

Quito, 30 de Marzo del 2015

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA Delivery Suministros & Suministros Cia. Ltda. Año 2014

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la administración de la empresa **DELIVERY SUMINISTROS Y SUMINISTROS Cía. Ltda.** durante el ejercicio económico del año **2014**.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

En el año 2014 en comparación al año 2013 incremento la burocracia en la presentación de más información al Estado. Haciendo improductivo y más costoso el tiempo que puede ayudar al crecimiento de una empresa en la búsqueda de beneficios para sus trabajadores

Este año nuevamente nos afecto directamente el pago del Anticipo Mínimo que para el giro de nuestra actividad hace que se genere perdida en los resultados finales. Al gravar este impuesto a las Ventas, Costos y gastos siendo una empresa de ventas por volumen es un valor muy alto.

En relación al crédito de proveedores del exterior se ha mantenido igual, esto significa que no ha podido aumentar el crédito debido a la imagen de inseguridad que se ve del Ecuador.

Para el próximo año no se ve mejoras o incentivos a sectores como el nuestro. Por lo que el crecimiento será más difícil, sin embargo esperamos implementar nuevos proyectos.

En este año nuestra empresa también fue afectada por el rechazo y resolución del SRI por reclamos de pago en exceso por retención de iva y renta que nos realizan los contribuyentes especiales que no se alcanza a devengar en el periodo generando además illiquidez.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETOS PARA EL 2014

A pesar de que el monto en ventas fue mejor que en el año 2012, no se llegó a lo planificado, además Los márgenes se han reducido considerablemente como se puede ver en el siguiente cuadro:

| | 2013 | 2014 |
|-----------------------------------|--------------|--------------|
| VENTAS | \$1'632.706 | \$1'413.355 |
| UTILIDAD DEL EJERC. Antes del 15% | \$-17.744.28 | \$-13.552.77 |
| TOTAL ACTIVOS | \$416.890,59 | \$387.760,74 |
| MARGEN BRUTO | 12.50% | 13.44% |
| MARGEN NETO | -1.34% | -0.96% |
| TOTAL GASTOS | \$205.668,47 | \$246.642.62 |
| INDICE LIQUIDEZ | 1.33 | 1.35 |
| ROTACION DEL INVENTARIO | 11.9 | 10.7 |

En monto de ventas tuvimos un decremento debido a las dificultades ya mencionadas.

Hemos ganado varios premios en años anteriores por el incremento en ventas de nuestra principal marca que es HP, de la cual, seguimos siendo CANAL PREMIER, distinción que nos hemos ganado tanto por el volumen de ventas como por el servicio que brindamos a nuestros clientes.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Hemos cumplido a cabalidad con todas las disposiciones tomadas en la junta de accionistas

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.014 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

IMPUESTOS

La forma de cálculo y pago de impuestos nos causa iliquidez, pues nuestras ventas como menciono anteriormente son de monto alto pero de margen bajo, cuando el cliente nos retiene el 1% sobre la venta en realidad nos está reteniendo en muchos casos el 50% de nuestra ganancia neta.

La retención del impuesto nos genera iliquidez, el pedir que nos devuelvan nuestro dinero pagado por anticipado es muy engorroso y costoso. Si el gobierno desea apoyar a las empresas, se debería eliminar las retenciones.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.015

- 1.- Reuniones mensuales con la gerencia financiera, para analizar resultados
- 2.- Abrir nuevos Proyectos de negocios con mayor margen
- 3.- Revisar el Reglamento Interno de la compañía
- 4.- Incrementar la cartera de clientes que no son agentes de retención

Atentamente,


Ing. Marisol Vásquez
Gerente General