero de margen bajo, cuando el cliente nos retiene el 1% sobre la venta en realidad nos está reteniendo en muchos casos el 50% de nuestra ganancia neta.

La retención del impuesto nos genera liquidez, el pedir que nos devuelvan nuestro dinero pagado por anticipado es muy engoroso y costoso. Si el gobierno desea apoyar a las empresas, se debería eliminar las retenciones.

5.- ACCIONES PARA EL 2016

- 1.- No importar. Con las salvaguardias impuestas, se necesita mucho dinero para desaduanizar, además la inestabilidad de las reglas, pues no se sabe a ciencia cierta si va el proceso de eliminación de salvaguardias o no, pues si se quitan las salvaguardias, la propuesta es que exista el denominado TIMBRE CAMBIARIO, que afectaría de mayor manera a las importaciones.
- 2.- Si llega a imponerse el uso del dinero electrónico, es posible que el circulante monetario se restrinja y por lo tanto exista menos dólares para importar, por lo tanto debemos fortalecer servicios, es decir fortalecer nuestro departamento de servicio técnico.

Atentamente,



Ing. Marisol Vasconez
Gerente General